

Учреждение образования Федерации профсоюзов
Беларуси «Международный университет «МИТСО»

Факультет юридический
Кафедра международного права

СОГЛАСОВАНО

И.о. Заведующего кафедрой

 М.Ю.Макарова

23.05. 2025 г.

СОГЛАСОВАНО

Проректор по учебной работе

 М.А.Юрочкин

16.12. 2025 г.

**ЭЛЕКТРОННЫЙ УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКИЙ КОМПЛЕКС ПО
УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЕ**

**ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ
ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ**

для специальности 1-23 01 02 «Лингвистическое обеспечение
межкультурных коммуникаций»

Составитель:

Ворошкевич Станислав Анатольевич, старший преподаватель кафедры
международного права учреждения образования Федерации профсоюзов
Беларуси «Международный университет «МИТСО», магистр

Рассмотрено и утверждено на заседании кафедры международного права
учреждения образования Федерации профсоюзов Беларуси «Международный
университет «МИТСО»

23.05.2025, протокол № 15

Утверждено на заседании научно-методического совета учреждения
образования Федерации профсоюзов Беларуси «Международный
университет «МИТСО»

16.12. 2025 г., протокол № 2

РЕЦЕНЗЕНТЫ:

Кафедра философии и права учреждения образования «Белорусский государственный технологический университет»

Потоцкий А.А., заведующий кафедрой, кандидат философских наук, доцент

Синьков Б.Б., заведующий кафедрой гражданского права и профсоюзной работы учреждения образования Федерации профсоюзов Беларуси «Международный университет «МИСТО», кандидат юридических наук, доцент

Регистрационный № УД-028-26/9

Регистрационное свидетельство № 1102335540 от 14.08.2023 г.

АКТУАЛИЗИРОВАН

заседание кафедры международного права учреждения образования Федерации профсоюзов Беларуси «Международный университет МИТСО»

____.____.____ г., протокол № ____

ОГЛАВЛЕНИЕ

ПОЯСНИТЕЛЬНАЯ ЗАПИСКА.....	4
УЧЕБНАЯ ПРОГРАММА ПО ДИСЦИПЛИНЕ	6
1. ТЕОРЕТИЧЕСКИЙ РАЗДЕЛ.....	38
Тема 1. Правовые аспекты понятия и сущности внешнеэкономической деятельности (ВЭД)	38
Тема 2. Правовое положение субъектов внешнеэкономической деятельности.....	43
Тема 3. Внешнеэкономическая деятельность Республики Беларусь.....	53
Тема 4. Государственно-правовое регулирование внешнеэкономической деятельности.....	58
Тема 5. Юридические аспекты внешнеэкономических операций и сделок. Внешнеторговый договор.....	62
Тема 6. Правовое регулирование внешней торговли товарами, работами, услугами, охраняемой информацией, объектами интеллектуальной собственности	66
Тема 7. Правовые основы внешнеэкономических расчетных и кредитно-финансовых операций	72
Тема 8. Правовое регулирование иностранных инвестиций в Республике Беларусь	78
Тема 9. Правовые основы международных перевозок	88
Тема 10. Юридическая защита прав участников внешнеэкономической деятельности.....	95
Тема 11. Юридическая ответственность во внешнеэкономической сфере...	99
2. ПРАКТИЧЕСКИЙ РАЗДЕЛ.....	105
Практические занятия по учебной дисциплине «Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности»	105
Методические рекомендации по организации и выполнению управляемой самостоятельной работы	113
3. РАЗДЕЛ КОНТРОЛЯ ЗНАНИЙ	118
Тестовые задания по отдельным темам для проведения самоконтроля по дисциплине «Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности».....	118
Примерный перечень вопросов к промежуточной аттестации (зачет).....	122
4. ВСПОМОГАТЕЛЬНЫЙ РАЗДЕЛ.....	124
Список рекомендуемой литературы	124

ПОЯСНИТЕЛЬНАЯ ЗАПИСКА

Электронный учебно-методический комплекс (далее – ЭУМК) по учебной дисциплине «Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности» составлен для обучающихся очной (дневной) формы получения высшего образования по специальности 1-23 01 02 «Лингвистическое обеспечение межкультурных коммуникаций». Содержание разделов ЭУМК отвечает образовательным стандартам высшего образования данной специальности. Главная цель ЭУМК – оказание методической помощи студентам в освоении и систематизации учебного материала в процессе подготовки к аттестации по курсу «Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности».

ЭУМК включает:

1. Учебную программу по дисциплине.
2. Теоретический раздел (учебные издания для теоретического изучения дисциплины) с методическими рекомендациями.
3. Практический раздел (материалы для проведения семинарских занятий по дисциплине для очной (дневной) формы получения высшего образования в соответствии с учебным планом) с методическими рекомендациями.
4. Раздел контроля знаний обучающихся (материалы для текущего и итогового контроля работы, позволяющие определить соответствие учебной деятельности обучающихся требованиям образовательных стандартов высшего образования и учебно-программной документации, в том числе вопросы для подготовки к текущему зачету, задания для контрольных работ, выполняемых вне аудиторных занятий) с методическими рекомендациями по применению названных материалов.
5. Вспомогательный раздел, включающий информационно-аналитические материалы (список рекомендуемой литературы, перечень электронных ресурсов и их адреса).

Работа с ЭУМК должна включать на первом этапе ознакомление с тематическим планом дисциплины, представленным в учебной программе. С помощью учебной программы по дисциплине можно получить информацию о тематике лекций и семинарских занятий, перечнях рассматриваемых вопросов и рекомендуемой для их изучения литературы. Для подготовки к семинарским занятиям и промежуточным контрольным мероприятиям необходимо использовать материалы, представленные в теоретическом и практическом разделах, а также материалы для контроля работы обучающихся. В ходе подготовки к аттестации рекомендуется ознакомиться с требованиями к компетенциям по дисциплине, изложенным в учебной программе, структурой рейтинговой системы, а также перечнем вопросов к зачету.

ЭУМК составлен для обеспечения доступа обучающихся к учебной, научной, иной литературе, учебной программе, учебно-методической документации, учебно-методическим, информационно-аналитическим материалам по учебной дисциплине «Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности».

Основные цели ЭУМК:

достижение всестороннего глубокого понимания правовой природы отношений, возникающих в сфере внешнеэкономической деятельности на базе полученных теоретических знаний и практических навыков по основам государственного регулирования и правового обеспечения внешнеэкономической деятельности;

овладение глубокими знаниями понятий и категорий, относящихся к учебной дисциплине;

формирование практических навыков по применению нормативных правовых актов Республики Беларусь и международных актов к конкретным ситуациям, возникающим при осуществлении внешнеэкономической деятельности;

развитие навыков составления и написания внешнеэкономического договора, а также разрешения практических ситуаций путем применения национальных и международных актов;

развитие умения логически и грамотно выражать и обосновывать свою точку зрения по правовой проблематике, относящейся к учебной дисциплине, свободно оперировать юридической терминологией;

углубление знаний, необходимых юристу в правоприменительной деятельности при реализации внешнеэкономической деятельности.

В учебной программе приводятся требования к освоению учебной дисциплины, общее количество часов и количество аудиторных часов, отводимое на изучение учебной дисциплины, форма получения высшего образования, распределение аудиторного времени по видам занятий, курсам и семестрам; формы текущей аттестации по учебной дисциплине; содержание учебного материала и другая значимая информация.

В учебно-методической карте представлены сведения о теоретических вопросах тем учебной дисциплины, которые планируется рассматривать на лекционных и семинарских занятиях, а также вопросах, которые предлагаются для самостоятельного изучения обучающимися. В списке основной литературы, который содержится в учебной программе, приведены источники, которые имеются в библиотеке Международного университета «МИТСО».

В теоретическом разделе содержится опорный конспект лекций, который позволит актуализировать знания, полученные на лекциях при подготовке к зачету. В практическом разделе содержатся план проведения семинарских занятий, задания для самостоятельной работы студентов. В разделе контроля знаний, размещены тестовые задания по курсу «Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности», а также примерный перечень вопросов к зачету. В разделе вспомогательный материал приводится список литературы для изучения дисциплины «Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности».

Учреждение образования Федерации профсоюзов Беларуси
«Международный университет «МИТСО»

УТВЕРЖДАЮ

Проректор учебной работе
учреждения образования
Федерации профсоюзов Беларуси
«Международный университет «МИТСО»


М.А.Юрочкин

2024 г.

Регистрационный № УД 020/02-24 /уч.



ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

**Учебная программа учреждения высшего образования
по учебной дисциплине для специальности**

1-23 01 02 Лингвистическое обеспечение межкультурных коммуникаций
(по направлениям)

2024 г.

Контрольный экземпляр

Учебная программа составлена на основе Образовательного стандарта высшего образования I ступени ОСВО 1-23 01 02-2021 для специальности 1-23 01 02 «Лингвистическое обеспечение межкультурных коммуникаций (по направлениям)», утвержденного Постановлением Министерства образования Республики Беларусь 25.04.2022 № 92 и учебных планов специальности 1-23 01 02 «Лингвистическое обеспечение межкультурных коммуникаций (по направлениям)» учреждения образования Федерации профсоюзов Беларуси «Международный университет «МИТСО», утвержденных ректором университета 30.07.2021 рег. №№ ЛОМК.5-21, ЛОМК.6-21

СОСТАВИТЕЛЬ

С.А. Ворошкевич, старший преподаватель кафедры международного права учреждения образования Федерации профсоюзов Беларуси «Международный университет «МИТСО», магистр

Н.А. Кодак, старший преподаватель кафедры международного права учреждения образования Федерации профсоюзов Беларуси «Международный университет «МИТСО», магистр

РЕКОМЕНДОВАНА К УТВЕРЖДЕНИЮ:

Кафедрой международного права учреждения образования Федерации профсоюзов Беларуси «Международный университет «МИТСО» (протокол № 9 от 16.12.2024);

Научно-методическим советом учреждения образования Федерации профсоюзов Беларуси «Международный университет «МИТСО» (протокол № 3 от 20.12.2024)

Нормоконтроль
ведущий специалист УМУ


Г.Д.Лагунович

Заведующий библиотекой


О.О.Бабаркина

I. ПОЯСНИТЕЛЬНАЯ ЗАПИСКА

Учебная дисциплина «Правовое обеспечение внешнеэкономической деятельности» является составной частью социально-гуманитарной подготовки специалистов по межкультурной коммуникации.

Цель изучения учебной дисциплины «Правовое обеспечение внешнеэкономической деятельности» состоит в ознакомлении с наиболее общими и специальными нормами законодательства о правовом регулировании внешнеэкономической деятельности, а также получении практических навыков по применению национальных и международных нормативных документов к конкретным ситуациям в данной области отношений.

Задачи изучения учебной дисциплины:

получение информации о сущности, особенностях и составе внешнеэкономических правоотношений на основе анализа доктринальных источников, а также международных актов и национального законодательства;

ознакомление с классификацией основных видов внешнеэкономической деятельности, предметом и спецификой правового регулирования отдельных видов внешнеэкономической деятельности;

получение практических навыков работы при составлении внешнеэкономических контрактов на основании действующего законодательства и международных актов;

получение информации о роли государства в регулировании внешнеэкономической деятельности Республики Беларусь, основных способах и методах правового воздействия на поведение субъектов в данной сфере;

приобретение практических навыков выделения особенностей внешнеэкономических операций и сделок в рамках общей хозяйственной деятельности;

приобретение навыков разрешения практических ситуаций в рассматриваемой области отношений.

Изучение учебной дисциплины «Правовое обеспечение внешнеэкономической деятельности» базируется на компетенциях, полученных студентами ранее при изучении учебных дисциплин: «Внеэкономическая деятельность», «Основы управления интеллектуальной собственностью» (факультативная дисциплина). Знания, полученные при изучении данной дисциплины, используются при изучении дисциплины компонента учреждения высшего образования «Стратегический маркетинг».

В результате освоения дисциплины формируются следующая **специальная компетенция**: применять национальные и международно-правовые нормы в области внешнеэкономической деятельности белорусских субъектов хозяйствования на трансграничных рынках, использовать полученные знания и навыки при решении теоретических и практических вопросов в сфере международных торговых отношений.

В результате изучения учебной дисциплины обучающийся должен **знать:**

основные теоретические подходы к определению понятия и правовой природы внешнеэкономических отношений;

виды субъектов внешнеэкономической деятельности, их объединений и структурных подразделений;

принципы, цели, стратегические приоритеты и основные инструменты внешнеэкономической политики Республики Беларусь;

основные международные документы в данной сфере и механизм их имплементации в национальную правовую систему;

особенности действующего законодательства Республики Беларусь, регулирующего сферу внешнеэкономической деятельности;

уметь:

ориентироваться в вопросах правоприменительной деятельности и судебной практике;

свободно оперировать юридическими терминами и категориями, использовать их в профессиональной деятельности;

работать с нормативными источниками в сфере внешнеэкономической деятельности, анализировать и применять их к конкретным практическим ситуациям;

определять место и роль государства в системе международных экономических отношений;

владеть:

навыками работы с нормативными источниками в сфере внешнеэкономической деятельности;

навыками применения полученных знаний к конкретным практическим ситуациям;

навыками анализа основных направлений внешней политики Республики Беларусь в сфере внешнеэкономической деятельности.

В рамках образовательного процесса по данной учебной дисциплине студент должен приобрести не только теоретические и практические знания, умения и навыки по специальности, но и развить свой ценностно-личностный, духовный потенциал, сформировать качества патриота и гражданина, готового к активному участию в экономической, производственной, социально-культурной и общественной жизни страны.

Изучение дисциплины «Правовое обеспечение внешнеэкономической деятельности» предполагает наличие самостоятельной работы обучающихся.

Самостоятельная работа – это совокупность их самостоятельной учебной деятельности как в учебной аудитории, так и вне аудитории в процессе освоения образовательных программ общего высшего образования с использованием различных средств обучения и источников информации. Самостоятельная работа может осуществляться как в контакте с преподавателем, так и при его отсутствии.

Самостоятельная работа включает следующие виды работы:

подготовка к текущим занятиям (лекция, практическое занятие);

изучение учебного материала, вынесенного на самостоятельную проработку;

выполнение индивидуально полученных заданий;

выступление с докладами на студенческих научных мероприятиях.

Контроль полученных знаний осуществляется на практических занятиях с использованием методов опроса, тестирования, выполнения индивидуальных заданий.

Распределение аудиторных часов по видам занятий и семестрам.

Виды и формы аттестации

Семестр	Количество академических часов							Самост. работа	Форма промежуточной аттестации
	Всего	Аудит.	Из них				УСР ¹		
			Лекции	Лабор. занятия	Практ. занятия	Семинары			
Очная (дневная) форма получения высшего образования									
8	90	38	20		14		4	52	зач.
Всего	90	38	20		14		4	52	

¹ Управляемая самостоятельная работа

II. СОДЕРЖАНИЕ УЧЕБНОГО МАТЕРИАЛА

Тема 1. Правовые аспекты понятия и сущности внешнеэкономической деятельности (ВЭД)

Внешнеэкономическая деятельность в экономическом и правовом понимании. Доктринальная разработка термина «внешнеэкономическая деятельность». Эволюция правового понятия «внешнеэкономическая деятельность». Понятие и классификация источников правового регулирования внешнеэкономической деятельности (национальное законодательство, международные договоры, международные обычаи, судебная практика). Особенности применения источников международно-правового характера к отношениям в сфере внешнеэкономической деятельности. Виды внешнеэкономической деятельности и их правовое регулирование.

Характеристика частноправовых и административно-правовых отношений, являющихся предметом регулирования в сфере внешнеэкономической деятельности, их особенности. Отграничение внешнеэкономических правоотношений от международных экономических отношений и отношений, регулируемых международным частным правом. Принципы правового регулирования внешнеэкономической деятельности. Государственный и негосударственный уровни регулирования внешнеэкономических отношений.

Тема 2. Правовое положение субъектов внешнеэкономической деятельности (ВЭД)

Понятие субъекта ВЭД, его правовое положение. Нормативное закрепление и содержание терминов «резиденты» и «нерезиденты» применительно к внешнеэкономической деятельности. Государство и международные организации как субъекты ВЭД. Участие Республики Беларусь в частноправовых отношениях с иностранным элементом.

Правовые основания участия физических лиц во внешнеэкономической деятельности. Статус индивидуального предпринимателя. Коммерческое присутствие. Создание юридического лица. Условия осуществления иностранными гражданами и лицами без гражданства предпринимательской деятельности на территории Республики Беларусь.

Белорусские юридические лица как субъекты ВЭД. Правовое положение иностранных юридических лиц. Правовые формы осуществления иностранными юридическими лицами хозяйственной деятельности на территории Республики Беларусь. Порядок открытия и условия деятельности представительств иностранных организаций в Республике Беларусь.

Тема 3. Внешнеэкономическая деятельность Республики Беларусь

Экономическая интеграция Республики Беларусь и ее формы. Евразийский экономический союз. Государственные органы, уполномоченные представлять Республику Беларусь в международных экономических отношениях. Понятие, формирование внешнеэкономической политики

Республики Беларусь. Принципы, цели и стратегические приоритеты внешнеэкономической политики. Основные инструменты внешнеэкономической политики. Классификация и порядок заключения Республикой Беларусь международных договоров во внешнеэкономической сфере.

Установление правовых основ деятельности субъектов хозяйствования Беларуси во внешнеэкономической деятельности. Структура и компетенция государственных органов, уполномоченных осуществлять руководство и управление внешнеэкономической деятельностью.

Тема 4. Государственно-правовое регулирование внешнеэкономической деятельности (ВЭД)

Понятие и классификация методов государственного регулирования внешнеэкономической деятельности.

Правовая основа таможенно-тарифного регулирования, их основная характеристика. Понятие и структура Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности ЕАЭС (ТН ВЭД ЕАЭС). Виды таможенных пошлин, порядок определения размеров ставок. Единый таможенный тариф Евразийского экономического союза. Виды и цели применения нетарифных методов регулирования. Иные нетарифные методы регулирования, применяемые в международной практике: блокада, эмбарго, субсидии, кредитование, демпинг.

Меры неэкономического характера: введение ограничений на перемещение некоторых видов товаров через таможенную границу Республики Беларусь. Правовое регулирование экспортного контроля.

Иные меры экономической политики: установление минимальных и максимальных цен на экспорт или импорт; исключительное право государства на осуществление определенных видов ВЭД; установление технических барьеров, санитарно-ветеринарных норм и стандартов, требований к упаковке и маркировке товаров; сертификация продукции (работ, услуг). Порядок взимания таможенными органами налога на добавленную стоимость и акцизов.

Валютное регулирование внешнеэкономической деятельности. Правовой механизм валютного контроля. Формы и методы осуществления валютного контроля.

Тема 5. Юридические аспекты внешнеэкономических операций и сделок. Внешнеторговый договор

Понятие и правовая природа внешнеэкономической операции. Виды внешнеэкономических операций: основные и обеспечивающие; экспортные (реэкспортные) и импортные (реимпортные). Объекты и субъекты внешнеэкономических операций.

Внеэкономические сделки в системе гражданско-правовых сделок. Критерий отнесения сделки к категории внешнеэкономической. Виды внешнеэкономических сделок, общий порядок их совершения. Особенности

правового регулирования внешнеэкономических сделок: сочетание международно-правового и частноправового регулирования. Проблема применения к внешнеэкономической сделке иностранного права.

Соотношение терминов «внешнеэкономическая сделка», «внешнеторговый договор» и «международный торговый контракт». Доктринальное и нормативное понятие внешнеторгового договора.

Понятие внешнеторгового и валютного договора. Порядок заключения внешнеторгового договора. Требования законодательства к внешнеторговому (валютному) договору. Применимое право. Требования к содержанию внешнеторгового (валютного) договора, в т.ч. в электронной форме. Требования к форме внешнеторгового договора. Регистрация внешнеторгового договора в уполномоченном органе. Административная процедура регистрации внешнеторговых (валютных) договоров. Репатриация денежных средств по валютному договору. Статистическое декларирование.

Тема 6. Правовое регулирование внешней торговли товарами, работами, услугами, охраняемой информацией, объектами интеллектуальной собственности

Доктринальное и нормативное определение внешнеторговой деятельности. Особенности применения норм Конвенции ООН 1980 г. «О договорах международной купли-продажи товаров» и Принципов международных коммерческих договоров УНИДРУА во внешней торговле. Особенности правового регулирования внешнеторговых сделок на основе Соглашения об общих условиях поставок товаров между организациями государств-участников СНГ 1992 г.

Объекты внешнеторговой деятельности: товары, работы, услуги, исключительные права, охраняемая информация. Правовой статус экспортера и импортера.

Правовое регулирование международной электронной торговли. Типовой закон ЮНСИТРАЛ «Об электронной торговле». Правовое регулирование электронной торговли в Республике Беларусь. Понятие и юридическая сила электронного документа. Функции и значение электронной цифровой подписи.

Понятие и виды внешней торговли услугами. Соглашение о самостоятельных и сопутствующих внешнеторговых услугах. Транспортные услуги. Страхование. Банковские и иные финансовые услуги. Иные виды услуг во ВЭД. Международные соглашения, регламентирующие сферу торговли услугами.

Передача и уступка прав интеллектуальной собственности во внешней торговле. Виды лицензионных соглашений. Франчайзинг как самостоятельная форма лицензионного соглашения. Международные соглашения по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности.

Понятие внешней торговли информацией. Виды информационных продуктов и информационных услуг. Правомочия субъектов, осуществляющих производство, передачу и хранение информации. Массовая информация. Категории охраняемой информации. Лицензионные соглашения о пользовании

информационными продуктами. Информационное обслуживание в глобальных электронных сетях.

Тема 7. Правовые основы внешнеэкономических расчетных и кредитно-финансовых операций

Валютное регулирование в Республике Беларусь. Понятие валютных ценностей и валютных операций. Участники валютных операций. Права и обязанности резидентов и нерезидентов при проведении валютных операций. Валютные ограничения при совершении внешнеэкономических операций. Понятие, классификация видов и форм международных расчетов. Единые системы расчетов в рамках СНГ, ЕАЭС и ЕС. Тенденция унификации международно-правового регулирования осуществления расчетов.

Правовое регулирование внешнеэкономических расчетов в Республике Беларусь. Расчеты посредством аккредитива. Понятие и виды инкассо. Банковский перевод как форма международных расчетов. Применение векселя и чека в международных расчетах.

Косвенные расчетно-финансовые операции: оперативный и финансовый лизинг, факторинг. Международные документы, регламентирующие данные расчетно-финансовые операции.

Тема 8. Правовое регулирование иностранных инвестиций в Республике Беларусь

Понятие и виды инвестиций. Способы осуществления инвестиций по законодательству Республики Беларусь. Основные принципы осуществления инвестиций. Государственное регулирование инвестиций. Источники правового регулирования инвестиционной деятельности. Ограничения, при осуществлении инвестиций.

Иностранные инвесторы: понятие и статус. Права и обязанности инвесторов. Государственные гарантии иностранным инвесторам. Правовое регулирование концессий.

Инвестиционный договор. Льготные режимы иностранных инвестиций в Республике Беларусь. Особенности инвестиционной деятельности в свободных экономических зонах (СЭЗ). Статус субъекта хозяйствования, зарегистрированного в СЭЗ. Инвестиционная деятельность белорусских субъектов хозяйствования за рубежом.

Тема 9. Правовые основы международных перевозок

Виды и принципы организации международных перевозок грузов, пассажиров и багажа. Международная унификация вопросов правового регулирования международных транспортных правоотношений. Особенности национального регулирования внешнеэкономических услуг по перевозке и экспедированию грузов и пассажиров.

Правовые основы автомобильных перевозок. Регистрация, учет транспортных средств и допущение транспортных средств к международным перевозкам. Книжка МДП (CARNET-TIR). Законодательное регулирование

железнодорожных перевозок. Условия осуществления Белорусской железной дорогой международных перевозок. Использование Соглашения о международных железнодорожных перевозках (КОТИФ) при перевозке грузов с территории Республики Беларусь в страны Западной Европы. Соглашение о международном пассажирском сообщении (СМПС) и Соглашения о международном грузовом сообщении (СМГС).

Морские перевозки, их виды. Авиационные перевозки. Нормативно-правовое регулирование участия белорусских авиакомпаний в международных авиационных перевозках. Ответственность перевозчика в авиаперевозках.

Смешанные перевозки. Сфера деятельности, полномочия и ответственность оператора в смешанных перевозках. Международные почтовые перевозки. Договор международной транспортной экспедиции. Права, обязанности и ответственность экспедитора. Правовое регулирование транзита через территорию Республики Беларусь.

Тема 10. Юридическая защита прав участников внешнеэкономической деятельности (ВЭД)

Внесудебные формы защиты прав субъектов внешнеэкономической деятельности. Гражданско-правовые меры самозащиты. Претензионный порядок. Административные органы по защите нарушенных прав субъектов хозяйствования.

Признание документов, выданных иностранными официальными органами на территории Беларуси. Официальная легализация (апостиль).

Судебная защита прав участников ВЭД. Процессуальное положение иностранных юридических лиц, иностранных граждан и лиц без гражданства. Компетенция белорусских экономических судов в решении внешнеэкономических споров. Исковое производство. Приказное производство.

Международный коммерческий арбитраж. Правовое регулирование деятельности Международного арбитражного суда при БелТПП. Правовое регулирование деятельности Международного арбитражного (третейского) суда «Палата арбитров при Союзе юристов». Третейский арбитражный суд. Признание и приведение в исполнение иностранных арбитражных решений.

Тема 11. Юридическая ответственность во внешнеэкономической сфере

Понятие правонарушения в области внешнеэкономической деятельности. Виды правонарушений.

Административная ответственность за правонарушения в области внешнеэкономической деятельности. Уголовная ответственность за преступления в области внешнеэкономической деятельности.

III. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКАЯ КАРТА УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

Очная (дневная) форма получения высшего образования

Номер раздела, темы	Название раздела, темы	Всего часов	Количество аудиторных часов				Количество часов УСР	Самостоятельная работа	Литература	Форма контроля
			Лекции	Практические занятия	Семинарские занятия	Лабораторные занятия				
8 семестр										
1.	Правовые аспекты понятия и сущности внешнеэкономической деятельности	8	2	2			4	[2], [3], с. 542–548	К, УО, РПЗ	
2.	Правовое положение субъектов внешнеэкономической деятельности	8	2	2			4	[2], [3], с. 554–556	К, УО, РПЗ	
3.	Внешнеэкономическая деятельность Республики Беларусь	8	2	2			4	[2]	ЗТТ (ТА)	
4.	Государственно-правовое регулирование внешнеэкономической деятельности	12	2	2		4	4	[2], [3], с. 556–558	К, УО, РПЗ	
5.	Юридические аспекты внешнеэкономических операций и сделок. Внешнеторговый договор	8	2	2			4	[2], [3], с. 558–563	ЗТТ (ТА)	
6.	Правовое регулирование внешней торговли товарами, услугами, охраняемой информацией, объектами интеллектуальной собственности	6	2				4	[2]	УО, КР, РПЗ	
7.	Правовые основы внешнеэкономических расчетных и кредитно-финансовых операций	6	2				4	[2]	УО, РПЗ, ЗТТ	
8.	Правовое регулирование иностранных инвестиций в Республике Беларусь	12	2	2			8	[2], [3], с. 521–541	УО, РПЗ, КР	
9.	Правовые основы международных перевозок	12	2	2			8	[2]	УО, РПЗ	
10.	Юридическая защита прав участников внешнеэкономической деятельности	5	2				4	[2]	УО, РПЗ, Э	
11.	Юридическая ответственность во внешнеэкономической сфере	5					6	[2], [3], с.564–565	УО, РПЗ, Э	
Всего		90	20	14			4	54	зач.	

IV. ИНФОРМАЦИОННО-МЕТОДИЧЕСКАЯ ЧАСТЬ

ОСНОВНАЯ ЛИТЕРАТУРА

1. Артемов, Н. М. Финансово-правовое регулирование внешнеэкономической деятельности : учебник для магистратуры / Н. М. Артемов, С. О. Шохин, А. А. Ситник ; отв. ред. Е. Ю. Грачев. – 4-е изд., перераб. и доп. – М. : Проспект, 2018. – 368 с.
2. Вологдин, А. А. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности : учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры / А. А. Вологдин. – 5-е изд., перераб. и доп. – М. : Юрайт, 2017. – 347 с.
3. Тихиня, В. Г. Международное частное право : учебник для студентов учреждений высшего образования / В. Г. Тихиня, Н. И. Рудович. – 2-е изд., пересмотренное и дополненное. – Минск : Акад. МВД, 2019. – 346 с.
4. Хозяйственное право : учеб. пособие / Л. И. Липень [и др.] ; под ред. Л. И. Липень, Б. Б. Синькова. – Минск : Амалфея, 2022. – 592 с.

ДОПОЛНИТЕЛЬНАЯ ЛИТЕРАТУРА

5. Авдокушин, Е. Ф. Международные экономические отношения / Е. Ф. Авдокушин. – М. : ЮРИСТЪ, 2019. – 368 с.
6. Авчинкин, Д. В. Правовое регулирование международных перевозок грузов и пассажиров / Д. В. Авчинкин. – Минск : Право и экономика, 2005. – 345 с.
7. Арашкевич, О. В. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности : пособие по одним дисциплинам для слушателей специальностей переподготовки 1-24 01 02 «Правоведение» и 1-24 01 72 «Экономическое право» заоч. формы обучения / О. В. Арашкевич. – Гомель : ГГТУ им. П. О. Сухого, 2020. – 99 с.
8. Артёмчик, В. В. Основы идеологии белорусского государства : метод. рекомендации к практическим занятиям для студентов / В. В. Артёмчик. – Могилев : Беларус.-Рос. ун-т, 2019. – 44 с.
9. Бабурина, Н. А. Международные валютно-кредитные и финансовые отношения : учеб. пособие / Н. А. Бабурина. – М. : Юрайт, 2018. – 172 с.
10. Барышев, В. А. Международное частное право : учеб. пособие / В. А. Барышев. – Минск : Выш. шк., 2019. – 485 с.
11. Богуславский, М. М. Международное частное право : учебник / М. М. Богуславский. – 7-е изд., перераб. и доп. – М. : Норма: ИНФРА-М, 2019. – 672 с.
12. Ванина, И. С. Нетарифные ограничения в системе внешнеторгового регулирования: зарубежный и отечественный опыт / И. С. Ванина. – М. : Научная книга, 2003. – 140 с.
13. Вологдин, А. А. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности : учебник и практикум / А. А. Вологдин. 5-е изд., перераб. и доп. – М. : Юрайт, 2016. – 347 с.

14. Гетьман-Павлова, И. В. Международное частное право : учебник для вузов / И. В. Гетьман-Павлова. – 4-е изд., перераб. и доп. – М. : Юрайт, 2020. – 416 с.
15. Дмитриева, Г. К. Международное частное право : учебник / И. М. Кутузов [и др.]; под общ. ред. Г. К. Дмитриевой – 4-е изд., перераб. и доп. – М. : Проспект, 2021. – 842 с.
16. Жилинский, М. Г. Белорусский путь развития (вопросы и ответы): справочник / М. Г. Жилинский [и др.]. – Минск : Акад. управления при Президенте Респ. Беларусь, 2017. – 184 с.
17. Замулко, М. Г. Регистрация банком валютных договоров, заключенных резидентом / М. Г. Замулко. – URL : <https://ilex.by/news/izmeneniya-pri-registratsii-valyutnyh-dogovorov/> (дата обращения : 29.09.2022).
18. Ковальчук, О. Н. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности : Электрон. учеб.-метод. комплекс для специальности 1-24 01 02 «Правоведение» / Электронная библиотека УО Федерации профсоюзов Беларуси Международный университет МИТСО / О. Н. Ковальчук. – URL : <http://elib.mitso.by/handle/edoc/1023/simple-search?filterquery> (дата обращения: 06.06.2024).
19. Корочкин, А. Ю. Юрисдикционный иммунитет государств и их собственности / А. Ю. Корочкин // Вест. Высш. Хоз. Суда Респ. Беларусь. – 2008. – № 8. – С. 91–104.
20. Костин, А. А. Некоторые аспекты признания и приведения в исполнение иностранных судебных актов в арбитражном процессе РФ / А. А. Костин // Российский юридический журнал. – 2014. – № 3. – С. 151–159.
21. Кохненко, О. А. Иммунитет международной межправительственной организации и защита прав субъектов экономических отношений / О. А. Кохненко // Правовое обеспечение инновационного развития экономики Республики Беларусь : материалы Междунар. науч.-практ. конф., Минск, 21–22 окт. 2010 г. / редкол. : И. Н. Колядко (гл. ред.) [и др.]. – Минск : Позитив-цент, 2010. – С. 379–381.
22. Кудрявец, Ю. Н. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности : учеб.-метод. пособие / Ю. Н. Кудрявец. – Минск : БГУ, 2015. – 203 с. – URL : <https://elib.bsu.by/bitstream/123456789/151435/1/kudravec.pdf> (дата обращения: 06.06.2024).
23. Луговой, А. М. Комментарий к Инструкции № 370 регистрации резидентами валютных договоров / А. М. Луговой // Пех : информ.-поисковая система / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.
24. Маховикова, Г. А. Внешнеэкономическая деятельность / Г. А. Маховикова, Н. Ф. Ефимова, Е. Е. Павлова. – М. : Гостехиздат, 2019. – 224 с.
25. Мороз, В. П. Международное частное право : учеб. пособие / В. П. Мороз [и др.] ; под общ. ред. В. П. Мороза. – Минск : Адукацыя і выхаванне, 2016. – 496 с.

26. Овечкина, О. М. Внешнеэкономическая деятельность Республики Беларусь: динамика, приоритеты, перспективы / О. М. Овечкина // Экономический бюллетень Научно-исследовательского экономического ин-та Мин-ва экономики Респ. Беларусь. – 2016. – № 4. – С. 37–48.

27. Панков, Н. Н. Роль инвестиционной деятельности в белорусской экономике / Н. Н. Панков // материалы XXVII междунар. науч.-практ. конф. «Управление в социальных и экономических системах», Минск 17 мая 2018 г. / редкол. : Н. В. Суша [и др.]. – Минск : Минский инновационный ун-т, 2018. – С. 29–30.

28. Панферова, Л. А. Оказание правовой помощи по гражданским делам в Содружестве Независимых Государств: международно-правовой аспект / Л. А. Панферова, А. Ю. Корочкин // Пех : информ.-поисковая система / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

29. Позднякова, Л. М. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности (российское гражданское и международное частное право) : учеб. пособие / Л. М. Позднякова. – 2-е изд., перераб. – М. : НОРМА, 2016. – 191 с.

30. Понаморенко, В. Е. Валютное регулирование и валютный контроль / В. Е. Понаморенко. – М. : Омега-Л, 2018. – 304 с.

31. Прокушев, Е. В. Внешнеэкономическая деятельность / Е. В. Прокушев, А. В. Костин. – М. : Юрайт, 2020. – 528 с.

32. Рожкова, М. А. Договорное право: соглашения о подсудности, международной подсудности, примирительной процедуре, арбитражное (третейское) и мировое соглашения / М. А. Рожкова, Н. Г. Елисеев, О. Ю. Скворцов ; под общ. ред. М. А. Рожковой. – М. : Статут, 2008. – 525 с.

33. Сафаревич, Д. З. Изменение законов по вопросам валютного регулирования и валютного контроля / Д. З. Сафаревич // Пех : информ.-поисковая система / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

34. Стровский, Л. Е. Внешнеэкономическая деятельность предприятия / Л. Е. Стровский. – М. : Юнити-Дана, 2019. – 504 с.

35. Сысуев, Т. В. Условия контракта о подсудности с точки зрения белорусского контрагента / Т. В. Сысуев // Пех : информ.-поисковая система / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

36. Тихиня, В. Е. Международное частное право : учебник для студентов учреждений высшего образования / В. Е. Тихиня, Н. И. Рудович. – 2-е изд., пересм. и доп. – Минск : Акад. МВД, 2019. – 346 с.

37. Тихиня, В. Е. Правовое положение иностранных физических лиц в Республике Беларусь / В. Е. Тихиня // Юстиция Беларуси. – 2000. – № 3. – С. 48–52.

38. Тихомирова, Е. С. Транзитная торговля без ввоза в Беларусь: приобретение и реализация в государствах – членах ЕАЭС / Е. С. Тихомирова // Пех : информ.-поисковая система / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

39. Толочко, О. Н. Введение в теорию правового регулирования внешнеэкономических отношений / О. Н. Толочко. – Гродно : ГрГУ, 2003. – 183 с.
40. Толочко, О. Н. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности : учеб, пособие / О. Н. Толочко. – Минск : Амалфея, 2012. – 232 с.
41. Третьякова, Е. В. Прямые иностранные инвестиции : оценка привлечения в Республику Беларусь / Е. В. Третьякова // Экономика и управление народным хозяйством. – 2017. – № 3. – С. 75-82.
42. Тур, И. А. Признание и исполнение иностранных судебных решений в РФ: проблема применения отдельных положений международных договоров / И. А. Тур, В. Н. Севастьянова // Закон. – 2014. – № 8. – С. 70–74.
43. Фаткудинов, З. Применение судами иностранного права в гражданском и арбитражном процессе / З. Фаткудинов, К. Арсланов // Рос. юстиция. – 2002. – № 4. – С. 26–28.
44. Функ, Я. И. Курс внешнеторгового права : основные внешнеторговые сделки / Я. И. Функ [и др.] ; под общ. ред Я. И. Функа. – М. : Изд-во деловой и учебной литературы, 2007. – 656 с.
45. Хвалей, В. В. 12 критериев выбора юрисдикции / В. В. Хвалей // Пех : информ.-поисковая система / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.
46. Цветкова, Е. Е. Международный договор как основание оказания международной правовой помощи [Электронный ресурс] / Е. Е. Цветкова // Пех : информ.-поисковая система / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.
47. Цветкова, Е. Е. Некоторые аспекты применения норм иностранного права судами Республики Беларусь в рамках гражданского судопроизводства [Электронный ресурс] / Е. Е. Цветкова // Пех : информ.-поисковая система / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.
48. Цветкова, Е. Е. Обмен правовой информацией в рамках оказания международной правовой помощи в Республике Беларусь / Е. Е. Цветкова // Пех : информ.-поисковая система / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.
49. Цветкова, Е. Е. Оговорка о публичном порядке – форма судебного контроля в процессе признания и исполнения иностранного судебного решения / Е. Е. Цветкова // Пех : информ.-поисковая система / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.
50. Чепик, А. А. Таможенное право : учеб, пособие / А. А. Чепик. – Минск : «Международный университет «МИТСО», 2018. – 350 с.
51. Шимов, В. Н. Инвестиционная политика : приоритет развития высокотехнологичного сектора экономики страны / В. Н. Шимов // материалы XI Междунар. науч.-практ. конф. «Экономический рост Республики Беларусь : глобализация, инновационность, устойчивость», Минск 17 мая 2018 г. / редкол. : В. Н. Шимов [и др.]. – Минск : БГЭУ, 2018. – С. 266–267.

НОРМАТИВНЫЕ ПРАВОВЫЕ АКТЫ И ИНЫЕ ДОКУМЕНТЫ

52. Варшавская конвенция об унификации некоторых правил, касающихся международных воздушных перевозок : заключена в г. Варшаве 12.10.1929 // ЭТАЛОН. Международные договоры и акты межгосударственных образований / Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

53. Венская конвенция о дипломатических сношениях : заключена в г. Вене 18.04.1961 // ЭТАЛОН. Международные договоры и акты межгосударственных образований / Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

54. Венская конвенция о консульских сношениях : заключена в г. Вене 24.04.1963 // ЭТАЛОН. Международные договоры и акты межгосударственных образований / Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

55. Всемирная конвенция Организации Объединенных Наций по вопросам образования, науки и культуры об авторском праве : заключена в г. Женеве 06.09.1952 // ЭТАЛОН. Международные договоры и акты межгосударственных образований / Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

56. Договор о Евразийском экономическом союзе : подписан в г. Москве 29.05.2014 // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

57. Договор о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза : подписан в г. Минске 11.04.2017 // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

58. Европейская конвенция о внешнеторговом арбитраже : заключена в г. Женеве 21.04.1961 // ЭТАЛОН. Международные договоры и акты межгосударственных образований / Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

59. Европейское соглашение о международной дорожной перевозке опасных грузов (ДОПОГ) [Электронный ресурс] : [заключено в г. Женеве, 30.09.1957] // ЭТАЛОН. Международные договоры и акты межгосударственных образований / Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

60. Конвенция о договоре международной дорожной перевозки грузов (Конвенция КДПГ) : заключена в г. Женеве 19.05.1956 : ЭТАЛОН. Международные договоры и акты межгосударственных образований / Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

61. Конвенция о международной гражданской авиации : заключена в г. Чикаго 07.12.1944 // ЭТАЛОН. Международные договоры и акты межгосударственных образований / Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

62. Конвенция о международных автомобильных перевозках пассажиров и багажа : заключена в г. Бишкеке 09.10.1997 // ЭТАЛОН. Международные договоры и акты межгосударственных образований / Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

63. Конвенция о независимых гарантиях и резервных аккредитивах : заключена в г. Нью-Йорке 11.12.1995 // ЭТАЛОН. Международные договоры и акты межгосударственных образований / Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

64. Конвенция о праве, применимом к дорожно-транспортным происшествиям : заключена в г. Гаага, 04.05.1971 // ЭТАЛОН. Международные договоры и акты межгосударственных образований / Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

65. Конвенция о правовой помощи и правовых отношениях по гражданским, семейным и уголовным делам : заключена в г. Кишинёве 07.10.2002 // ЭТАЛОН. Международные договоры и акты межгосударственных образований / Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

66. Конвенция о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений : заключена в г. Нью-Йорке 10.06.1958 // ЭТАЛОН. Международные договоры и акты межгосударственных образований / Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

67. Конвенция о транснациональных корпорациях : заключена в г. Москве 06.03.1998 // ЭТАЛОН. Международные договоры и акты межгосударственных образований / Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

68. Конвенция об исковой давности в международной купле-продаже товаров : заключена в г. Нью-Йорке 14.06.1974 // ЭТАЛОН. Международные договоры и акты межгосударственных образований / Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

69. Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров : заключена в г. Вене 11.04.1980 // ЭТАЛОН. Международные договоры и акты межгосударственных образований / Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

70. Конвенция ООН по морскому праву : заключена в г. Монтего-Бей 10.12.1982 // ЭТАЛОН. Международные договоры и акты межгосударственных образований / Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

71. Конвенция УНИДРУА о международном финансовом лизинге : заключена в г. Оттава 28.05.1988 // ЭТАЛОН. Международные договоры и акты межгосударственных образований / Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

72. Конвенция, устанавливающая единообразный закон о переводных и простых векселях : заключена в г. Женеве 07.06.1930 // ЭТАЛОН. Международные договоры и акты межгосударственных образований / Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

73. Международные правила толкования торговых терминов «ИНКО-ТЕРМС 2020» // TWS / Incoterms 2020 – URL: [https:// www.tws.by/tws/references/supply-conditions/incoterms](https://www.tws.by/tws/references/supply-conditions/incoterms) (дата обращения : 06.06.2024).

74. О мерах нетарифного регулирования (вместе с Положением о ввозе на таможенную территорию Евразийского экономического союза и вывозе с таможенной территории Евразийского экономического союза органов и тканей человека, крови и ее компонентов, образцов биологических материалов человека и т.п.) : Решение Коллегии Евразийской экономической комиссии, 21 апр. 2015 г., № 30 : в ред. Решения Коллегии Евразийской экономической комиссии от 18.06.2024 г. // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

75. Правила Международной торговой палаты «Унифицированные правила и обычаи для документарных аккредитивов» МТП № 600 : совершены 01.01.1993 // ЭТАЛОН. Международные договоры и акты межгосударственных образований / Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

76. Правила Международной торговой палаты «Унифицированные правила по инкассо» (Публикация МТП № 522) : совершены в 1995 г. // ЭТАЛОН. Международные договоры и акты межгосударственных образований / Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

77. Соглашение о международном железнодорожном грузовом сообщении (СМГС) : заключено 06.12.1950 // ЭТАЛОН. Международные договоры и акты межгосударственных образований / Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

78. Соглашение об общих условиях поставок товаров между организациями государств – участников Содружества Независимых Государств : заключено в г. Киеве 20.03.1992 // ЭТАЛОН. Международные договоры и акты межгосударственных образований / Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

79. Таможенная конвенция о международной перевозке грузов с применением книжки МДП : заключена в г. Женеве 14.11.1975 // ЭТАЛОН. Международные договоры и акты межгосударственных образований / Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

80. Конституция Республики Беларусь : с изм. и доп., принятыми на респ. Референдумах 24 нояб. 1996, 17 окт. 2004 и 27 фев. 2022 г. // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

81. Банковский кодекс Республики Беларусь : 25 окт. 2000 г., № 441-3 : принят Палатой представителей 3 окт. 2000 г. : одобр. Советом Респ. 12 окт. 2000 г. : в ред. Закона Респ. Беларусь от 12.07.2023 г. // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

82. Гражданский кодекс Республики Беларусь : 7 дек. 1998 г., № 218-3 : принят Палатой представителей 28 октября 1991 г. : одобр. Советом Респ. 19 ноября 1998 г. : в ред. Закона Респ. Беларусь от 05.01.2024 г. // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

83. Кодекс Республики Беларусь об административных правонарушениях : 6 янв. 2021 г., № 91-3 : принят Палатой представителей 18 дек. 2020 г. : одобр. Советом Респ. 18 дек. 2020 г. : в ред. Закона Респ. Беларусь от 03.04.2024 г. // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

84. Налоговый кодекс Республики Беларусь (Общая часть) : 19 дек. 2002 г., № 166-3 : принят Палатой представителей 15 нояб. 2002 г. : одобр. Советом Респ. 2 дек. 2002 г. : в ред. Закона Респ. Беларусь от 27.12.2023 г. // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

85. Налоговый кодекс Республики Беларусь (Особенная часть) : 29 дек. 2009 г., № 71-3 : принят Палатой представителей 11 дек. 2009 г. : одобр. Советом Респ. 18 дек. 2009 г. : в ред. Закона Респ. Беларусь от 22.04.2024 г. // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

86. Уголовный кодекс Республики Беларусь : 9 июл. 1999 г., № 275-3 : принят Палатой представителей 2 июн. 1999 г. : одобр. Советом Респ. 24 июня 1999 г. : в ред. Закона Респ. Беларусь от 08.07.2024 г. // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

87. Об инвестициях : Закон Республики Беларусь, 12 июля 2013 г., № 53-3 : с изм. и доп. от 8 янв. 2024 г. № 350-3 // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

88. Об электронном документе и электронной цифровой подписи : Закон Республики Беларусь, 28 дек. 2009 г., № 113-3 : с изм. и доп. от 14 окт. 2022 г. № 213-3 // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

89. О валютном регулировании и валютном контроле : Закон Республики Беларусь, 22 июля 2003 г., № 226-3 : с изм. и доп. от 6 марта 2023 г. № 257-3 // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

90. О государственном регулировании внешнеторговой деятельности : Закон Республики Беларусь, 25 нояб. 2004 г., № 347-3 : с изм. и доп. от 12 июля 2023 г. № 280-3 // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

91. О международных договорах Республики Беларусь : Закон Республики Беларусь, 23 июля 2008 г., № 421-3 : с изм. и доп. от 11 мая 2018 г. № 106-3 // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

92. О международном арбитражном (третейском) суде : Закон Республики Беларусь, 9 июля 1999 г., № 279-3 : с изм. и доп. от 1 июля 2014 г. № 174-3 // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

93. О мерах по защите экономических интересов Республики Беларусь при осуществлении внешней торговли товарами : Закон Республики Беларусь, 25 нояб. 2004 г., № 346-3 : с изм. и доп. от 13 июля 2016 г. № 397-3 // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

94. О платежных системах и платежных услугах : Закон Республики Беларусь, 19 апр. 2022 г., № 164-3 // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

95. О свободных экономических зонах : Закон Республики Беларусь, 7 дек. 1998 г., № 213-3 : с изм. и доп. от 28 дек. 2023 г. № 324-3 // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

96. О таможенном регулировании в Республике Беларусь : Закон Республики Беларусь, 10 янв. 2014 г., № 129-3 : с изм. и доп. от 22 апр. 2024 г. № 366-3 // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

97. О Парке высоких технологий : Декрет Президента Респ. Беларусь, 22 сент. 2005 г., № 12 : в ред. Декрета Президента Респ. Беларусь от 12.04.2023 г. // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

98. О развитии цифровой экономики : Декрет Президента Респ. Беларусь, 21 дек. 2017 г., № 8 : в ред. Декрета Президента Респ. Беларусь от 18.03.2021 г. // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

99. О стимулировании предпринимательской деятельности на территории средних, малых городских поселений, сельской местности : Декрет Президента Респ. Беларусь, 7 мая 2012 г., № 6 : в ред. Декрета Президента Респ. Беларусь от 12.10.2021 г. // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

100. О порядке исполнения внешнеторговых договоров : Указ Президента Респ. Беларусь, 27 марта 2008 г., № 178 : в ред. Указа Президента Респ. Беларусь от 26.07.2022 г. // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

101. Об использовании векселей : Указ Президента Респ. Беларусь, 17 фев. 2015 г., № 69 : в ред. Указа Президента Респ. Беларусь от 08.07.2021 г. // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

102. Об особенностях осуществления расчетов : Указ Президента Респ. Беларусь, 2 дек. 2021 г., № 462 : в ред. Указа Президента Респ. Беларусь от

31.07.2023 г. // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

103. О государственном регулировании в области экспортного контроля : Указ Президента Респ. Беларусь, 28 фев. 2017 г., № 49 : в ред. Указа Президента Респ. Беларусь от 22.06.2023 г. // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

104. О дополнительных мерах по обеспечению стабильного функционирования экономики : Указ Президента Респ. Беларусь, 14 мар. 2022 г., № 93 : в ред. Указа Президента Респ. Беларусь от 13.03.2024 г. // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

105. О мерах по развитию международных автомобильных перевозок грузов : Указ Президента Респ. Беларусь, 3 февр. 2022 г., № 29 // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

106. О совершенствовании специального правового режима Китайско-Белорусского индустриального парка «Великий камень» : Указ Президента Респ. Беларусь, 12 мая 2017 г. № 166 : в ред. Указа Президента Респ. Беларусь от 01.06.2023 г. // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

107. О создании и деятельности холдингов : Указ Президента Респ. Беларусь, 7 дек. 2021 г., № 385 : в ред. Указа Президента Респ. Беларусь от 22.06.2023 г. // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

108. О таможенном регулировании : Указ Президента Респ. Беларусь, 22 дек. 2018 г., № 490 : в ред. Указа Президента Респ. Беларусь от 11.09.2023 г. // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

109. О недопустимости роста цен : Директива Президента Респ. Беларусь, 6 окт. 2022 г., № 10 // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

110. О повышении эффективности внешнеэкономической деятельности : постан. Совета Министров Респ. Беларусь, 7 сент. 2023 г., № 585 // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

111. О применении межведомственной распределенной информационной системы «Банк данных электронных паспортов товаров» : постан. Совета Министров Респ. Беларусь, 22 авг. 2011 г., № 1116 : в ред. постан. Совета Министров Респ. Беларусь от 22.04.2021 г. // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

112. О регистрации лицензионных договоров, договоров уступки прав на объекты права промышленной собственности, договоров о залоге

имущественных прав, удостоверяемых свидетельством на товарный знак, знак обслуживания, и договоров комплексной предпринимательской лицензии (франчайзинга) : постан. Совета Министров Респ. Беларусь, 21 мар. 2009 г., № 346 : в ред. постан. Совета Министров Респ. Беларусь от 20.11.2023 г. // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

113. Об утверждении формы государственной статистической отчетности 12-вэс (услуги) «Отчет об экспорте и импорте услуг» и указаний по ее заполнению : постан. Национального статистического комитета Респ. Беларусь, 14 окт. 2022 г., № 95 : в ред. постан. Национального статистического комитета Респ. Беларусь от 29.09.2023 г. // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

114. Об утверждении Инструкции о порядке проведения валютно-обменных операций : постан. Правления Национального банка Респ. Беларусь, 28 мая 2021 г., № 141 : в ред. постан. Правления Национального банка Респ. Беларусь от 29.09.2021 г. // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

115. О проведении валютных операций : постан. Правления Национального банка Респ. Беларусь, 31 мая 2021 г., № 147 : в ред. постан. Правления Национального банка Респ. Беларусь от 08.11.2023 г. // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

116. О регистрации резидентами валютных договоров : постан. Правления Национального банка Респ. Беларусь, 12 февр. 2021 г., № 37 : в ред. постан. Правления Национального банка Респ. Беларусь от 14.09.2022 г. // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

117. Об утверждении структуры и формата электронных накладных и иных документов при осуществлении взаимной торговли : постановление Национальной академии наук Беларуси, Министерства финансов Республики Беларусь, Министерства по налогам и сборам Республики Беларусь, Министерства связи и информатизации Республики Беларусь, 18 дек. 2023 г., № 9/75/35/26 // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

118. О применении судами законодательства о признании и исполнении решений иностранных судом иностранных арбитражных решений : постановление Пленума Верховного Суда Респ. Беларусь от 23 дек. 2014 г. № 18 : в ред. постановления Пленума Верховного Суда Респ. Беларусь от 28.09.2017 г. // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр законодательства и правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

ПЕРЕЧЕНЬ ИНФОРМАЦИОННЫХ РЕСУРСОВ

1. <http://www.miripravo.ru/> (ресурс «Право международной торговли»).
2. <https://uncitral.un.org/ru> (Комиссия ООН по праву международной торговли);
3. <http://www.unecce.org/> (Европейская экономическая комиссия ООН).
4. <http://www.iccwbo.org/> (Международная торговая палата).
5. <http://www.adr.org> (Американская арбитражная ассоциация).
6. <http://www.chamber/se/arbitration/english> (Арбитражный институт Стокгольмской торговой палаты).
7. <https://portal.eaeunion.org/ru-ru/public/main.aspx> (Официальный портал Евразийского экономического союза).
8. <http://www.fezminsk.by> (СЭЗ Минск).

СРЕДСТВА ОБУЧЕНИЯ

1. Специализированная аудитория.
2. Система дистанционного обучения «Moodle».
3. Учебная литература.
4. Конспект.

СРЕДСТВА ДИАГНОСТИКИ РЕЗУЛЬТАТОВ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Диагностика результатов образовательной деятельности обучающихся осуществляется в ходе проведения всех видов учебных занятий и текущей аттестации по учебной дисциплине «Правовое обеспечение внешнеэкономической деятельности».

Основными формами контроля знаний по учебной дисциплине:

устный опрос	УО;
коллоквиум	К;
решение практических задач	РПЗ;
тест (задание тестового типа)	ЗТТ;
контрольная работа	КР;
эссе	Э;

Текущая аттестация обучающихся проводится в течение семестра (2 раза в семестр) в целях периодического контроля и оценки результатов их учебной деятельности по учебной дисциплине, модулю учебного плана учреждения образования по специальности, изучаемым в семестре.

Формы текущей аттестации по учебной дисциплине:

тест (задание тестового типа)	ЗТТ.
-------------------------------	------

К промежуточной аттестации по учебной дисциплине, модулю обучающиеся допускаются при условии успешного прохождения текущей аттестации, предусмотренной учебной программой в текущем семестре.

Формой промежуточной аттестации является:

зачет	зач.
-------	------

ПЕРЕЧЕНЬ ТЕМ ПРАКТИЧЕСКИХ ЗАНЯТИЙ

Целью семинарских занятий является углубление знаний, их систематизация и обобщение на основе изучения разнообразных источников, развития широкого спектра аналитических умений, в том числе конспектирования, рецензирования, подготовки развернутых тематических выступлений, критического сопоставления источников и т. д.

Практическое занятие 1

Тема 1. Правовые аспекты понятия и сущности внешнеэкономической деятельности (ВЭД) (2 часа)

Вопросы, подлежащие рассмотрению на занятии:

1. Эволюция правового понятия «внешнеэкономическая деятельность».
2. Виды внешнеэкономической деятельности.
3. Понятие и классификация источников правового регулирования внешнеэкономической деятельности.
4. Особенности применения источников международно-правового характера к отношениям в сфере внешнеэкономической деятельности.
5. Характеристика частноправовых и административно-правовых отношений, являющихся предметом регулирования в сфере внешнеэкономической деятельности.

Практическое занятие 2

Тема 2. Правовое положение субъектов внешнеэкономической деятельности (ВЭД) (2 часа)

Вопросы, подлежащие рассмотрению на занятии:

1. Понятие субъекта внешнеэкономической деятельности: резиденты, нерезиденты.
2. Правовые основания участия физических лиц во внешнеэкономической деятельности. Статус индивидуального предпринимателя.
3. Белорусские юридические лица как субъекты внешнеэкономической деятельности.
4. Коммерческое присутствие.
5. Правовое положение иностранных юридических лиц. Создание юридического лица.
6. Порядок открытия и условия деятельности представительств иностранных организаций в Республике Беларусь.

Практическое занятие 3

Тема 3. Внешнеэкономическая деятельность Республики Беларусь (2 часа)

Вопросы, подлежащие рассмотрению на занятии:

1. Экономическая интеграция Республики Беларусь и ее формы.
2. Правовые основы Евразийского экономического союза.
3. Наднациональное регулирование в Евразийском экономическом союзе.
4. Принципы, цели и стратегические приоритеты внешнеэкономической политики Республики Беларусь.

5. Структура и компетенция государственных органов, уполномоченных осуществлять руководство и управление внешнеэкономической деятельностью.

Практическое занятие 4

Тема 4. Государственно-правовое регулирование внешнеэкономической деятельности (ВЭД) (2 часа)

Вопросы, подлежащие рассмотрению на занятии:

1. Понятие и классификация методов государственного регулирования внешнеторговой деятельности.
2. Правовая основа таможенно-тарифного регулирования: основная характеристика.
3. Понятие и структура Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности ЕАЭС (ТН ВЭД ЕАЭС).
4. Виды таможенных пошлин.
5. Таможенные сборы: понятие и виды.
6. Единый таможенный тариф Евразийского экономического союза.
7. Виды и цели применения нетарифных методов регулирования.

Практическое занятие 5

Тема 5. Юридические аспекты внешнеэкономических операций и сделок. Внешнеторговый договор (2 часа)

Вопросы, подлежащие рассмотрению на занятии:

1. Понятие и правовая природа внешнеэкономической операции.
2. Виды внешнеэкономических операций.
3. Объекты и субъекты внешнеэкономических операций.
4. Внешнеэкономические сделки в системе гражданско-правовых сделок. Критерий отнесения сделки к категории внешнеэкономической.
5. Соотношение терминов «внешнеэкономическая сделка», «внешнеторговый договор» и «международный торговый контракт».
6. Понятие внешнеторгового и валютного договора.
7. Порядок заключения внешнеторгового договора.
8. Определение права, применимого к внешнеторговому договору.
9. Требования к содержанию внешнеторгового (валютного) договора. Требования к форме внешнеторгового договора.
10. Административная процедура регистрации внешнеторговых (валютных) договоров.
11. Репатриация денежных средств по валютному договору.
12. Статистическое декларирование.

Практическое занятие 6

Тема 8. Правовое регулирование иностранных инвестиций в Республике Беларусь (2 часа)

Вопросы, подлежащие рассмотрению на занятии:

1. Понятие инвестиций и способы осуществления инвестиций по законодательству Республики Беларусь.

2. Источники правового регулирования инвестиционной деятельности.
3. Иностранцы инвесторы: понятие и статус. Права и обязанности инвесторов.
4. Государственные гарантии иностранным инвесторам.
5. Инвестиционный договор с Республикой Беларусь: понятие, порядок заключение, льготы.
6. Особенности инвестиционной деятельности в свободных экономических зонах (СЭЗ).

Практическое занятие 7

Тема 9. Правовые основы международных перевозок (2 часа)

Вопросы, подлежащие рассмотрению на занятии:

1. Виды и принципы организации международных перевозок грузов, пассажиров и багажа.
2. Международная унификация вопросов правового регулирования международных транспортных правоотношений.
3. Правовые основы автомобильных перевозок.
4. Договор международной транспортной экспедиции.
5. Права, обязанности и ответственность экспедитора.

МЕТОДИЧЕСКИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ ПО ОРГАНИЗАЦИИ И ВЫПОЛНЕНИЮ УПРАВЛЯЕМОЙ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ

При изучении учебной дисциплины рекомендуется использовать следующие формы организации управляемой самостоятельной работы:

- управляемая самостоятельная работа, в том числе в виде выполнения индивидуальных заданий с консультациями преподавателя;
- проведение текущих контрольных мероприятий по отдельным темам;
- подготовка по вопросам, которые не включены в план лекционных, семинарских занятий и управляемой самостоятельной работы.

Управляемая самостоятельная работа студентов служит закреплению знаний, а также способствует овладению практическими материалами с учетом их индивидуальных способностей и наклонностей. Управляемая самостоятельная работа студентов включает решение тестовых заданий по установленной преподавателем теме.

Управляемая самостоятельная работа по изучению учебной дисциплины является объективно необходимым компонентом комплексного метода подготовки и обучения в образовательном процессе, в равной степени важным и логически связанным с иными элементами и формами. Управляемая самостоятельная работа предполагает автономное, дистанционное освоение поставленных целей и задач в пределах учебного материала. Данная форма подготовки должна носить логически последовательный, системный, комплексный характер и предполагает использование всех доступных рекомендуемых форм и методов подготовки.

Важным этапом формирования первичных навыков управляемой самостоятельной работы является ознакомление с содержанием учебной

программы, темами и информационно-методической частью. Непременным условием усвоения содержания учебной дисциплины является углубленное изучение рекомендуемой учебной и специальной литературы.

При подготовке управляемой самостоятельной работы студентами рекомендуется проводить самостоятельный подбор соответствующих международных актов и нормативных правовых актов, учебной и специальной литературы по темам дисциплины.

ПРИМЕРНЫЙ ПЕРЕЧЕНЬ ЗАДАНИЙ И КОНТРОЛЬНЫХ МЕРОПРИЯТИЙ УСР

№ темы	Тема УСР	Кол-во часов	Метод. обеспечение	Форма контроля
4 курс, 8 семестр (4 часа)				
4.	Государственно-правовое регулирование внешнеэкономической деятельности	4	Интернет-ресурсы, библиотека университета	ЗТТ

ПРИМЕРНЫЕ ЗАДАНИЯ УСР

Управляемая самостоятельная работа 1

Тема 4. Государственно-правовое регулирование внешнеэкономической деятельности (4 часа)

1. Выполните задания тестового типа:

1. К основным принципам государственного регулирования внешнеторговой деятельности не относится принцип:

1) принцип реализации внешнеторговой политики как составной части единой внешней политики Республики Беларусь;

2) принцип обеспечения национальной безопасности Республики Беларусь, в том числе в экономической сфере;

3) принцип единства таможенной территории Республики Беларусь;

4) принцип применения в отношении другого государства (группы государств) мер государственного регулирования внешнеторговой деятельности с учетом взаимности;

5) принцип единоначалия.

2. Что не относится к методам государственного регулирования внешнеторговой деятельности?

1) таможенно-тарифное регулирование;

2) нетарифное регулирование;

3) предписания;

4) запреты и ограничения внешней торговли услугами и объектами интеллектуальной собственности;

5) меры экономического и административного характера, содействующие развитию внешнеторговой деятельности.

3. Метод государственного регулирования внешней торговли товарами, осуществляемый путем введения, прекращения действия количественных ограничений и иных мер государственного регулирования внешнеторговой деятельности, отличных от мер таможенно-тарифного регулирования – это:

- 1) тарифное регулирование;
- 2) дозволения;
- 3) запреты и ограничения внешней торговли;
- 4) нетарифное регулирование;
- 5) предписания.

4. Метод государственного регулирования внешней торговли товарами, осуществляемый путем установления, введения, изменения и прекращения действия таможенных пошлин на товары, перемещаемые через таможенную границу Республики Беларусь»:

- 1) таможенно-тарифное регулирование;
- 2) нетарифное регулирование;
- 3) метод предписаний;
- 4) запретов и ограничений внешней торговли услугами и объектами интеллектуальной собственности;
- 5) мер экономического и административного характера, содействующих развитию внешнеторговой деятельности.

5. К мерам нетарифного регулирования в ЕАЭС не относятся:

- 1) запрет ввоза и (или) вывоза товаров;
- 2) тарифные льготы;
- 3) количественные ограничения ввоза и (или) вывоза товаров;
- 4) автоматическое лицензирование (наблюдение) экспорта и (или) импорта товаров;
- 5) разрешительный порядок ввоза и (или) вывоза товаров.

6. Какая товарная номенклатура и таможенный тариф действует на территории ЕАЭС?

- 1) произвольная Товарная номенклатура, но единый Таможенный тариф ЕАЭС;
- 2) единая Товарная номенклатура ЕАЭС и единый Таможенный тариф ЕАЭС;
- 3) единая Товарная номенклатура ЕАЭС, однако Таможенный тариф устанавливается государствами самостоятельно;
- 4) произвольная Товарная номенклатура, и Таможенный тариф устанавливается государствами самостоятельно;
- 5) каждый из вариантов ответа может быть, если это оговорено в договоре.

7. К таможенным платежам не относятся:

- 1) ввозная таможенная пошлина и вывозная таможенная пошлина;
- 2) возвратная таможенная пошлина;
- 3) налог на добавленную стоимость, взимаемый при ввозе товаров на таможенную территорию Союза;
- 4) акцизы (акцизный налог или акцизный сбор), взимаемые при ввозе товаров на таможенную территорию Союза;
- 5) таможенные сборы.

8. Обязательные платежи, взимаемые за совершение таможенными органами таможенных операций, связанных с выпуском товаров, таможенным сопровождением транспортных средств, а также за совершение иных действий:

- 1) таможенные платежи;
- 2) авансовые платежи;
- 3) таможенные сборы;
- 4) таможенные льготы;
- 5) таможенные пошлины.

9. Отсрочка уплаты ввозных таможенных пошлин с уплатой процентов за отсрочку уплаты ввозных таможенных пошлин, предоставляется на срок не более ... со дня, следующего за днем выпуска товаров в соответствии с таможенной процедурой выпуска для внутреннего потребления:

- 1) 4 месяцев;
- 2) 3 месяцев;
- 3) 2 месяцев;
- 4) 1 месяца;
- 5) 1 недели.

10. Кем утверждается товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности?

- 1) Судом Евразийского экономического союза;
- 2) Евразийским межправительственным советом;
- 3) Высшим Евразийским экономическим советом;
- 4) Евразийской Экономической Комиссией;
- 5) Высшим Евразийским межправительственным советом.

II. Подготовьте реферат на тему: «Нетарифные меры, применяемые в рамках Евразийского экономического союза».

ПРИМЕРНЫЙ ПЕРЕЧЕНЬ ВОПРОСОВ К ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ (ЗАЧЕТ)

1. Понятие внешнеэкономической деятельности.
2. Основные виды внешнеэкономической деятельности, их общая характеристика.
3. Цель, задачи и принципы государственного регулирования внешнеторговой деятельности.
4. Понятие и классификация источников правового регулирования внешнеэкономической деятельности.
5. Характеристика субъектов, входящих в общие понятия «резиденты» и «нерезиденты».
6. Физические лица (резиденты и нерезиденты).
7. Белорусские юридические лица как субъекты внешнеэкономической деятельности.
8. Иностранное юридическое лицо – нерезидент.
9. Коммерческое присутствие.
10. Порядок открытия и условия деятельности представительств иностранных организаций в Республике Беларусь.
11. Экономическая интеграция Республики Беларусь и ее формы.
12. Правовые основы Евразийского экономического союза.
13. Наднациональное регулирование в ЕАЭС.
14. Понятие, формирование внешнеэкономической политики Республики Беларусь.
15. Принципы, цели и стратегические приоритеты внешнеэкономической политики Республики Беларусь.
16. Структура и компетенция государственных органов, уполномоченных осуществлять руководство и управление внешнеэкономической деятельностью.
17. Понятие и классификация методов государственного регулирования внешнеторговой деятельности.
18. Правовая основа таможенно-тарифного регулирования: общие положения.
19. Понятие и значение Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности ЕАЭС.
20. Таможенные платежи: понятие и виды.
21. Таможенные сборы: понятие, виды.
22. Единый таможенный тариф Евразийского экономического союза: понятие и значение.
23. Виды и цели применения нетарифных методов регулирования в ЕАЭС.
24. Понятие внешнеэкономической операции.
25. Объекты и субъекты внешнеэкономических операций.
26. Понятие и правовая природа внешнеэкономической сделки.
27. Понятие внешнеторгового и валютного договора.
28. Порядок заключения внешнеторгового договора.

29. Требования законодательства к внешнеторговому (валютному) договору.

30. Требования законодательства к содержанию (условиям) внешнеторгового (валютного) договора.

31. Требования законодательства Республики Беларусь к форме внешнеторгового договора. Реквизиты внешнеторгового договора.

32. Административная процедура регистрации внешнеторговых (валютных) договоров. Срок регистрации валютного договора.

33. Репатриация денежных средств по валютному договору.

34. Статистическое декларирование.

35. Понятие и виды внешнеторговой деятельности.

36. Применение норм Конвенции ООН 1980 г. «О договорах международной купли-продажи товаров» и Принципов международных коммерческих договоров УНИДРУА 1994 г. во внешней торговле.

37. Понятие внешней торговли услугами. Основные виды внешней торговли услугами.

38. Внешняя торговля объектами интеллектуальной собственности.

39. Понятие и формы международных расчетов.

40. Понятие валютных ценностей и валютных операций. Участники валютных операций.

41. Права и обязанности резидентов и нерезидентов при проведении валютных операций.

42. Понятие и способы осуществления инвестиций.

43. Инвестиционный договор с Республикой Беларусь: порядок заключения, льготы.

44. Правовой статус иностранного инвестора.

45. Особенности инвестиционной деятельности в свободных экономических зонах.

46. Понятие, особенности и виды международных перевозок.

47. Формы и способы правовой защиты прав субъектов внешнеэкономической деятельности.

48. Международный коммерческий арбитраж.

49. Признание и исполнение арбитражных решений.

50. Административная ответственность субъектов хозяйствования за нарушение требований законодательства при осуществлении внешнеэкономической деятельности.

V. ПРОТОКОЛ СОГЛАСОВАНИЯ УЧЕБНОЙ ПРОГРАММЫ УВО

Название учебной дисциплины, с которой требуется согласование	Название кафедры	Предложения об изменениях в содержании учебной программы учреждения высшего образования по учебной дисциплине	Решение, принятое кафедрой, разработавшей учебную программу (с указанием даты и номера протокола)
Экономика зарубежных стран	Кафедра экономики и менеджмента	Предложений нет	протокол заседания кафедры международного права № 9 от 16.12.2024

1. ТЕОРЕТИЧЕСКИЙ РАЗДЕЛ

ОПОРНЫЙ КОНСПЕКТ ЛЕКЦИЙ

ТЕМА 1. ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ ПОНЯТИЯ И СУЩНОСТИ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ (ВЭД)

1. Эволюция понятия «внешнеэкономическая деятельность»

Термин «внешнеэкономическая деятельность» в юридической литературе используется достаточно давно, но его содержание в разные периоды развития права существенно менялось.

В советский период развития права характер внешнеэкономической деятельности определяли следующие факторы:

- 1) государственная монополия;
- 2) специализированные государственные субъекты;
- 3) специальное правовое регулирование.

До середины 80-х гг. XX в. в условиях господства государственной собственности и отсутствия предпринимательства внешнеэкономическая деятельность была одним из видов осуществляемой государством хозяйственной деятельности.

Во второй половине 80-х гг. XX в. начались коренные изменения советской системы хозяйствования, завершившиеся в начале 90-х гг. XX в. поворотом от государственной монополии к либерализации внешнеэкономической деятельности.

Право непосредственно осуществлять экспортные или импортные операции было предоставлено предприятиям наравне с министерствами и ведомствами.

Кроме того, с начала 90-х гг. XX в. большую заинтересованность в самостоятельном проведении экспортных и импортных операций проявили возникшие в тот период организации негосударственной формы собственности и физические лица, занимавшиеся индивидуальной предпринимательской деятельностью без образования юридического лица.

В области правового регулирования акцент также постепенно стал смещаться в сторону предоставления субъектам все большего объема прав при осуществлении внешнеэкономической деятельности.

Закон Республики Беларусь «Об основах внешнеэкономической деятельности Республики Беларусь», первый и в течение долгого времени основной законодательный акт белорусского государства, регулировавший данную сферу. Данный законодательный акт не давал четкого определения внешнеэкономической деятельности, но содержал перечень видов деятельности, относящихся к ней: внешняя торговля; экономическое, научно-техническое и культурное сотрудничество; специализация и кооперация в области производства, науки и техники; строительство и реконструкция

объектов и т.д. Кроме того, к внешнеэкономической деятельности было отнесено участие белорусских субъектов в совместных предприятиях, международных объединениях и организациях на территории иностранных государств и осуществление там же производственной, научно-производственной, научно-технической и иной хозяйственной деятельности.

Таким образом, внешнеэкономическая деятельность перестала быть исключительно государственной, она приобрела характер хозяйственной деятельности с иностранным элементом.

Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности прошло путь от тотального контроля до либерализации регулирования экономики.

В настоящее время полноценное определение внешнеэкономической деятельности в законодательстве отсутствует. Причиной этого можно считать слишком широкую и расплывчатую сферу охватываемых отношений, включающих и частные, и публичные элементы. Выделение такой особой правовой категории, как внешнеэкономическая деятельность, характерно только для стран бывшего СССР, в правовых системах западных стран ее нет.

2. Понятие внешнеэкономической деятельности

Внешеэкономическая деятельность представляет собой совокупность хозяйственных операций, которые юридическое лицо или индивидуальный предприниматель совершает в рамках своей обычной коммерческой деятельности, но не с национальными субъектами, а с субъектами, происходящими из других государств или другой иностранный элемент. Поэтому для определения внешнеэкономической деятельности применяется критерий различной национальной принадлежности ее участников, т. е. критерий резидентности.

Основными признаками внешнеэкономической деятельности считаются частноправовой характер и внешняя направленность.

Согласно действующему законодательству к внешнеэкономической деятельности относится также коммерческая деятельность отечественных субъектов хозяйствования, осуществляемая на территории других стран, т. е. на зарубежных рынках.

Таким образом, можно определить внешнеэкономическую деятельность как хозяйственную деятельность белорусских субъектов (юридических лиц и индивидуальных предпринимателей), осуществляемую с иностранным субъектом (субъектами) как за пределами, так и на территории Республики Беларусь.

3. Основные виды внешнеэкономической деятельности

Традиционно выделяют следующие виды внешнеэкономической деятельности:

- 1) внешняя торговля;
- 2) производственная специализация и кооперация;
- 3) инвестиционная деятельность;
- 4) валютные и кредитно-финансовые операции.

Под внешнеторговой деятельностью понимается деятельность по осуществлению внешней торговли товарами, и(или) услугами, и(или) объектами интеллектуальной собственности.

Основными задачами внешнеторговой деятельности являются продвижение отечественной продукции на зарубежных рынках, развитие экспорта, насыщение внутреннего рынка товарами, не производимыми на территории государства, привлечение валютных ресурсов в страну.

Производственная кооперация – это осуществление с иностранными предприятиями совместных проектов в научно-технической, производственной либо иной сфере (например, ОАО «БелАЗ» и «Звезда» по созданию дизельных двигателей нового поколения).

Производственная кооперация обладает двумя характерными чертами международного разделения труда. С одной стороны, кооперирующие предприятия специализируются или разграничивают между собой производственные обязанности по совместному выпуску согласованной продукции, а с другой кооперирование происходит в виде обмена частичной продукции в ходе совместного производства. При кооперировании обмен происходит между различными собственниками. Международное кооперирование носит договорной характер; отношения переносятся на процесс производства; производственные связи между предприятиями являются долгосрочными, имеют комплексный характер и охватывают не только производство, но также научно-исследовательскую работу и сбыт.

Инвестиционная деятельность предполагает взаимодействие с иностранными государствами и частными субъектами по привлечению материальных и финансовых средств на основе эффективности и взаимной выгоды.

Валютные и кредитно-финансовые операции представляют собой действия национальных и иностранных лиц, включая банки и небанковские кредитно-финансовые организации, по обеспечению финансовых обязательств, вытекающих из внешнеэкономических отношений. Валютные и кредитно-финансовые операции пронизывают всю систему внешнеэкономической деятельности и внешнеэкономических связей, обеспечивая расчеты по товарообороту, неторговым операциям, услугам транспорта и связи, государственное, банковское и коммерческое кредитование и т.д. Традиционно они существовали как деятельность, сопровождающая внешнеторговые сделки в виде осуществления расчетов, конверсии валюты, предоставления заемных и кредитных средств и др. Но в настоящее время валютные и кредитно-финансовые операции рассматриваются уже как самостоятельные виды внешнеэкономической деятельности.

4. Характеристика правоотношений в сфере внешнеэкономической деятельности

Во внешнеэкономической сфере проявляются как публичные, так и частные отношения, причем и национального, и международного характера.

Цели деятельности государства во внешнеэкономической сфере:

1) обеспечение экономической безопасности страны, общественного порядка, охраны здоровья населения, защиты нравственности, прав и свобод субъектов;

2) защита экономических интересов государства в международных отношениях;

3) создание благоприятных условий для отечественных производителей и участников внешнеэкономической деятельности;

4) выполнение обязательств, принятых государством по заключенным международным соглашениям;

5) эффективное участие в международных экономических организациях и иных межгосударственных образованиях.

Для государства во внешнеэкономической сфере имеет первостепенное значение создание экономических и политических условий с целью обеспечения стабильной и выгодной деятельности отечественных субъектов хозяйствования как на внутреннем, так и на зарубежных рынках, защита их интересов и продвижение продукции.

Таким образом, хотя государственные интересы и присутствуют в сфере внешнеэкономической деятельности, но само государство непосредственно эту деятельность не осуществляет, а только создает экономические и политические условия для ее осуществления посредством их закрепления в международных соглашениях. Государство является субъектом международных экономических отношений, которые четко отграничиваются от внешнеэкономических.

Частные интересы физических и юридических лиц, участвующих во внешнеэкономической деятельности, направлены на извлечение прибыли в результате осуществления внешнеэкономической деятельности.

Вместе с тем в ходе реализации внешнеэкономической деятельности субъекты вступают в административно-правовые отношения с государственными органами, например, для получения специальных разрешений, регистрации, прохождения процедур таможенного и банковского оформления.

Следовательно, в сфере внешнеэкономической деятельности присутствуют и административно-правовые отношения, в которых участвуют как национальные, так и иностранные субъекты хозяйствования.

Таким образом, внешнеэкономические отношения, урегулированные правом, носят частноправовой и административно-правовой характер.

5. Понятие и классификация источников правового регулирования внешнеэкономической деятельности. Двойственный характер источников

Под источниками правового регулирования внешнеэкономической деятельности понимаются акты компетентных органов, устанавливающие или санкционирующие нормы внешнеэкономической деятельности.

Особенностями источников правового регулирования внешнеэкономической деятельности являются:

1) множественность источников;

2) несистематизированность;

3) возможность применения иностранного законодательства.

В качестве отличительной особенности называют двойственный характер источников внешнеэкономической деятельности. С одной стороны, источниками являются международные договоры и международные обычаи, а с другой – нормы законодательства и судебная практика отдельных государств, применяемые в них обычаи.

К источникам правового регулирования внешнеэкономической деятельности относятся:

- 1) международные договоры;
- 2) международные обычаи;
- 3) решения международных организаций;
- 4) национальное законодательство;
- 5) судебная практика различных государств.

Национальное законодательство помимо Конституции, Гражданского кодекса Республики Беларусь, Налогового кодекса Республики Беларусь (далее – НК), Банковского кодекса Республики Беларусь включает в себя также:

- 1) Закон Республики Беларусь от 25 ноября 2004 г. № 347-3 «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности»;
- 2) Закон Республики Беларусь от 22.07.2003 г. № 226-3 «О валютном регулировании и валютном контроле»;
- 3) : Закон Республики Беларусь от 10.01.2014 г. № 129-3 «О таможенном регулировании в Республике Беларусь»;
- 4) Закон Республики Беларусь от 25.11.2004 г. № 346-3 «О мерах по защите экономических интересов Республики Беларусь при осуществлении внешней торговли товарами»;
- 5) Закон Республики Беларусь от 12 июля 2013 г. № 53-3 «Об инвестициях»;
- 6) Закон Республики Беларусь от 7 декабря 1998 г. № 213-3 «О свободных экономических зонах»;
- 7) Указ Президента Республики Беларусь от 27.03.2008 г. № 178 «О порядке исполнения внешнеторговых договоров»;
- 8) постановление Совета Министров Республики Беларусь от 22.05.2021 № 284 «О повышении эффективности внешнеэкономической деятельности» (вместе с «Положением о деятельности специализированного агентства «Агентство внешнеэкономической деятельности», «Положением о реестрах, содержащих внешнеторговую информацию»);
- 9) постановление Правления Национального банка Республики Беларусь от 12.02.2021 г. № 37 «О регистрации резидентами валютных договоров»;
- 10) постановление Правления Национального банка Республики Беларусь от 31.05.2021 г. № 147 «О проведении валютных операций» и др.

ТЕМА 2. ПРАВОВОЕ ПОЛОЖЕНИЕ СУБЪЕКТОВ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

1. Понятие субъекта внешнеэкономической деятельности, его правовое положение

Субъекты внешнеэкономической деятельности – лица, обладающие правом на осуществление внешнеторговой деятельности. К ним относятся все резиденты и нерезиденты Республики Беларусь, а также Республика Беларусь, ее административно-территориальные единицы в порядке и на условиях, установленных законодательством.

Резиденты согласно п. 1.11 ст. 1 Закона Республики Беларусь № 226-3 с изм. и доп. «О валютном регулировании и валютном контроле»:

1) физические лица – граждане Республики Беларусь, за исключением имеющих документ, подтверждающий право на постоянное проживание в иностранном государстве, и фактически находившихся на территории Республики Беларусь в календарном году в совокупности 183 дня и менее, а также иностранные граждане и лица без гражданства, получившие разрешение на постоянное проживание в Республике Беларусь;

2) юридические лица, созданные в соответствии с законодательством Республики Беларусь, с местом нахождения в Республике Беларусь, их филиалы и представительства, находящиеся в Республике Беларусь и за ее пределами;

3) индивидуальные предприниматели, зарегистрированные в Республике Беларусь;

4) дипломатические представительства, консульские учреждения и иные представительства Республики Беларусь, находящиеся за пределами Республики Беларусь;

5) Республика Беларусь, ее административно-территориальные единицы, участвующие в отношениях, регулируемых валютным законодательством Республики Беларусь.

До тех пор, пока статус физического лица – гражданина Республики Беларусь, имеющего документ, подтверждающий право на постоянное проживание в иностранном государстве нельзя определить, лицо признается резидентом в текущем календарном году, если оно фактически находилось на территории Республики Беларусь более 183 дней в предыдущем календарном году.

Нерезиденты согласно п. 1.10 ст. 1 Закона Республики Беларусь № 226-3 с изм. и доп. «О валютном регулировании и валютном контроле»:

1) физические лица, не являющиеся резидентами;

2) юридические лица, созданные в соответствии с законодательством иностранных государств, с местом нахождения за пределами Республики Беларусь, их филиалы и представительства, находящиеся в Республике Беларусь и за ее пределами;

3) индивидуальные предприниматели, зарегистрированные в иностранных государствах;

4) организации, не являющиеся юридическими лицами, созданные в соответствии с законодательством иностранных государств, с местом нахождения за пределами Республики Беларусь, их филиалы и представительства, находящиеся в Республике Беларусь и за ее пределами;

5) дипломатические представительства, консульские учреждения и иные представительства иностранных государств, находящиеся в Республике Беларусь и за ее пределами;

б) международные организации, их филиалы и представительства, находящиеся в Республике Беларусь и за ее пределами;

7) иностранные государства, их административно-территориальные (государственно-территориальные) образования, участвующие в отношениях, регулируемых валютным законодательством Республики Беларусь;

Субъектами внешнеэкономической деятельности являются физические и юридические лица – иностранные или имеющие государственную принадлежность Республики Беларусь, а также лица без гражданства.

Их правовой статус определяется гражданскими материальными и коллизионными нормами и изучается в курсе международного частного права.

2. Физические лица (резиденты и нерезиденты)

Физическое лицо становится субъектом, имеющим право осуществлять предпринимательскую, включая и внешнеэкономическую деятельность, с момента государственной регистрации его в качестве индивидуального предпринимателя.

К физическим лицам, резидентам Республики Беларусь относятся граждане Республики Беларусь, лица без гражданства, иностранные граждане, постоянно проживающие на территории Беларуси и зарегистрированные в Республике Беларусь в качестве индивидуальных предпринимателей. Лицо признается резидентом в текущем календарном году, если оно фактически находилось на территории Республики Беларусь более 183 дней в предыдущем календарном году.

Для того чтобы зарегистрироваться в качестве индивидуальных предпринимателей, т.е. стать субъектами внешнеэкономической (внешнеторговой) деятельности, граждане Республики Беларусь должны обладать гражданской право- дееспособностью (ст.ст. 16, 17 Гражданского кодекса Республики Беларусь (далее – ГК) и пройти регистрацию в соответствии со ст. 22 ГК, а в необходимых случаях получить лицензию на определенный вид внешнеэкономической деятельности.

К физическим лицам, нерезидентам Республики Беларусь, относятся лица без гражданства, иностранные граждане, граждане Республики Беларусь (эмигранты), постоянно проживающие за пределами Беларуси или временно находящиеся на ее территории. Лицо признается нерезидентом в текущем календарном году, если оно фактически находилось на территории Республики Беларусь 183 дней и менее в предыдущем календарном году.

Иностранные граждане и лица без гражданства на территории Беларуси пользуются правами и свободами и исполняют обязанности наравне с

гражданами Республики Беларусь, поэтому требования регистрации и лицензирования распространяются и на эту категорию лиц.

Кроме того, иностранные физические лица, нерезиденты, могут действовать на территории Республики Беларусь через своих коммерческих представителей.

Согласно ст. 185 ГК коммерческим представителем является лицо, постоянно и самостоятельно представляющее от имени предпринимателей при заключении ими договоров в сфере предпринимательской деятельности.

3. Белорусские юридические лица как субъекты внешнеэкономической деятельности

В соответствии со ст. 44 ГК юридическим лицом признается организация, которая имеет в собственности, хозяйственном ведении или оперативном управлении обособленное имущество, несет самостоятельную ответственность по своим обязательствам, может от своего имени приобретать и осуществлять имущественные и личные неимущественные права, исполнять обязанности, быть истцом и ответчиком в суде. Юридическое лицо должно иметь самостоятельный баланс.

Юридические лица в зависимости от цели их деятельности делятся на коммерческие и некоммерческие организации (п. 1 ст. 46 ГК). Коммерческими юридическими лицами являются организации, преследующие извлечение прибыли в качестве основной цели своей деятельности и(или) распределяющие полученную прибыль между участниками. Юридические лица, являющиеся коммерческими организациями, могут создаваться в следующих организационно-правовых формах:

- 1) хозяйственное общество: открытое акционерное общество (ОАО); закрытое акционерное общество (ЗАО); общество с ограниченной ответственностью(ООО); общество с дополнительной ответственностью (ОДО);
- 2) хозяйственное товарищество: полное товарищество и командитное товарищество (товарищество на вере);
- 3) производственный кооператив;
- 4) унитарное предприятие;
- 5) крестьянское (фермерское) хозяйство.

К некоммерческим юридическим лицам относятся организации, не преследующие цели извлечения между участниками. Некоммерческие организации могут осуществлять предпринимательскую деятельность лишь постольку, поскольку она необходима для их задач, соответствует им и отвечает предмету деятельности юридического лица.

Коммерческая организация приобретает права юридического лица с даты ее государственной регистрации.

Государственная регистрация юридического лица осуществляется в соответствии с Декретом Президента Республики Беларусь от 16 января 2009 г. № 1 с изм и доп. «О государственной регистрации и ликвидации (прекращении деятельности) субъектов хозяйствования» и производится по месту его нахождения юридического лица.

Для государственной регистрации коммерческих и некоммерческих организаций в регистрирующий орган представляются:

- 1) заявление о государственной регистрации;
- 2) устав (учредительный договор – для коммерческой организации, действующей только на основании учредительного договора) в двух экземплярах без нотариального засвидетельствования, его электронная копия (в формате .doc или .rtf);
- 3) легализованная выписка из торгового регистра страны учреждения или иное эквивалентное доказательство юридического статуса организации в соответствии с законодательством страны ее учреждения либо нотариально заверенная копия указанных документов (выписка должна быть датирована не позднее одного года до дня подачи заявления о государственной регистрации) с переводом на белорусский или русский язык (подпись переводчика нотариально удостоверяется) – для собственника имущества, учредителей, являющихся иностранными организациями;
- 4) копия документа, удостоверяющего личность, с переводом на белорусский или русский язык (подпись переводчика нотариально удостоверяется) – для собственника имущества, учредителей, являющихся иностранными физическими лицами;
- 5) оригинал либо копия платежного документа, подтверждающего уплату государственной пошлины;
- б) оригинал свидетельства о государственной регистрации реорганизуемой организации в случае реорганизации в форме слияния либо разделения.

Истребование иных документов для государственной регистрации коммерческих и некоммерческих организаций запрещается. Срок проведения государственной регистрации — 1 день.

Особой формой организации, не имеющей статуса юридического лица, но участвующей в хозяйственной деятельности на территории Республики Беларусь, является холдинг (например, «Холдинговая компания «Пинскдрев», «БЕЛАВТОМАЗ», «БЕЛАЗ-ХОЛДИНГ», «КРИСТАЛЛ-ХОЛДИНГ»).

В соответствии с Указом Президента Республики Беларусь от 7 октября 2021 г. № 385 холдинг – это объединение юридических лиц, в котором:

1.1) одно из юридических лиц – коммерческая организация, которая является управляющей компанией холдинга (далее – управляющая компания) в силу имеющейся возможности оказывать влияние на решения, принимаемые другими юридическими лицами – дочерними компаниями холдинга (далее – дочерние компании), на основании:

– владения 25 процентами и более простых (обыкновенных) акций (долей в уставных фондах) дочерних компаний;

– управления деятельностью дочерних компаний – унитарных предприятий и учреждений, созданных управляющей компанией либо по отношению к которым управляющая компания приобрела статус учредителя (собственника имущества) по иным основаниям, предусмотренным законодательными актами;

– заключения договора доверительного управления 25 процентами и более простых (обыкновенных) акций (долей в уставных фондах) дочерних компаний;

– заключения иного договора, в соответствии с которым управляющей компанией приобретаются права по управлению деятельностью дочерних компаний.

Государственное объединение не может выступать в качестве управляющей компании;

1.2) физическое лицо, владеющее имуществом унитарных предприятий, долями в уставных фондах крестьянских (фермерских) хозяйств, 25 процентами и более простых (обыкновенных) акций (долей в уставных фондах) хозяйственных обществ, управляет (участвует в управлении) этими дочерними компаниями без образования управляющей компании.

4. Иностранное юридическое лицо – нерезидент

Правовое положение иностранных юридических лиц, их филиалов и представительств (нерезидентов) на территории Республики Беларусь определяется белорусским законодательством и международными договорами, участником которых является Республика Беларусь.

На основании статьи 15 НК иностранной организацией признается такая организация, местом нахождения которой не является Республика Беларусь.

Правовое положение иностранных юридических лиц в Республике Беларусь строится на принципах: национального режима, режима наибольшего благоприятствования, преференциального режима и принципа недискриминации.

Так, принцип национального режима означает, что иностранным юридическим лицам предоставляется такой же правовой режим, какой предоставляется отечественным организациям. Режим наибольшего благоприятствования означает, что физическим и юридическим лицам какого-либо государства предоставляются те же права, что физическим и юридическим лицам любого другого иностранного государства. Преференциальный режим предусматривает предоставление нашей страной в одностороннем порядке торговых преференций (предпочтений) развивающимся и наименее развитым странам на принципах всеобщности, недискриминации и невзаимности. Так, в рамках ЕАЭС в целях содействия экономическому развитию развивающихся и наименее развитых стран на единой таможенной территории государств-членов ЕАЭС применяется единая система тарифных преференций. Сущность принципа недискриминации в международных отношениях состоит в том, что любое государство независимо от принадлежности к той или иной социально-экономической системе или уровня развития, а также его учреждения, граждане и юридические лица не должны быть поставлены в худшие условия, чем другие государства, их учреждения, граждане и юридические лица.

Экономическое присутствие иностранных юридических лиц в Республике Беларусь проявляется в том, что они:

1) совершают сделки с белорусскими (физическими и юридическими)

лицами;

- 2) открывают представительства;
- 3) создают с участием или без участия белорусских лиц новые юридические лица;
- 4) осуществляют инвестиции в экономику Республики Беларусь.

С момента вступления в силу Закона об инвестициях в Республике Беларусь исчезла возможность создания или приобретения статуса коммерческой организации с иностранными инвестициями. В настоящее время инвесторы не разделяются на национальных или иностранных в зависимости от государственной принадлежности. Инвестор, в том числе и нерезидент, может создавать коммерческие организации с любым объемом инвестиций и в любой организационно-правовой форме, предусмотренной действующим законодательством, одним из следующих способов:

- путем регистрации нового юридического лица;
- путем приобретения иностранным инвестором в ранее учрежденном белорусском юридическом лице доли участия (акций);
- путем приобретения белорусского предприятия как имущественного комплекса в целом или его части.

Юридическое лицо, созданное инвестором-нерезидентом на территории Республики Беларусь, имеет статус резидента.

5. Порядок открытия и условия деятельности представительств иностранных организаций в Республике Беларусь

Основными нормативными актами, регулирующим вопросы создания и прекращения деятельности в Республике Беларусь представительств иностранных юридических лиц и иных организаций, зарегистрированных в установленном порядке в иностранном государстве (далее – «иностранные организации»), и филиалов иностранных юридических лиц, являются ст.51-1 ГК и Положение о порядке открытия и прекращения деятельности на территории Республики Беларусь представительств иностранных организаций и филиалов иностранных юридических лиц, утвержденное постановлением Совета Министров Республики Беларусь № 408 от 30.05.2018 г. (далее – «Положение»).

Представительства иностранных организаций (далее – «представительства»), а также филиалы иностранных юридических лиц (далее – «филиалы») могут открываться и осуществлять деятельность на территории Республики Беларусь на основании решений об их открытии, принимаемых областными исполнительными комитетами, Минским городским исполнительным комитетом или Китайско-Белорусским индустриальным парком «Великий камень» (далее – «регистрирующий орган»).

Действие Положения не распространяется на открытие и деятельность на территории Республики Беларусь корреспондентских пунктов иностранных СМИ, являющихся представительствами иностранных организаций или филиалами иностранных юридических лиц, на которые возложены функции редакции СМИ, а также представительств (филиалов) иностранных банков.

Представительство (филиал) открывается на неопределенный срок.

Иностранная организация, заинтересованная в открытии своего представительства в Республике Беларусь, а также иностранное юридическое лицо, заинтересованное в открытии филиала, подает в регистрирующий орган письменное заявление об открытии на территории Республики Беларусь представительства (филиала) по установленной форме.

К заявлению должны быть приложены следующие документы:

1. легализованная выписка из торгового регистра страны места нахождения иностранной организации (иностранного юридического лица) или иное эквивалентное доказательство ее юридического статуса в соответствии с законодательством страны места нахождения либо нотариально заверенная копия указанных документов (выписка должна быть датирована не позднее 6 месяцев до дня ее представления в регистрирующий орган);

2. нотариально удостоверенная доверенность либо ее нотариально засвидетельствованная копия на руководителя представительства (филиала), легализованная в установленном порядке, за исключением случая, когда руководитель представительства (филиала) является руководителем иностранной организации (иностранного юридического лица) и информация об этом содержится в документе, указанном в п.1;

3. нотариально удостоверенная доверенность либо ее нотариально засвидетельствованная копия на лицо, уполномоченное осуществлять действия, связанные с открытием представительства (филиала), легализованная в установленном порядке, за исключением случая, когда уполномоченное лицо является руководителем иностранной организации (иностранного юридического лица) и информация об этом содержится в документе, указанном в п.1;

4. положение о представительстве (филиале), утвержденное иностранной организацией (иностранным юридическим лицом);

Все указанные выше документы представляются на одном из государственных языков Республики Беларусь – русском или белорусском, при этом перевод документов, исполненных на иностранном языке, должен быть заверен в установленном порядке нотариально либо дипломатическими или консульскими учреждениями Республики Беларусь за границей. Документы, выданные или засвидетельствованные (заверенные) компетентными органами иностранных государств, принимаются при наличии их легализации (проставления апостиля) в установленном порядке.

5. документ, подтверждающий уплату государственной пошлины за открытие представительства, за исключением случаев уплаты государственной пошлины посредством платежной системы в едином расчетном и информационном пространстве. Открытие филиала осуществляется бесплатно.

За открытие на территории Республики Беларусь представительства установлена государственная пошлина в следующих размерах:

– 65 базовых величин – для представительств коммерческих иностранных организаций;

– 20 базовых величин – для представительств некоммерческих иностранных организаций, а также представительств организаций, осуществляющих исключительно благотворительную деятельность.

Для открытия представительства (филиала) также необходимо определиться с местом нахождения (юридическим адресом) представительства (филиала).

Документы рассматриваются регистрирующим органом в течение 30 рабочих дней, а в случае необходимости получения дополнительной информации срок рассмотрения документов продлевается до двух месяцев.

Представительство (филиал) считается открытым и имеет право осуществлять деятельность на территории Республики Беларусь с даты внесения регистрирующим органом записи о его открытии в реестр представительств иностранных организаций и филиалов иностранных юридических лиц (далее – «Реестр»). Представительству (филиалу) в течение 3 рабочих дней с даты внесения записи о его открытии в Реестр выдается выписка из Реестра.

В течение 10 рабочих дней со дня открытия представительство (филиал) обязано предоставить в соответствующую территориальную инспекцию Министерства по налогам и сборам Республики Беларусь документы, необходимые для постановки на налоговый учет. Представительство (филиал) также обязано представить документы в соответствующее управление Фонда социальной защиты населения для постановки на учет в качестве плательщика обязательных страховых взносов и представить документы в соответствующее подразделение Белгосстраха для регистрации в качестве страхователя по обязательному страхованию от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний, а также открыть счета в банках Республики Беларусь.

Кроме того, в течение месяца с даты внесения записи об открытии представительства (филиала) в Реестр руководитель представительства (филиала) должен направить в регистрирующий орган письменную информацию о постановке иностранной организации (иностранного юридического лица) на учет в налоговых органах и ее учетном номере плательщика.

6. Правовой статус представительств и филиалов иностранных юридических лиц

Представительство (филиал) не является юридическим лицом.

Представительство – это обособленное подразделение иностранной организации, открытое и расположенное на территории Республики Беларусь, осуществляющее защиту и представление интересов данной организации и иные не противоречащие законодательству Республике Беларусь функции.

Филиал – это обособленное подразделение иностранного юридического лица, открытое и расположенное на территории Республики Беларусь, осуществляющее все или часть его функций, в том числе функции представительства. Иностранное юридическое лицо может осуществлять предпринимательскую деятельность на территории Республики Беларусь только посредством открытия филиала.

Представительства, а также филиалы могут быть открыты в любых целях, не запрещенных законодательством. Цели открытия указываются только в Положении о представительстве (филиале).

В соответствии с целями деятельности представительство (филиал) может от имени и по поручению представляемой им иностранной организации (иностранного юридического лица) совершать юридические действия, в том числе заключать сделки, приобретать имущественные и личные неимущественные права и нести обязанности, выступать истцом и ответчиком в судах. По общему правилу, представительство заключает и исполняет только сделки, целью которых является материально-техническое и информационное обеспечение деятельности представительства на территории Республики Беларусь.

Представительство (филиал) осуществляет свою деятельность в соответствии с законодательством Республики Беларусь в пределах, предоставленных ему иностранной организацией (иностранном юридическим лицом).

Для организации деятельности представительства (филиала) иностранная организация (иностранное юридическое лицо) по своему усмотрению может наделять представительство (филиал) имуществом, в том числе денежными средствами.

Помимо этого, имущество, а также денежные средства могут приобретаться представительством (филиалом) на территории Республики Беларусь. Независимо от способа приобретения все имущество и денежные средства представительства (филиала) являются собственностью открывшей его иностранной организации (иностранного юридического лица).

Представительство (филиал) открывает в банках Республики Беларусь счета как в национальной, так и в иностранной валютах. Открытие счетов производится после представления в банк ряда документов, конкретный перечень которых определяется локальным правовым актом банка.

Операции по текущему (расчетному) счету в иностранной валюте, белорусских рублях осуществляются представительством (филиалом) без ограничений по видам операций (в том числе по валютно-обменным операциям, а также по операциям с ценными бумагами).

Представительства (филиалы) проводят операции по счетам в иностранной валюте в безналичном порядке. При этом представительство вправе в отдельных случаях использовать наличную иностранную валюту, в том числе на оплату расходов, связанных со служебными командировками работников за пределы Республики Беларусь.

Средства с валютных счетов могут быть свободно переведены представительством (филиалом) за границу Республики Беларусь или проданы за рубли на внебиржевом валютном рынке.

Иностранная организация (иностранное юридическое лицо) осуществляет руководство представительством (филиалом) через назначаемого ею руководителя представительства (филиала), действующего на основании доверенности, выдаваемой данной организацией (юридическим лицом).

Представительство (филиал) для организации своей деятельности вправе нанимать на работу белорусских и иностранных граждан. При этом численность иностранных граждан - сотрудников представительства не может превышать 5

человек. Такое ограничение по численности иностранных граждан (не более 5 человек) действует только для представительств, в отношении филиалов такое ограничение не установлено.

Для найма иностранных работников представительство (филиал) должно получить специальное разрешение на право занятия трудовой деятельностью в Республике Беларусь на каждого нанимаемого иностранного работника (за исключением руководителя представительства и граждан стран-членов ЕАЭС).

Трудоустройство в представительствах (филиалах) осуществляется в соответствии с законодательством Республики Беларусь о труде.

К трудовому договору, заключенному с иностранным гражданином-работником представительства (филиала), применяется право Республики Беларусь, если трудовой договор с таким иностранным гражданином был заключен на территории Республики Беларусь.

Представительство (филиал) вправе заключать с белорусскими гражданами-работниками представительства трудовые договоры (контракты).

Для выполнения разовых работ представительство (филиал) может заключать с белорусскими гражданами гражданско-правовые договоры, в том числе договоры подряда.

ТЕМА 3. ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

1. Республика Беларусь в международных экономических отношениях

Республика Беларусь – экспортно ориентированное государство с развитой промышленностью, сектором услуг и сельским хозяйством. Беларусь придерживается модели социально ориентированной рыночной экономики.

Республика Беларусь имеет благоприятное экономико-географическое положение, находясь в центре Европы на перекрестке важнейших торгово-коммуникационных систем между экономически развитыми западноевропейскими странами и регионами Европы, обладающими значительными запасами природных ресурсов. В своей внешнеэкономической деятельности Беларусь придерживается принципов открытой экономики с ориентацией на экспорт.

В 2022 году белорусская экономика столкнулась с усилением санкций со стороны США, Европейского союза и ряда других стран, введением масштабных санкций в отношении Российской Федерации, которая является основным торгово-экономическим партнером Беларуси. Возникла необходимость адаптации экономики к новым условиям функционирования.

Это стало возможно за счет углубления сотрудничества с Российской Федерацией и переориентации значительной части белорусского экспорта на российский и азиатский рынки.

Как заявил в декабре 2022 премьер-министр Республики Беларусь Р. Головченко, объем белорусского экспорта в Российскую Федерацию только за 10 месяцев 2022 года достиг рекордных 18 млрд. дол., а по итогу года ожидается 22-23 млрд. дол. (средняя цифра ежегодного экспорта обычно составляла 12-13 млрд. дол.). С учетом продолжающейся переориентации внешней торговли Беларуси последнее можно считать одним из важнейших компонентов ее дальнейшего развития.

Проводимая Республикой Беларусь внешнеэкономическая политика призвана обеспечивать приоритеты внешнеэкономической политики, которые в значительной степени обусловлены историческими, культурными, национальными, социальными, экономическими и политическими факторами. В современных условиях создание ЕАЭС открывает большие перспективы для экспорта белорусских товаропроизводителей на обширном рынке — территории с населением более 170 млн человек.

Целью реализации внешнеэкономической политики Республики Беларусь в долгосрочной перспективе является устойчивый рост экспортного потенциала белорусской экономики с одновременным обеспечением положительного сальдо во внешнеэкономической деятельности.

2. Принципы, цели и стратегические приоритеты внешнеэкономической политики Республики Беларусь

В Конституции Республики Беларусь закреплено: «Республика Беларусь в своей внешней политике исходит из принципов равенства государств,

неприменения силы или угрозы силой, нерушимости границ, мирного урегулирования споров, невмешательства во внутренние дела и других общепризнанных принципов и норм международного права».

Внешняя политика Республики Беларусь основывается на следующих принципах:

- соблюдение общепризнанных принципов и норм международного права;
- соразмерность внешнеполитических целей политико-дипломатическому, экономическому, оборонному, научно-техническому, интеллектуальному потенциалу государства, обеспечение их реализации для укрепления международных позиций Республики Беларусь и ее международного авторитета;
- повышение эффективности политических, правовых, внешнеэкономических и иных инструментов защиты государственного суверенитета Республики Беларусь и ее национальной экономики в условиях глобализации;
- развитие на основе общепризнанных принципов и норм международного права всестороннего сотрудничества с иностранными государствами, международными организациями, взаимный учет и соблюдение интересов всех членов международного сообщества;
- добровольность вхождения и участия в межгосударственных образованиях;
- приверженность политике последовательной демилитаризации международных отношений;
- отсутствие территориальных претензий к сопредельным государствам, непризнание территориальных притязаний к Республике Беларусь.

Цель внешнеэкономической политики – защита экономического суверенитета, обеспечение национальной безопасности, стимулирование развития экономики и обеспечение условий интеграции в мировую экономику.

Основными направлениями в сфере внешнеэкономической деятельности являются:

- 1) совершенствование государственной внешнеэкономической политики на основе многовекторности, сложившегося международного разделения труда и рынков товаров (работ, услуг);
- 2) создание благоприятных условий для участия белорусских товаров (работ, услуг) в международном торгово-экономическом обороте;
- 3) защита интересов организаций и индивидуальных предпринимателей - резидентов Республики Беларусь на внешнем рынке;
- 4) обеспечение условий роста экспорта;
- 5) осуществление внешних государственных заимствований в пределах лимита внешнего государственного долга Республики Беларусь, установленного законодательством Республики Беларусь;
- 6) развитие экспорта высоких технологий и содействие импорту высоких технологий в целях ускоренного развития национальной экономики;

7) обеспечение доступа к источникам сырья и товарам, производство которых невозможно или ограничено в Республике Беларусь.

3. Структура и компетенция государственных органов, уполномоченных осуществлять руководство и управление внешнеэкономической деятельностью

Система управления внешнеэкономической деятельностью в общегосударственном масштабе охватывает следующие уровни:

1) общегосударственный – Президент, Парламент, Правительство, Всебелорусское народное собрание;

2) функциональный – Министерство иностранных дел, Министерство экономики, Министерство финансов, Государственный комитет по стандартизации, Государственный таможенный комитет;

3) территориальный – региональные органы власти;

4) отраслевой – отраслевые министерства и ведомства, принимающие как прямое, так и косвенное участие в государственном управлении в сфере внешнеэкономической деятельности на республиканском уровне;

5) хозяйственный – субъекты хозяйственной деятельности, самостоятельно осуществляющие внешнеэкономические операции на внешнем рынке: субъекты хозяйствования, торговые дома, биржи, а также организации, обслуживающие внешнеэкономическую деятельность и содействующие ее развитию: банки, торгово-промышленные палаты, консультационно-информационные фирмы, рекламные агентства, пресса (экономическая) и т.д.

Высшими звеном управления внешнеэкономической деятельностью в Республике Беларусь являются Президент, Парламент и Совет Министров.

Специальным государственным органом, осуществляющим общую координацию внешнеэкономической деятельности в Беларуси, является Министерство иностранных дел Республики Беларусь. В своей деятельности оно подчиняется непосредственно Совету Министров Республики Беларусь.

В структуре Министерства иностранных дел функционирует Департамент внешнеэкономической деятельности на основании постановления Совета Министров Республики Беларусь от 31.07.2006 № 978 «Вопросы Министерства иностранных дел Республики Беларусь» (вместе с «Положением о Департаменте внешнеэкономической деятельности Министерства иностранных дел Республики Беларусь»).

Задачами Департамента внешнеэкономической деятельности являются:

1) содействие развитию экспорта товаров и услуг;

2) разработка предложений в сфере внешнеэкономической деятельности;

3) координация внешнеторговой политики и формирования торгового режима Республики Беларусь;

4) защита внешнеэкономических интересов государства;

5) участие в разработке и реализации программ социально-экономического развития Республики Беларусь в части внешнеэкономической деятельности;

6) координация переговорной позиции и формирование пакета документов по присоединению Республики Беларусь ко Всемирной торговой организации;

7) координация разработки и реализации национальных программ развития экспорта;

8) осуществление анализа показателей внешнеторговой деятельности Республики Беларусь, в том числе товарной и географической структуры внешней торговли;

9) участие в анализе отчетного торгового и платежного балансов и разработке прогнозных показателей внешней торговли;

10) координация таможенно-тарифного и нетарифного регулирования внешней торговли;

11) координация развития товаропроводящей сети белорусских организаций за рубежом;

12) участие в проводимых иностранными государствами расследованиях по применению антидемпинговых, компенсационных и специальных защитных мер в отношении товаров, производимых юридическими и физическими лицами Республики Беларусь;

13) участие в разработке предложений по увеличению экспортного потенциала страны;

14) содействие защите экономических интересов государства, граждан Республики Беларусь и юридических лиц Республики Беларусь за рубежом;

15) содействие привлечению иностранных инвестиций в экономику страны, формированию благоприятного инвестиционного имиджа Республики Беларусь за рубежом и повышению ее инвестиционного рейтинга.

В структуре государственных органов, уполномоченных осуществлять руководство и управление внешнеэкономической деятельностью следует также выделить Министерство экономики, Министерство финансов, Министерство антимонопольного регулирования и торговли, Государственный таможенный комитет, Комитет государственного контроля Республики Беларусь, Государственный комитет по стандартизации Республики Беларусь Национальный банк Республики Беларусь.

4. Правовые основы Евразийского экономического союза

Евразийский экономический союз (далее – ЕАЭС) является примером одного из наиболее развитых с точки зрения глубины интеграционного взаимодействия торгово-экономических объединений в мире.

ЕАЭС – международная организация региональной экономической интеграции, обладающая международной правосубъектностью. В ЕАЭС обеспечивается свобода движения товаров, услуг, капитала и рабочей силы, проведение скоординированной, согласованной или единой политики в отраслях экономики, определенных Договором о ЕАЭС и международными договорами в рамках ЕАЭС.

Государства – члены ЕАЭС: Республика Беларусь, Республика Казахстан, Российская Федерация, Республика Армения и Кыргызская Республика.

Учредительный договор ЕАЭС был подписан главами государств-учредителей 29 мая 2014 г. Первоначально Договор о ЕАЭС подписали 29 мая 2014 г. три страны: Республика Беларусь, Республика Казахстан, Российская Федерация. 10 октября 2014 г. Республика Армения подписала Договор о присоединении к ЕАЭС, который вступил в силу 2 января 2015 г.

Договор о присоединении Кыргызской Республики к ЕАЭС был подписан 23 декабря 2014 г., далее 8 мая 2015 г. главами государств-членов ЕАЭС были подписаны два протокола, определяющие условия и особенности вступления Кыргызстана в ЕАЭС, а 12 августа 2015 г. договор о присоединении вступил в силу.

Цели создания ЕАЭС – создание условий для стабильного развития экономик государств-членов в интересах повышения жизненного уровня их населения; стремление к формированию единого рынка товаров, услуг, капитала и трудовых ресурсов в рамках Союза; всесторонняя модернизация, кооперация и повышение конкурентоспособности национальных экономик в условиях глобальной экономики.

Право ЕАЭС составляют:

- 1) Договор о ЕАЭС;
- 2) международные договоры в рамках ЕАЭС (договоры, заключаемые государствами-членами по вопросам функционирования и развития ЕАЭС);
- 3) международные договоры ЕАЭС с третьей стороной (международные договоры, заключаемые с третьими государствами, их интеграционными объединениями и международными организациями);
- 4) решения и распоряжения Высшего Евразийского экономического совета, Евразийского межправительственного совета и ЕЭК, принятые в рамках их полномочий, предусмотренных Договором о ЕАЭС и международными договорами в рамках ЕАЭС.

ТЕМА 4. ГОСУДАРСТВЕННО-ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

1. Понятие и классификация методов государственного регулирования внешнеэкономической деятельности

Совокупность экономических функций государства реализуется через механизм государственного регулирования, который представляет собой вмешательство административных органов в предпринимательскую деятельность с помощью набора различных методов и инструментов.

Статьей 7 Закона Республики Беларусь от 25.11.2004 № 347-3 «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности» (далее – Закон № 347-3) предусмотрено 4 метода государственного регулирования внешнеторговой деятельности. Их использование соответствует зарубежной практике. Под методами регулирования следует понимать совокупность приемов и способов, с помощью которых государство осуществляет регулирование внешнеторговой деятельности.

Перечень методов регулирования внешнеторговой деятельности ограничен и включает:

- 1) таможенно-тарифное регулирование;
- 2) нетарифное регулирование;
- 3) запретов и ограничений внешней торговли;
- 4) меры экономического и административного характера, содействующих развитию внешнеторговой деятельности, предусмотренных главой 7 Закона № 347-3.

2. Характеристика таможенно-тарифного регулирования

Согласно статье 11 Закона № 347-3 основным методом экономического регулирования внешней торговли является таможенно-тарифное регулирование, которое предполагает стоимостное воздействие на экспортно-импортные потоки в процессе пересечения ими государственных границ.

Таможенно-тарифное регулирование – это метод государственного регулирования внешней торговли товарами, осуществляемый путем установления, введения, изменения и прекращения действия таможенных пошлин на товары, перемещаемые через таможенную территорию.

Таможенно-тарифное регулирование внешней торговли выполняет протекционистскую и фискальную функцию.

Таможенно-тарифное регулирование в Республике Беларусь осуществляется в соответствии с нормами Евразийского экономического союза (ЕАЭС).

В Евразийском экономическом союзе на единой таможенной территории государств-членов ЕАЭС применяются единые меры таможенно-тарифного регулирования. Полномочия по принятию решений в сфере таможенно-тарифного регулирования в соответствии с Договором о Евразийской экономической комиссии переданы наднациональному органу – Евразийской экономической комиссии (ЕЭК). Решения ЕЭК входят в договорно-правовую

базу ЕАЭС и подлежат непосредственному применению на территориях государств-членов ЕАЭС.

3. Единая Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза и Единый таможенный тариф Евразийского экономического союза

В соответствии со ст. 42 Договора о Евразийском экономическом союзе на таможенной территории Союза применяются единая Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза и Единый таможенный тариф Евразийского экономического союза, утверждаемые Евразийской экономической комиссией и являющиеся инструментами торговой политики Союза.

Согласно ст. 19 Договора о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза подписан в г. Москве 11.04.2017 с изм. и доп. Единая Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза является системой описания и кодирования товаров, которая используется для классификации товаров в целях применения мер таможенно-тарифного регулирования, вывозных таможенных пошлин, запретов и ограничений, мер защиты внутреннего рынка, ведения таможенной статистики.

Международной основой Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности являются Гармонизированная система описания и кодирования товаров Всемирной таможенной организации и единая Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности Содружества Независимых Государств.

Единый таможенный тариф Евразийского экономического союза – это свод ставок таможенных пошлин, которые применяются к товарам, перемещаемым через таможенную границу, систематизированный в соответствии с товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности.

Еще одна функция таможенного тарифа – устанавливать правила обложения товаров пошлиной при их перемещении через таможенную границу.

4. Таможенные платежи

Таможенные платежи – это установленные законодательством налоги и пошлины, взимаемые таможенными органами при перемещении товаров через таможенную границу, а также сборы за совершение таможенными органами действий, связанных с выпуском товаров, таможенным сопровождением и иных действий, установленных таможенным законодательством.

В настоящее время в соответствии со ст. 46 Таможенного кодекса ЕАЭС к таможенным платежам относятся:

- ввозная таможенная пошлина;
- вывозная таможенная пошлина;
- налог на добавленную стоимость, взимаемый при ввозе товаров на таможенную территорию таможенного Союза;
- акцизы (акцизный налог или акцизный сбор), взимаемые при ввозе товаров на таможенную территорию Союза;

– таможенные сборы.

Каждый из платежей имеет различную природу и, как следствие, существенные особенности правового регулирования.

За совершение таможенных операций таможенными органами взимаются таможенные сборы. Таможенными сборами являются обязательные платежи, взимаемые таможенными органами за совершение ими действий, связанных с выпуском товаров, таможенным сопровождением товаров, а также за совершение иных действий, установленных Таможенным кодексом ЕАЭС и(или) законодательством государств – членов ЕАЭС (ст. 47 Таможенного кодекса ЕАЭС).

Размеры таможенных сборов не могут превышать примерной стоимости затрат таможенных органов на совершение действий, в связи с которыми установлены таможенные сборы.

Таможенные органы Республики Беларусь взимают таможенные сборы:

- 1) за совершение таможенных операций;
- 2) таможенное сопровождение товаров;
- 3) выдачу квалификационного аттестата специалиста по таможенному оформлению;
- 4) принятие таможенными органами предварительного решения.

5. Характеристика нетарифного регулирования

В условиях активного развития международных экономических отношений практически все государства используют меры по защите внутреннего рынка и интересов своих товаропроизводителей и содействуют продвижению национальных товаров на внешние рынки. С этой целью применяются всевозможные инструменты экономического и публичного характера, прямо или косвенно влияющие на внешнеторговую деятельность резидентов и нерезидентов. Наиболее гибкими и удобными инструментами являются нетарифные методы государственного регулирования, представляющие собой административные барьеры и ограничения, решение о введении которых практически всегда находится во внутренней компетенции государства.

Нетарифное регулирование представляет собой совокупность методов государственного регулирования внешнеэкономической деятельности, имеющих целью воздействие на процессы в сфере внешнеэкономической деятельности, но не относящихся к таможенно-тарифным методам.

Согласно ст. 46 Договора о Евразийском экономическом союзе в торговле с третьими странами Союзом применяются следующие единые меры нетарифного регулирования:

- 1) запрет ввоза и(или) вывоза товаров;
- 2) количественные ограничения ввоза и(или) вывоза товаров;
- 3) исключительное право на экспорт и(или) импорт товаров;
- 4) автоматическое лицензирование (наблюдение) экспорта и(или) импорта товаров;
- 5) разрешительный порядок ввоза и(или) вывоза.

Применение методов нетарифного регулирования, с одной стороны, сдерживает развитие внешнеторговой деятельности региональных субъектов хозяйствования в условиях ЕАЭС, с другой стороны, направлено на обеспечение защиты внутренних рынков стран-участниц от воздействия недобросовестной конкуренции.

6. Особые виды запретов и ограничений внешней торговли товарами, услугами и объектами интеллектуальной собственности

Глава 5 Закона № 347-З предусматривает особые виды запретов и ограничений внешней торговли товарами, услугами и объектами интеллектуальной собственности, которые условно можно разделить на 4 группы:

1) запреты и ограничения внешней торговли товарами, услугами и объектами интеллектуальной собственности в целях участия Республики Беларусь в международных санкциях;

2) ограничение внешней торговли товарами, услугами и объектами интеллектуальной собственности в целях поддержания равновесия платежного баланса Республики Беларусь;

3) ограничение внешней торговли товарами, услугами и объектами интеллектуальной собственности, связанное с мерами валютного регулирования или валютного контроля;

4) ответные меры в области внешней торговли товарами, услугами и объектами интеллектуальной собственности.

ТЕМА 5. ЮРИДИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ ОПЕРАЦИЙ И СДЕЛОК. ВНЕШНЕТОРГОВЫЙ ДОГОВОР

1. Понятие внешнеэкономической операции

Внешнеэкономические операции – это комплекс действий, включающих подготовку, заключение и исполнение внешнеэкономических сделок. Внешнеэкономическая деятельность как обособленный комплекс экономических отношений состоит из отдельных внешнеэкономических операций, каждая из которых имеет конкретную экономическую цель и собственное правовое оформление.

Понятие внешнеэкономической операции включает всю реальную деятельность субъекта внешнеэкономической деятельности по продвижению товара (услуги), включая подготовительную работу, переговоры, подписание контракта, претензионную работу и т.д.

Согласно Указу Президента Республики Беларусь от 27.03.2008 № 178 «О порядке исполнения внешнеторговых договоров» внешнеторговая операция это:

- 1) отгрузка (поступление) товаров;
- 2) передача (получение) имущества в аренду, нераскрытой информации, исключительных прав на объекты интеллектуальной собственности, имущественных прав;
- 3) выполнение работ;
- 4) оказание услуг, оформленные товаросопроводительными, коммерческими и иными документами;
- 5) проведение платежей, включая возврат платежей, осуществляемый в результате отказа одной из сторон от исполнения своих обязательств, по внешнеторговому договору.

2. Внешнеэкономическая сделка

Правовой формой внешнеэкономической операции, фиксирующей факт ее осуществления и порождающей правовые последствия, является внешнеэкономическая сделка.

Квалификация сделки в качестве внешнеэкономической означает, что она подпадает под особый режим правового регулирования, отличный от правового регулирования обычных гражданских сделок. Универсальный критерий квалификации сделки в качестве внешнеэкономической отсутствует и в правовой доктрине, и в действующем законодательстве. Поэтому его приходится выводить на основе признаков, вытекающих из характера внешнеэкономической деятельности. Такой критерий внешнеэкономической сделки, как ее предпринимательский характер, не является решающим, поскольку законодатель к внешнеэкономической деятельности относит и некоторые виды некоммерческой деятельности.

Основным признаком, отличающим внешнеэкономическую сделку от внутрихозяйственной, можно считать иную национальную (государственную) принадлежность одного из контрагентов. В большинстве случаев

внешнеэкономическая сделка заключается с иностранными партнерами, государственная принадлежность которых, в свою очередь, может и не совпадать с местом нахождения их коммерческих предприятий. Дополнительными признаками в отсутствие указанного основного являются:

- перемещение товаров через государственную границу;
- использование при расчетах с контрагентом иностранной валюты (при расчетах по внешнеэкономическим сделкам используется валюта, которая как минимум для одной из сторон является иностранной);
- специфика рассмотрения споров, вытекающих из внешнеэкономических договоров (спору, вытекающие из внешнеэкономических сделок, могут быть предметом рассмотрения, как национальных судов, так и международных коммерческих арбитражей);
- специфический круг источников, регулирующих внешнеэкономическую сделку.

Таким образом, основным критерием отнесения сделки к категории внешнеэкономических является связь данной сделки более чем с одной системой национального права.

3. Понятие внешнеторгового и валютного договора

Внешнеторговый договор – валютный договор между резидентом и нерезидентом, предусматривающий возмездную:

передачу товаров (в том числе по договорам комиссии и договорам, не связанным с перемещением товаров через Государственную границу Республики Беларусь);

передачу имущества в аренду (в том числе по договорам, не связанным с перемещением товаров через Государственную границу Республики Беларусь);

передачу нераскрытой информации, исключительных прав на объекты интеллектуальной собственности;

передачу имущественных прав;

возмездное выполнение работ;

возмездное оказание услуг.

Валютный договор – договор (контракт, соглашение), иной документ, на основании которых совершаются валютные операции.

Внешнеторговый договор – это разновидность валютного договора. Валютный договор более широкое понятие. Оно включает все договоры, на основании которых совершаются валютные операции.

В соответствии с каждым заключенным внешнеторговым договором резиденты обязаны:

1) указать в декларации на товары, а в случае, если совершение таможенных операций не производится, – в статистической декларации регистрационный номер валютного договора, подлежащего регистрации в соответствии с валютным законодательством;

2) представить по требованию контрольных (надзорных) органов, уполномоченных осуществлять валютный контроль, запрашиваемые в

соответствии с их полномочиями документы и иную информацию в установленные ими сроки;

3) предусмотреть во внешнеторговом договоре сумму (ориентировочную сумму) денежных обязательств сторон по договору, а также условия расчета, под которыми понимается обязательство осуществления одной стороной расчета до исполнения либо по факту исполнения обязательств другой стороной.

4. Требования законодательства к внешнеторговому (валютному) договору

Внешнеторговый (валютный) договор должен содержать следующие условия:

1) предмет договора, который зависит от вида договора. Например, если заключается договор поставки предмет – это обязательство передать товар определенного наименования и количества;

2) сумму или ориентировочную сумму денежных обязательств сторон по договору;

3) условия расчетов. Под условиями расчетов понимают указание на порядок оплаты в договоре, например, предоплата или оплата по факту;

4) сроки исполнения нерезидентом обязательств по договору;

5) существенные условия соответствующего вида договора. Внешнеторговый договор может быть договором возмездного оказания услуг, поставки, подряда и др. Следовательно, он должен содержать существенные условия соответствующего вида договора.

В соответствии с белорусским законодательством существенными условиями внешнеторгового договора будут (ч. 2 п. 1 ст. 402 ГК):

1) условие о предмете;

2) условия, которые названы в законодательстве как существенные, необходимые или обязательные для договоров соответствующего вида.

Внешнеэкономическая сделка, хотя бы одним из участников которой является юридическое лицо или гражданин Республики Беларусь, совершается независимо от места заключения договора в письменной форме (п. 2 ст. 1116 ГК). Несоблюдение данного требования влечет недействительность внешнеэкономической сделки на основании п. 3 ст. 163 ГК.

Регистрация внешнеторгового договора в уполномоченном органе. В случаях, когда законодательством предусмотрена необходимость государственной регистрации договора (например, регистрация в Национальном центре интеллектуальной собственности лицензионного договора, договора франчайзинга), стороны должны произвести регистрацию соответствующего договора в уполномоченных государственных органах (ст. 910-1 ГК; постановление Совета Министров Республики Беларусь от 21 марта 2009 г. № 346 «О регистрации лицензионных договоров, договоров уступки права требования на объекты промышленной собственности и договоров комплексной предпринимательской лицензии (франчайзинга)»).

5. Административная процедура регистрации внешнеторговых (валютных) договоров

Для внешнеэкономических сделок законодательством установлена специальная регистрационная процедура на основании постановления Правления Национального банка Республики Беларусь от 12.02.2021 г. № 37 в ред. от 05.07.2021 «О регистрации резидентами валютных договоров».

Юридическому лицу или индивидуальному предпринимателю (резиденту) необходимо регистрировать валютный договор, который соответствует одновременно следующим условиям:

- 1) заключен с нерезидентом;
- 2) сумма денежных обязательств на дату заключения договора равна или больше 4000 базовых величин или не определена;
- 3) валютная операция по договору предусматривает:
 - расчеты при экспорте/импорте за товары, имущество, переданное (полученное) в аренду, в т.ч. лизинг, за нераскрытую информацию, исключительные права на объекты интеллектуальной собственности, имущественные права, а также за выполненные работы, оказанные услуги;
 - приобретение резидентом у нерезидента недвижимого имущества, находящегося за пределами Беларуси;
 - продажу резидентом нерезиденту недвижимого имущества, находящегося на территории Беларуси;
 - внесение резидентом денежного вклада в уставный фонд нерезидента либо нерезидентом в уставный фонд резидента;
 - получение резидентом кредита, займа от нерезидента, предоставление резидентом нерезиденту займа;
 - исполнение резидентом денежных обязательств перед нерезидентом на основании договоров поручительства, гарантии;
 - исполнение резидентом обязательств перед нерезидентом, нерезидентом перед резидентом на основании договоров уступки права (требования), перевода долга;
 - и другие валютные операции.

Резидент может либо самостоятельно регистрировать валютные договоры либо обратиться за такой услугой в банк, который осуществляет банковские операции по этим договорам.

ТЕМА 6. ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ ТОВАРАМИ, РАБОТАМИ, УСЛУГАМИ, ОХРАНЯЕМОЙ ИНФОРМАЦИЕЙ, ОБЪЕКТАМИ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ

1. Понятие и виды внешнеторговой деятельности

Согласно подп. 1.3 п. 1 ст. 1 Закона № 347-3 внешнеторговая деятельность – деятельность по осуществлению внешней торговли товарами, и (или) услугами, и (или) объектами интеллектуальной собственности.

Объектами внешнеторговой деятельности являются объекты гражданского оборота: вещи, имущество, работы, услуги, информация, результаты интеллектуальной деятельности, имущественные права и т. д. (ст. 128 ГК). В сфере внешнеэкономической деятельности вместо терминов «вещи» и «имущество» принято употреблять понятие «товары».

Объекты самой внешнеэкономической деятельности следует отличать от объекта правового регулирования в сфере внешнеэкономической деятельности, которым являются правоотношения, складывающиеся между частными субъектами в области внешней торговли, международных расчетов, валютных операций и др.

Товары – имущество (предметы личного, семейного, домашнего потребления, продукция производственно-технического назначения и иное имущество), предназначенное для продажи (ст. 1 Закона Республики Беларусь «О государственном регулировании торговли и общественного питания»).

Статус товара также имеют нематериальные объекты, обладающие коммерческой ценностью: информация, исключительные и имущественные права. Товаром также являются валюта, валютные ценности, электрическая, тепловая и иные виды энергии, а также транспортные средства, за исключением предназначенных для международных перевозок пассажиров и грузов. Понятие товара включает не весь перечень объектов гражданского права, из него исключены неимущественные права и некоторые объекты недвижимости.

Услуги – это предпринимательская деятельность, результаты которой не имеют материального выражения и потребляются в ходе самой этой деятельности, направленная на удовлетворение потребностей других лиц, за исключением деятельности на основании трудовых правоотношений.

Работы – это деятельность, имеющая овеществленный результат, который состоит в создании конкретного продукта, его переработке (обработке) (п. 1 ст. 657 ГК). Различие между услугой и работой выражается в наличии овеществленного результата по итогам выполненных работ.

Действующее законодательство не дает четкого определения понятий «работы» и «услуги». НК содержит эти понятия, но трудность их использования заключается в том, что они предназначены для целей налогообложения. Внешняя торговля услугами имеет место, если услуга оказана:

- 1) резидентом на территории другого государства;
- 2) резидентом нерезиденту на территории Беларуси;
- 3) нерезидентом на территории Беларуси;

- 4) нерезидентом резиденту на территории другого государства;
- 5) белорусским исполнителем услуг путем коммерческого присутствия на территории другого государства;
- 6) иностранным исполнителем услуг путем коммерческого присутствия на территории Беларуси;
- 7) белорусским исполнителем услуг, не имеющим коммерческого присутствия на территории другого государства, путем оказания услуги им или его представителем на территории этого государства;
- 8) иностранным исполнителем услуг, не имеющим коммерческого присутствия на территории Беларуси, путем оказания услуги им или его представителем на территории Беларуси.

2. Правовое регулирование купли-продажи товаров и оказания услуг

Понятие международной купли-продажи товаров можно вывести из двух элементов:

1) понятия договора купли-продажи товаров (соглашение, по которому одна сторона (продавец) обязуется передать другой стороне (покупателю) в собственность вещь, а покупатель обязуется получить вещь и уплатить за нее продавцу определенную сумму);

2) понятия международной купли-продажи как внешнеторговой сделки.

Источниками правового регулирования международной купли-продажи являются: Венская конвенция 1980 г. о договорах международной купли-продажи товаров; Нью-йоркская конвенция 1974 г. (Протокол 1980 г.) об исковой давности в международной купле-продаже товаров; Соглашение об общих условиях поставки (ОУП СНГ 1992 г.) и др.

Венская конвенция в соответствии с ее нормами (ст. 2) применяется не ко всем договорам международной купли-продажи товаров: она не действует в отношении товаров, которые приобретаются не в предпринимательских целях (для личного, домашнего или семейного использования) либо, если предметом договора являются ценные бумаги или деньги, суда воздушного и водного транспорта, электроэнергия. Кроме того, из действия Венской конвенции исключены договоры купли-продажи, которые заключаются на аукционе или в порядке исполнительного производства или иным принудительным способом (в силу закона).

Венская конвенция (ст. 3) также различает договор купли-продажи и договор подряда, указывая на то, что она не применяется к договорам, в которых обязательства стороны, поставляющей товары, заключается в основном в выполнении работы или в предоставлении иных услуг.

Венская конвенция применима исключительно к договорам международной купли-продажи товаров и ее нормы не регламентируют иные виды обязательственных отношений сторон в рамках международного торгового оборота, в частности Венская конвенция не регулирует отношения сторон по товарообменным договорам.

Среди иных документов можно указать: Типовой контракт МТП международной купли-продажи готовых изделий, предназначенных для

перепродажи. Публикация №556 (Е). Особое значение имеют Международные правила толкования торговых терминов (ИНКОТЕРМС).

ИНКОТЕРМС публикуется Международной торговой палатой с 1936 г. Последняя редакция датируется 2020 г. (ИНКОТЕРМС-2020). Цель ИНКОТЕРМС – обеспечение единообразного толкования наиболее широко распространенных в области торговли терминов.

Говоря о правовом регулировании оказания услуг, следует рассмотреть несколько видов договоров (договоры подряда и оказания услуг, а также международный договор о предоставлении технических услуг).

Договор подряда – соглашение, в силу которого одна сторона (подрядчик) обязуется выполнить по заданию другой стороны (заказчика) определенную работу, а заказчик – принять результат работы и оплатить его.

Предметом договора подряда является выполнение определенной работы, а предметом договора возмездного оказания услуг – оказание определенной услуги. Причем законодатель недаром разграничивает данные договоры, так как работа и услуга представляют собой абсолютно разные объекты гражданского права, а не единый объект, что оказывает значительное влияние на классификацию соответствующих отношений, в том числе на надлежащее исполнение либо неисполнение посреднических обязанностей, а в результате этого на наличие обязательств по их оплате либо отсутствие таких обязательств.

Применительно к договору возмездного оказания услуг необходимо отметить, что ст. 733 ГК определяет его как договор, по которому исполнитель обязуется по заданию заказчика совершить определенные действия или осуществить определенную деятельность. Причем к таким договорам относятся договоры на оказание услуг связи, медицинских, ветеринарных, аудиторских, консультационных, информационных услуг, услуг по обучению, туристическому обслуживанию и т.д. (в том числе и договоры на оказание посреднических услуг).

Несмотря на то, что гл. 39 ГК «Возмездное оказание услуг» не распространяется на договор подряда, договор на выполнение научно-исследовательских работ, опытно-конструкторских и технологических работ, договор перевозки, договор транспортной экспедиции, договор банковского вклада (депозита), договор банковского счета, договоры в сфере расчетных отношений, договор хранения, договор поручения, договор комиссии, указанные договоры, за исключением первых двух, которые связаны в выполнении работ, и договора перевозки, который иногда квалифицируется как договор, связанный с выполнением работ (хотя, если исходить из точного толкования положений ГК, он все-таки относится к договорам, предметом которых являются услуги), традиционно рассматривались и рассматриваются как договоры,

Важное значение в международной практике имеет международный договор о предоставлении технических услуг, таких как монтаж, надзор за монтажом, услуги сервиса и т.д., который является соглашением, на основании которого исполнитель обязуется выполнить монтаж или руководить монтажными работами, а заказчик – оплатить работу.

Применимое право: следует понимать, что к договорам о предоставлении технических услуг в силу их специфики могут иметь место некоторые исключения из общих правил об определении применимого права к сделкам и договорам. Например, в соответствии со ст. 1125 ГК к договорам о выполнении строительных, монтажных и других работ по капитальному строительству применяется право страны, где такая деятельность осуществляется или создаются предусмотренные договором результаты. Однако все же стороны могут договориться об ином применимом праве – принцип автономии воли все равно продолжает действовать.

3. Правовое регулирование внешней торговли объектами интеллектуальной собственности

Под договором же международного франчайзинга (иначе именуемого в праве Республики Беларусь договором комплексной предпринимательской лицензии, а в праве Российской Федерации – договором коммерческой концессии) исходя из подходов разных правовых систем, может пониматься договор, по которому:

одна сторона (франчайзер) обязуется предоставить другой стороне (франчайзи) за вознаграждение на определенный в договоре франчайзинга срок либо без указания срока комплекс исключительных прав (лицензионный комплекс), включающий право использования фирменного наименования франчайзера и нераскрытой информации, в том числе секретов производства (ноу-хау), а также других объектов интеллектуальной собственности (товарного знака, знака обслуживания и т.п.), предусмотренных договором франчайзинга, для использования в предпринимательской деятельности франчайзи.

Исходя из приведенного определения видно, что в качестве основы договора международного франчайзинга выступает его предмет, а именно на так называемый лицензионный комплекс, т.е. определенный перечень лицензий, которые франчайзер должен передать франчайзи в рамках указанного договора. Данный комплекс включает в себя прежде всего: (а) лицензию на фирменное наименование франчайзера, которая передается франчайзи; (б) право использования секретов производства (ноу-хау); (в) иные объекты интеллектуальной собственности, в частности лицензии на товарный знак или знак обслуживания.

В силу изложенного можно констатировать, что под договором франчайзинга понимаются отношения, в силу которых одно лицо (франчайзер) обязуется предоставить второму лицу (франчайзи, в правовых системах иных государств иначе именуемому “франчайзи”) для осуществления им предпринимательской деятельности, аналогичной деятельности франчайзера, “деловой комплекс” (лицензионный комплекс) состоящий из: а) охраноспособных имущественных прав (лицензий на: фирменное наименование, товарный знак, знак обслуживания и др.); б) неохраноспособных имущественных прав (деловой опыт и др.); в) других объектов гражданского права (коммерческая информация и др.); в свою очередь франчайзи обязуется

выплачивать франчайзеру вознаграждение и выполнять иные обязанности, установленные договором.

Исходя из существа договора международного франчайзинга, данный договор характеризуется следующими основными признаками:

а) представляет собой вид предпринимательской сделки, вследствие этого его сторонами могут быть лишь те лица, которые специально предназначены для осуществления предпринимательскую деятельность, коммерческие организации и индивидуальные предприниматели;

б) является взаимобязывающий договором, то есть права и обязанности по данному договору возникают как у франчайзера, так и у франчайзи;

в) рассматривается как сложный правовой состав, совмещающий в себе элементы пользования правами на интеллектуальную собственность, оказания услуг, купли-продажи, отношений простого товарищества и т.д.;

г) вследствие своего предпринимательского характера договор франчайзинга является возмездным;

д) представляет собой, как правило, срочную сделку;

е) характеризуется только ему присущим предметом сделки, которым является “деловой комплекс” («лицензионный комплекс») – система осуществления предпринимательской деятельности, включающая в себя права на интеллектуальную собственность: фирменное наименование, товарный знак, ноу-хау (коммерческая тайна), и иные промышленные права, а также авторские права и информацию, позволяющую определенным способом производить или продавать товары либо оказывать услуги потребителям;

ж) не является в чистом виде меновой сделкой, то есть интересы его сторон, хотя и противоположны, однако, наряду с этим присутствует общая заинтересованность франчайзера и франчайзи в успешном осуществлении деятельности франчайзи (особенно в случае выплаты вознаграждения в виде процента от полученной франчайзи прибыли).

1. В силу того, что договор международного франчайзинга применяется в различных сферах и имеет много разновидностей, некоторые виды франчайзинговых договоров имеют много общих черт с иными видами обязательств.

2. Наиболее близкими к договору международного франчайзинга являются лицензионные договоры, то есть договоры по передаче права пользования объектами интеллектуальной собственности.

В ряде правовых систем и доктрин договор франчайзинга рассматривается как разновидность лицензионных договоров, так как основу предмета франчайзинга также составляет передача прав на объекты интеллектуальной собственности.

Однако, наряду со сходными чертами, между ними присутствуют и отличия, основное из которых заключается в том, что целью договора франчайзинга всегда является создание новых предпринимательских комплексов, лицензионные же договора направлены исключительно на использование отдельных объектов интеллектуальной собственности вне зависимости от цели такого использования. Кроме того, предмет договора

франчайзинга не ограничивается передачей объектов интеллектуальной собственности в пользование и включает в себя также элементы договора на возмездное оказание услуг, товарищеского договора, и даже договора купли-продажи. В отличие от обычного лицензионного договора, где лицензиат во внешних отношениях выступает как лицо, отличное от лицензиара, при франчайзинге франчайзи во взаимоотношениях с потребителями фактически идентичен франчайзеру.

3. Договор международного сбытового франчайзинга может «приравняться» и к договору исключительного дистрибьюторства; который, кстати, в правовых системах Франции, Бельгии, Швейцарии именуется, как договор коммерческой концессии, или применительно к международной купле-продаже товаров, как договор об исключительном импорте.

Договор международного франчайзинга в случае выплаты франчайзеру вознаграждения в виде фиксированного разового платежа фактически может быть воспринят близким к договору купли-продажи (например, в случае покупки завода по производству какой-либо продукции), так как в обоих случаях за передачу сходного объекта гражданских прав следует денежный платеж. Однако юридически разница между двумя этими сделками достаточно велика. Во-первых, предметом договора купли-продажи являются вещи, предметом договора франчайзинга могут являться вещи, однако прежде всего передается право на пользование объектами интеллектуальной собственности. Во-вторых, по договору купли-продажи всегда имеет место отчуждение предмета договора. По договору франчайзинга имущество (вещи) также может отчуждаться, однако права на интеллектуальную собственность, несмотря на передачу прав на ее использование другому субъекту, сохраняются за франчайзером и т.д.

Однако, и в отношении права на фирменное наименование возможно, как указано выше, его передача в рамках договора франчайзинга, но лишь исключительно в форме его использования (на основе выданной лицензии обладателем права на фирменное наименование).

В отношении товарного знака (знака обслуживания) в рамках договора франчайзинга передаче, как правило, подлежат не права на данный знак, а лишь права на его использование на основе предоставленной лицензии.

При передаче права на использование товарного знака надо помнить, что в соответствии со статьей 6 Парижской конвенции по охране промышленной собственности (1883 г.) защита данного права осуществляется лишь в случае регистрации товарного знака франчайзера в государстве франчайзи. Наряду с охраноспособными правами, предметом договора международного франчайзинга могут быть и не охраноспособными объекты интеллектуальной собственности, например, коммерческая тайна (торговый секрет, ноу-хау), а также информация (коммерческий опыт) и т.д.

ТЕМА 7. ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ РАСЧЕТНЫХ И КРЕДИТНО-ФИНАНСОВЫХ ОПЕРАЦИЙ

Международные расчеты регулируются как нормативными законодательными актами государства, так и международными правилами и обычаями, обобщенными в результате деятельности международных экономических организаций.

Международные расчеты имеют в основном документарный характер, поскольку производятся против финансовых и коммерческих документов.

Документарный аккредитив – это любое соглашение, в силу которого банк («Банк-эмитент»), действуя по просьбе и в соответствии с инструкциями клиента («Приказодатель») или от своего имени: должен произвести платеж третьему лицу или его приказу («Бенефициар»), или должен акцептовать и оплатить переводные векселя (тратты), выставленные Бенефициаром, или дает полномочия другому банку произвести такой платеж, или акцептовать и оплатить такие переводные векселя (тратту(ы)), или отделения банка в разных странах рассматриваются как другой банк. Приказодатель определяет свои отношения с банком-эмитентом в заявлении банку об открытии аккредитива.

Расчеты в форме документарного аккредитива производятся в следующем порядке. Стороны (экспортер и импортер) заключают контракт, в котором определяют, что платежи за поставленный товар будут производиться в форме аккредитива. После заключения контракта экспортер подготавливает товар к отгрузке, о чем извещает импортера. Импортер направляет банку заявление на открытие аккредитива. Аккредитив направляется экспортеру (бенефициару) через обслуживающий банк, в задачу которого входит авизование (извещение) аккредитива экспортеру. Такой банк называется авизующим. Получив от эмитента аккредитив, авизующий банк проверяет его подлинность и передает бенефициару. Авизующий банк получает экземпляр аккредитивного письма и берет на себя прием документов от бенефициара, их проверку и отсылку эмитенту. Получив аккредитив, бенефициар сверяет условия и отгружает товар. Получив транспортные документы от перевозчика, экспортер представляет их наряду с другими в свой банк. После проверки банк экспортера отсылает документы банку-эмитенту для оплаты. После проверки документов эмитент переводит сумму платежа банку экспортера. Авизующий банк зачисляет выручку бенефициару. Импортер, получив от банка-эмитента документы, вступает во владение товаром.

Аккредитив по своей природе представляет собой сделку, обособленную от договоров купли-продажи или иных договоров, на которых он может быть основан, и банки ни в коей мере не связаны и не должны заниматься такими договорами, даже если какая-либо ссылка на такой договор включена в Аккредитив. Вследствие этого обязательство банка платить, акцептовать и оплачивать тратту(ы) и/или выполнить любое другое обязательство по Аккредитиву не подчинено требованиям или возражениям Приказодателя, основанным на его отношениях с Банком-эмитентом или Бенефициаром.

Аккредитив может быть отзывный или безотзывный. Аккредитив должен ясно указывать, является ли он отзывным или безотзывным. При отсутствии такого указания Аккредитив будет считаться безотзывным.

Отзывный аккредитив не образует никаких правовых обязательств между открывающим аккредитив банком и бенефициаром. У бенефициара нет уверенности в получении средств, так как подобный аккредитив может быть в любое время изменен или отозван его выставителем или банком, в котором он открыт. Отзыв разрешается даже без уведомления бенефициара.

Безотзывный аккредитив является твердым обязательством аккредитивного банка по отношению к бенефициару.

Выделяют также подтвержденный и неподтвержденный аккредитив.

Подтвержденный аккредитив - безотзывный аккредитив по поручению банка-эмитента может быть подтвержден другим банком. В случае подтверждения аккредитива другим банком экспортер получает дополнительные гарантии некоторых рисков.

Неподтвержденный аккредитив - безотзывный аккредитив может быть авизован (сообщен) бенефициару через другой банк без какой-либо ответственности со стороны авизирующего банка.

Выделяют также переводной (трансферабельный) и непереадресуемый аккредитив.

Переводной аккредитив представляет право бенефициару давать указания банку передать аккредитив полностью или частично третьему лицу.

Банки должны проверять все документы, предусмотренные в Аккредитиве, с разумной тщательностью для того, чтобы удостовериться, соответствуют ли они по внешним признакам условиям Аккредитива или нет. Соответствие предусмотренных документов условиям Аккредитива по внешним признакам должно определяться согласно критериям (стандартам), принятым международной банковской практикой. Документы, которые по внешним признакам не соответствуют друг другу, будут рассматриваться как не соответствующие по внешним признакам условиям Аккредитива.

Документы, не предусмотренные в Аккредитиве, не будут проверяться банками. Если банки получают такие документы, они должны вернуть их тому, кто их представил, или передать их дальше без ответственности со своей стороны. Согласно ст. 274 Банковского Кодекса Республики Беларусь аккредитив считается международным, если одна из сторон, участвующих в расчетах, является юридическим лицом иностранного государства. Международные правила и обычаи могут применяться к внутренним аккредитивам в случае ссылки на них в тексте аккредитива. Если сторонами не определено иное, то применимым правом к международным аккредитивам в отношениях между банком-эмитентом и приказодателем, банком-эмитентом и авизирующим или исполняющим банком, а также авизирующим или исполняющим банком и бенефициаром является право государства банка-эмитента.

Инкассо означает операции, осуществляемые банками на основании полученных инструкций с документами, в целях: получения платежа и/или акцепта,

или передачи документов против платежа и/или против акцепта, или передачи документов на других условиях.

Документы означают финансовые документы и/или коммерческие документы: финансовые документы - переводные векселя, простые векселя, чеки или иные подобные документы, используемые для получения платежа деньгами; коммерческие документы - счета, транспортные документы, товарораспорядительные документы, или иные подобные документы, или любые другие документы, не являющиеся финансовыми документами.

Выделяют чистое инкассо и документарное.

Чистое инкассо означает инкассо финансовых документов, не сопровождаемых коммерческими документами.

Документарное инкассо – это инкассо финансовых документов, сопровождаемых коммерческими документами.

В расчетах по инкассо участвуют следующие субъекты:

«принципал» – сторона, которая поручает банку операцию по инкассированию;

«банк-ремитент» – банк, которому принципал поручает операцию по инкассированию;

«инкассирующий банк» – любой банк, кроме банка-ремитента, участвующий в операции по инкассированию;

«представляющий банк» – инкассирующий банк, осуществляющий представление плательщику;

«плательщик» – лицо, которому должно быть сделано представление в соответствии с инкассовым поручением.

Расчеты по форме инкассо осуществляются в следующем порядке:

1) после заключения контракта, экспортер совершает отгрузку товаров;
2) получив транспортные документы об отгрузке товара, он представляет их при инкассовом поручении своему банку;

3) банк-ремитент действует в соответствии с инструкцией доверителя, которая содержится в инкассовом поручении. Банк-ремитент проверяет документы только по внешним признакам, т.е. углубленной проверки документов не существует. После этого банк-ремитент отправляет их вместе с поручением банку-корреспонденту в стране импортера;

4) инкассирующий банк может сделать представление плательщику документов непосредственно, либо через другой банк, с которым работает плательщик;

5) после получения платежа от импортера инкассирующий банк переводит выручку банку-ремитенту, который зачисляет выручку экспортеру.

Банки, участвующие в инкассировании, не несут никаких обязательств и никакой ответственности за последствия, возникающие из-за задержки или потери в пути каких-либо сообщений, документов. Они также не несут никакой ответственности за последствия, возникающие ввиду форс-мажора или каких-либо причин, находящихся вне их контроля. Возможны случаи, когда товар, отгруженный продавцом, прибывает раньше, чем документы, отправленные почтой. Это так называемое «инкассо без документов».

В соответствии со ст. 279 Банковского кодекса Республики Беларусь инкассо считается международным, если одна из сторон, участвующая в расчетах по инкассо, является нерезидентом Республики Беларусь. Стороны вправе самостоятельно определить применимое право к расчетам по инкассо. Если стороны не указали иного, то применимым к международному инкассо правом является в отношениях между:

- приказодателем и банком-ремитентом – право государства банка-ремитента,
- банком-ремитентом, плательщиком, иным банком и представляющим банком – право государства представляющего банка.

Банковский перевод осуществляется с помощью поручений, адресуемых одним банком другому. Платежное поручение представляет собой приказ банка, адресованный своему банку-корреспонденту, о выплате определенной суммы денег по просьбе и за счет перевододателя иностранному получателю с указанием способа возмещения банку-плательщику выплаченной им суммы.

Банк переводополучателя руководствуется конкретными указаниями, содержащимися в платежном поручении. Так в платежном поручении может содержаться условие о выплате бенефициару соответствующих сумм против представления им указанных коммерческих и финансовых документов.

Банки не несут никакой ответственности за платеж. Банк импортера, приняв платежное поручение от своего клиента, направляет от своего имени платежное поручение в соответствующий банк экспортера по почте, телексу и т.д. При получении платежного поручения банк экспортера делает соответствующее зачисление на счет экспортера.

Вексель. Различают два вида векселя:

1. простой вексель (соло-вексель) - долговое обязательство одного лица уплатить указанную сумму другому лицу;
2. переводной вексель (тратта) - это безусловное предложение трассанта (кредитора), адресованное трассату (должнику), уплатить третьему лицу (ремитенту) в установленный срок указанную в векселе сумму.

В соответствии с Женевской Конвенцией переводной вексель должен содержать:

- наименование «вексель», включенное в самый текст документа и выраженное на том языке, на котором этот документ составлен;
- простое и ничем не обусловленное предложение уплатить определенную сумму;
- наименование плательщика;
- указание срока платежа;
- указание места, в котором должен быть совершен платеж;
- наименование того, кому или приказу кого платеж должен быть совершен;
- указание даты и места составления векселя;
- подпись того, кто выдает вексель.

Документ, в котором отсутствует один из реквизитов, указанных выше, не имеет силы переводного векселя, за исключением следующих случаев:

переводный вексель, срок платежа по которому не указан, считается подлежащим оплате по предъявлении;

при отсутствии особого указания место, обозначенное рядом с наименованием плательщика, считается местом платежа и вместе с тем местом жительства плательщика;

переводный вексель, в котором не указано место его составления, признается подписанным в месте, обозначенном рядом с наименованием векселедателя.

Векселедатель отвечает за акцепт и платеж. Переводный вексель может быть выдан по приказу самого векселедателя. Переводный вексель может быть выдан на самого векселедателя. Переводный вексель может быть выдан за счет третьего лица.

Если на переводном векселе имеются подписи лиц, не способных обязываться по переводному векселю, или подложные подписи (в том числе поддельные подписи или подписи вымышленных лиц), или подписи, которые по любому иному основанию не могут обязывать тех лиц, которые их поставили или от имени которых переводный вексель подписан, то обязательства других лиц, подписавших переводный вексель, не теряют силы.

Всякий переводной вексель может быть передан посредством индоссамента. Индоссамент должен быть простым и ничем не обусловленным. Всякое ограничивающее его условие считается ничтожным. Частичный индоссамент недействителен.

Индоссамент на предъявителя имеет силу бланкового индоссамента. Индоссамент должен быть написан на переводном векселе или на присоединенном к нему добавочном листе (аллонже) и подписан индоссантом.

Индоссамент может не содержать указания лица, в пользу которого он сделан, или может состоять из одной подписи индоссанта (бланковый индоссамент). В последнем случае индоссамент для того, чтобы иметь силу, должен быть написан на обороте переводного векселя или на добавочном листе (аллонже).

Платеж по переводному векселю может быть обеспечен полностью или в части вексельной суммы посредством авая. Это обеспечение дается третьим лицом или даже одним из лиц, подписавших вексель. Авалист отвечает так же, как и тот, за кого он дал аваль. Обязательство авалиста действительно и в том случае, если обязательство, которое он гарантировал, окажется недействительным по какому-либо основанию, иному, чем дефект формы. Авалист, оплативший переводный вексель, приобретает вытекающие из переводного векселя права против того, за кого он дал гарантию, и против тех, которые в силу переводного векселя обязаны перед последним.

Переводной вексель может быть выдан сроком:

1. по предъявлении;
2. во столько-то времени от предъявления;
3. во столько-то времени от составления;
4. на определенный день.

Векселедатель по простому векселю обязан так же, как и акцептант по переводному векселю. Вексель должен быть составлен только на бумаге (бумажном носителе).

Правовое регулирование кредитных отношений. Международный кредит – это движение ссудного (денежного) капитала в сфере международных экономических отношений, связанное с предоставлением валютных ресурсов на условиях возвратности, срочности и уплаты процентов.

Различают следующие виды международных кредитов:

по субъектам – фирменные, банковские, государственные, международные;

по объектам – инвестиционный и обычный;

по срокам – кратко-, средне-, и долгосрочные.

Закон Республики Беларусь «О валютном регулировании и валютном контроле» определил, что текущими валютными операциями являются валютные операции, проводимые между резидентами и нерезидентами и предусматривающие:

1) предоставление и получение кредитов и (или) займов на срок, не превышающий 180 дней;

2) перевод и получение процентов, дивидендов и иных доходов по вкладам (депозитам), инвестициям, заемным и кредитным операциям. Валютными операциями, связанными с движением капитала, является предоставление и получение кредитов и (или) займов на срок, превышающий 180 дней.

Текущие валютные операции осуществляются между резидентами и нерезидентами в порядке, установленном законодательными актами Республики Беларусь и (или) нормативными правовыми актами Национального банка, без ограничений.

Резиденты осуществляют валютные операции, связанные с движением капитала, на основании разрешений (лицензий) Национального банка, если иное не установлено настоящим Законом или Президентом Республики Беларусь. Для осуществления указанных валютных операций нерезидентами получения разрешений (лицензий) Национального банка не требуется.

ТЕМА 8. ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

1. Правовое регулирование международной инвестиционной деятельности. Понятие инвестиций, инвестиционной деятельности по законодательству Республики Беларусь

Современное правовое регулирование инвестиционной деятельности осуществляется путем сочетания международно-правового и национального регулирования.

В современных условиях значение международных соглашений в регулировании иностранных инвестиций возросло, а в силу конституционных положений нормы этих соглашений и принципы международного права пользуются приоритетом. В рамках национального законодательства осуществляется комплексное регулирование иностранных инвестиций. Их положения определяются нормами конституционного, административного, налогового, таможенного, гражданского, земельного и иного законодательства.

Перечень основных международных актов и их краткая характеристика:

Резолюции Генеральной Ассамблеи ООН – устанавливает принципы, имеющие самое непосредственное отношение к гарантиям в отношении инвестиций, предусматривающие право государства на национализацию и условия ее проведения (в частности, выплату компенсации собственнику национализированного имущества).

Соглашение об инвестиционных мерах, связанных с торговлей (ТРИМС),
Генеральное соглашение о торговле услугами (ГАТС),

Соглашение о торговых аспектах прав на интеллектуальную собственность (ТРИПС) – обязательства государств – членов Всемирной торговой организации (ВТО) по регулированию инвестиций, осуществляемых в форме вложения капитала (вложений в основные фонды действующих или создаваемых предприятий), в форме оказания услуг, в форме новейших технологий и средств индивидуализации товаров и услуг.

Кодекс либерализации движения капиталов (ОЭСР, 1992 г.), Кодекс либерализации текущих невидимых операций (ОЭСР, 1992 г.) – обязательства государств-членов не вводить новых ограничений на передвижения капиталов; порядка нотификации в случаях применения ограничительных мер (по соображениям безопасности, в связи с трудностями с платежными балансами и т. п.); перечня инвестиционных операций, подлежащих либерализации.

Руководство по регулированию прямых иностранных инвестиций (МБРР, 1992 г.) – недискриминационный подход к странам-донорам; национальный режим для иностранных инвесторов; минимизация ограничений; недопустимость экспроприации без компенсации; обеспечение регистрации и конвертируемости; устранение барьеров при вывозе капитала; избежание двойного налогообложения; соблюдение инвестором норм и правил страны пребывания; обеспечение въезда-выезда иностранному персоналу; разрешение споров путем переговоров либо через арбитраж.

Сеульская конвенция об учреждении Многостороннего агентства по гарантиям инвестиций 1985 г. – учреждение Агентства, деятельность которого будет направлена на стимулирование потока инвестиций в производительных целях между странами-членами и особенно в развивающиеся страны, дополняя деятельность МБРР, МФК и других международных финансовых учреждений развития.

Вашингтонская конвенция 1995 г. – порядок разрешения инвестиционных споров между государствами и иностранными лицами.

Законы по ратификации:

1) рамочное соглашение между Республикой Беларусь и Северным инвестиционным банком (Закон Республики Беларусь от 31 декабря 2010 г. № 229-3);

2) поправки к Конвенции об учреждении Многостороннего агентства по гарантии инвестиций (Закон Республики Беларусь от 15 июля 2011 г. № 299-3);

3) Соглашение между Правительством Республики Беларусь и Многосторонним агентством по гарантии инвестиций о правовой защите гарантированных иностранных инвестиций (Закон Республики Беларусь от 4 мая 2012 г. № 369-3);

4) Соглашение между Правительством Республики Беларусь и Многосторонним агентством по гарантии инвестиций об использовании местной валюты (Закон Республики Беларусь от 4 мая 2012 г. № 358-3).

Придание документам юридической силы происходит посредством их одобрения и принятия Парламентом Республики Беларусь.

Законодательство Республики Беларусь в сфере инвестиций основывается на Конституции Республики Беларусь и состоит из Закона Республики Беларусь от 12 июля 2013 г. № 53-З «Об инвестициях» (далее – Закон об инвестициях, Закон № 53-З) и иных актов законодательства Республики Беларусь.

Под инвестициями понимаются любое имущество и иные объекты гражданских прав, принадлежащие инвестору на праве собственности, ином законном основании, позволяющем ему распоряжаться такими объектами, вкладываемые инвестором на территории Республики Беларусь способами в целях получения прибыли (доходов) и (или) достижения иного значимого результата либо в иных целях, не связанных с личным, семейным, домашним и иным подобным использованием, в частности:

1) движимое и недвижимое имущество, в том числе акции, доли в уставном фонде, паи в имуществе коммерческой организации, созданной на территории Республики Беларусь, денежные средства, включая привлеченные, в том числе займы, кредиты;

2) права требования, имеющие оценку их стоимости;

3) иные объекты гражданских прав, имеющие оценку их стоимости, за исключением видов объектов гражданских прав, нахождение которых в обороте не допускается (объекты, изъятые из оборота).

Под инвестиционной деятельностью понимаются действия инвестора по вложению инвестиций в производство продукции (работ, услуг) или их иному использованию для получения прибыли (дохода) и (или) достижения иного

значимого результата. Она включает в себя как непосредственное вложение инвестиций, так и осуществление организационных, технических, юридических и иных действий, обеспечивающих достижения результатов инвестирования.

Согласно статье 5 Закона № 53-З осуществление инвестиций основывается на следующих принципах:

– инвесторы, а также государство, его органы и должностные лица действуют в пределах Конституции Республики Беларусь и принятых в соответствии с ней актов законодательства Республики Беларусь (принцип верховенства права);

– инвесторы равны перед законом и пользуются правами без всякой дискриминации (принцип равенства инвесторов);

– инвесторы осуществляют инвестиции добросовестно и разумно без причинения вреда другому лицу, окружающей среде, историко-культурным ценностям, ущемления прав и защищаемых законом интересов других лиц или злоупотребления правами в иных формах (принцип добросовестности и разумности осуществления инвестиций);

– вмешательство в частные дела не допускается, за исключением случаев, когда такое вмешательство осуществляется на основании законодательных актов Республики Беларусь в интересах национальной безопасности (в том числе охраны окружающей среды, историко-культурных ценностей), общественного порядка, защиты нравственности, здоровья населения, прав и свобод других лиц (принцип недопустимости произвольного вмешательства в частные дела);

– инвесторам гарантируется осуществление защиты прав и законных интересов в суде и иными способами, предусмотренными законодательством Республики Беларусь, в том числе международными договорами Республики Беларусь (принцип обеспечения восстановления нарушенных прав и законных интересов, их судебной защиты).

2. Государственное регулирование инвестиционной деятельности

Целями государственного регулирования инвестиционной деятельности являются:

- стимулирование деятельности инвесторов,
- привлечение в республику иностранных инвестиций,
- защита прав инвесторов на территории Республики Беларусь.

Государственное регулирование в сфере инвестиций осуществляется:

- Президентом Республики Беларусь,
- Правительством Республики Беларусь,
- республиканским органом государственного управления, осуществляющим регулирование и управление в сфере инвестиций,
- другими республиканскими органами государственного управления,
- иными государственными организациями, подчиненными Правительству Республики Беларусь,
- местными исполнительными и распорядительными органами, государственной организацией, уполномоченной на представление интересов Республики Беларусь по вопросам привлечения инвестиций в Республику

Беларусь, в пределах их полномочий в соответствии с законодательством Республики Беларусь.

Самым важным элементом инвестиционного климата в любой стране является реальное обеспечение государством законодательно гарантированных прав инвесторов и стабильности правового регулирования.

Закон об инвестициях установил также ряд гарантий прав иностранных инвесторов:

– беспрепятственный перевод доходов в валюте в страну происхождения инвестиций или в любую другую страну;

– использование полученных денежных средств на цели инвестирования и реинвестирования, а также на покупку товаров на территории Республики Беларусь;

– использование полученных денежных средств на покупку другой валюты на внутреннем рынке Республики Беларусь;

– обязательную выплату компенсации при реквизиции или компенсации имущества инвестора.

Ст. 12 Закона № 53-З предусмотрена защита имущества от национализации и реквизиции.

Национализация – это огосударствление, т.е. изъятие имущества, принадлежащего инвестору, и передача его государству. Национализация возможна только по мотивам общественной необходимости и при условии своевременной и полной компенсации стоимости национализируемого имущества и других убытков, причиняемых национализацией.

Реквизиция – это изъятие имущества у собственника в государственных или общественных интересах с выплатой собственнику стоимости имущества. Реквизиция возможна только в случаях стихийных бедствий, аварий, эпидемий, эпизоотий и при иных обстоятельствах, носящих чрезвычайный характер, в интересах общества по решению государственных органов в порядке и на условиях, установленных законом, с выплатой инвестору компенсации стоимости реквизируемого имущества.

Размер компенсации стоимости национализированного или реквизируемого инвестиционного имущества может быть обжалован инвестором в суд.

Споры между инвестором и Республикой Беларусь, возникающие при осуществлении инвестиций, разрешаются в досудебном порядке путем проведения переговоров, если иное не установлено законодательными актами Республики Беларусь.

Споры между инвестором и Республикой Беларусь, не урегулированные в досудебном порядке путем проведения переговоров в течение трех месяцев со дня получения письменного предложения об их урегулировании, разрешаются в судебном порядке в соответствии с законодательством Республики Беларусь.

Закон устанавливает также ограничения инвестиционной деятельности.

Не допускается осуществление инвестиций в имущество юридических лиц, занимающих доминирующее положение на товарных рынках Республики Беларусь, без согласия антимонопольного органа Республики Беларусь в

случаях, установленных антимонопольным законодательством Республики Беларусь, а также в виды деятельности, запрещенные законодательными актами Республики Беларусь. Ограничения при осуществлении инвестиций также могут быть установлены на основании законодательных актов Республики Беларусь в интересах национальной безопасности (в том числе охраны окружающей среды, историко-культурных ценностей), общественного порядка, защиты нравственности, здоровья населения, прав и свобод других лиц (ст. 6 Закона об инвестициях).

3. Прямые и портфельные инвестиции. Основные модели инвестиционного регулирования

Портфельные инвестиции представляют собой категорию международных инвестиций, связанных с долговыми ценными бумагами или ценными бумагами, обеспечивающими участие в капитале, кроме тех, которые включаются в прямые инвестиции или резервные активы.

Прямые инвестиции представляют собой категорию международных инвестиций, имеющих место, когда резидент одной страны обладает контролем или значительной степенью влияния на управление организацией, которая является резидентом в другой стране. Значительная степень влияния определяется владением 10 и более процентов голосов в управлении предприятием прямого инвестирования.

Прямой инвестор – это предприятие или группа связанных предприятий, которые в состоянии осуществлять контроль или значительную степень влияния на другое предприятие.

Предприятие прямого инвестирования – это предприятие, находящееся под контролем или значительной степенью влияния со стороны прямого инвестора.

Дочернее предприятие – это предприятие прямого инвестирования, над которым прямой инвестор может осуществлять контроль.

Аффилированные предприятия – это предприятия, находящиеся в отношениях непосредственного или косвенного прямого инвестирования друг с другом или имеющие одного и того же непосредственного или косвенного прямого инвестора.

Сестринские предприятия – это предприятия, которые имеют одного и того же непосредственного или косвенного прямого инвестора, но которые не являются ни непосредственным, ни косвенным прямым инвестором друг для друга.

В течение последнего десятилетия инвестиционное законодательство Республики Беларусь идет по пути уравнивания правового статуса иностранного и национального инвесторов.

24 января 2014 г. вступил в силу Закон об инвестициях, который внес значительные изменения в порядок осуществления инвестиционной деятельности, в первую очередь упразднил особый правовой статус для коммерческих организаций, основанных на иностранном капитале. Правовой

режим белорусских и иностранных инвестиций, условия деятельности белорусских и иностранных инвесторов стали равными.

С момента вступления в силу Закона об инвестициях в Республике Беларусь исчезла возможность создания или приобретения статуса коммерческой организации с иностранными инвестициями. В настоящее время инвесторы не разделяются на национальных или иностранных в зависимости от государственной принадлежности.

Инвестор, в том числе и нерезидент, может создавать коммерческие организации с любым объемом инвестиций и в любой организационно-правовой форме, предусмотренной действующим законодательством (ст. 15 Закона об инвестициях), одним из следующих способов:

- 1) путем регистрации нового юридического лица;
- 2) путем приобретения иностранным инвестором в ранее учрежденном белорусском юридическом лице доли участия (акций);
- 3) путем приобретения белорусского предприятия как имущественного комплекса в целом или его части.

Порядок создания и регистрации юридического лица установлен Положением о регистрации, в котором для иностранных инвесторов не установлены никакие особенности. Таким образом, организация, уставный фонд которой частично либо полностью формируется за счет иностранного капитала, создается в обычном порядке, установленном для белорусских юридических лиц, и в любой организационно-правовой форме, предусмотренной действующим гражданским законодательством.

Юридическое лицо, созданное инвестором-нерезидентом на территории Республики Беларусь, имеет статус резидента. Нормы Закона об инвестициях не устанавливают никаких льгот для иностранных инвесторов, но предусматривают, что инвесторы могут пользоваться льготами, установленными законодательством Республики Беларусь и(или) международно-правовыми актами (ст. 16 Закона об инвестициях). Так, для иностранных инвесторов, формирующих уставный фонд созданного на территории Республики Беларусь юридического лица путем внесения не денежного вклада, возможно освобождение его от уплаты таможенных пошлин при ввозе этого имущества на единую таможенную территорию (Решение Комиссии Таможенного союза от 15 июля 2011 г. № 728).

Также Закон об инвестициях гарантировал иностранным инвесторам беспрепятственный перевод за пределы Республики Беларусь прибыли (доходов) и иных правомерно полученных денежных средств, связанных с осуществлением инвестиций на территории Республики Беларусь, платежей, производимых в пользу иностранного инвестора и связанных с осуществлением инвестиций, а также беспрепятственный перевод компенсации в случае национализации или реквизиции имущества, являющегося инвестициями или образуемого в результате осуществления инвестиций. Кроме того, на иностранных инвесторов распространяются льготы и преференции, установленные в рамках отдельных инвестиционных режимов, которые будут рассмотрены ниже: при заключении инвестиционного договора с государством, при осуществлении инвестиционной

деятельности в малых городах и сельской местности, СЭЗ, Парке высоких технологий и др.

4. Особенности инвестиционной деятельности в свободных экономических зонах. Парк высоких технологий. Особенности инвестиционной деятельности в малых городах. Инвестиционный договор

Парк высоких технологий (далее – ПВТ) был создан на основе Декрета Президента Республики Беларусь от 22 сентября 2005 г. № 12 «О парке высоких технологий» (далее – Декрет № 12) с целью разработки программного обеспечения, информационно-коммуникационных, иных новых и высоких технологий, направленных на повышение конкурентоспособности национальной экономики. ПВТ управляется Администрацией, которая является государственным юридическим лицом.

В качестве резидентов ПВТ могут быть зарегистрированы юридические лица Республики Беларусь, осуществляющие или планирующие осуществлять один или несколько следующих видов деятельности:

- анализ, проектирование и программное обеспечение информационных систем;

- деятельность по обработке данных с применением программного обеспечения потребителя или собственного программного обеспечения;

- фундаментальные и прикладные исследования, экспериментальные разработки в области естественных и технических наук (выполнение научно-исследовательских, опытно-конструкторских или опытно-технологических работ, связанных с направлениями деятельности ПВТ) и реализация результатов таких исследований и разработок;

- другие виды деятельности, определенные Советом Министров Республики Беларусь по согласованию с Президентом Республики Беларусь.

Особый инвестиционный режим существует также и в свободных экономических зонах (далее – СЭЗ). Льготы и преференции в СЭЗ предоставляются их резидентам независимо от государственной принадлежности или гражданства.

В соответствии с Законом Республики Беларусь от 7 декабря 1998 г. № 213-З «О свободных экономических зонах» СЭЗ представляет собой часть территории Республики Беларусь с определенными границами, в пределах которой в отношении резидентов этой свободной экономической зоны устанавливается и действует специальный правовой режим для осуществления ими инвестиционной и предпринимательской деятельности.

Резидентом СЭЗ является юридическое лицо Республики Беларусь или индивидуальный предприниматель Республики Беларусь, зарегистрированные администрацией свободной экономической зоны в качестве резидента свободной экономической зоны в порядке, установленном законодательством о свободных экономических зонах.

На территории СЭЗ не допускается деятельность, запрещенная на территории Республики Беларусь законодательством, а также:

– производство, переработка, хранение, реализация оружия, боеприпасов, взрывчатых веществ, взрывных устройств;

– производство, переработка, хранение, обезвреживание, реализация радиоактивных и иных опасных материалов;

– производство, переработка, хранение, реализация, уничтожение наркотических средств, психотропных веществ, их прекурсоров;

– посев, выращивание, переработка, хранение, реализация культур, содержащих наркотические средства, психотропные или ядовитые вещества;

– производство алкогольных напитков, за исключением шампанского, виноградных вин и пива;

– производство табачных изделий;

– изготовление ценных бумаг, денежных знаков и монет, почтовых марок;

– лотерейная деятельность;

– подготовка и трансляция радио- и телепередач, за исключением технического обслуживания радио и телевидения;

лечение лиц, страдающих заболеваниями, представляющими опасность для здоровья населения;

– лечение животных с особо опасными заболеваниями;

– деятельность, связанная с трудоустройством граждан Республики Беларусь за границей.

Резидент СЭЗ вправе заниматься инвестиционной и предпринимательской деятельностью за пределами свободной экономической зоны с соблюдением общих правил, установленных законодательством. При этом на такую деятельность не распространяется специальный правовой режим СЭЗ. Отдельными видами деятельности резидент СЭЗ может заниматься только на основании специальных разрешений (лицензий).

Особый режим распространяется на коммерческие организации Республики Беларусь, индивидуальных предпринимателей, зарегистрированные в Республике Беларусь с местом нахождения на территории средних, малых городских поселений, сельской местности и осуществляющих на данных территориях деятельность по производству товаров (выполнению работ, оказанию услуг).

Особенности налогообложения и льгот – освобождение на 7 лет от:

1) налога на прибыль, подоходного налога в части реализации продукции собственного производства;

2) уплаты государственной пошлины за выдачу лицензий;

3) остальных налогов и сборов отчислений в инновационные фонды;

4) обязательной продажи иностранной валюты, поступившей по сделкам с нерезидентами Беларуси от реализации товаров (работ, услуг) собственного производства, в том числе от сдачи имущества в аренду.

Особенности налогообложения и льгот для коммерческих организаций, обособленные подразделения которых находятся на территории сельской местности – освобождение на 7 лет от:

1) налога на прибыль в отношении прибыли, полученной обособленным подразделением от реализации товаров (работ, услуг) собственного производства;

2) налога на недвижимость со стоимости объектов, находящихся на балансе обособленного подразделения и расположенных на территории сельской местности;

3) отчислений в инновационные фонды, исчисляемые от себестоимости товаров (работ, услуг), произведенных обособленным подразделением;

4) обязательной продажи иностранной валюты, поступившей по сделкам с нерезидентами Республики Беларусь от реализации товаров (работ, услуг) собственного производства, произведенных обособленным подразделением.

Условия применения льгот:

организация должна быть создана после 31 марта 2008 года;

место нахождения и осуществление деятельности организации должно быть на территории населенных пунктов с численностью населения до 50 000 человек.

Инвестиционный договор – это документ, заключаемый для оказания государственной поддержки инвесторам в рамках реализации инвестиционных проектов, которые имеют важное значение для экономики Беларуси, по созданию производств и их развитию с учетом использования новых высоких технологий, способных повысить конкурентоспособность отечественной продукции внутри страны и за рубежом, а также рост объемов экспорта.

Инвестор имеет право на заключение договора (договоров) с Республикой Беларусь, связанного (связанных) с осуществлением инвестиций, в порядке и на условиях, установленных законодательством Республики Беларусь.

В инвестиционном договоре с Республикой Беларусь должны быть определены:

- объект, объем, сроки и условия осуществления инвестиций;
- права и обязанности инвестора (инвесторов) и Республики Беларусь;
- ответственность сторон договора за несоблюдение его условий;
- иные условия, определяемые в соответствии с законодательными актами Республики Беларусь.

Необходимые условия для заключения инвестиционного договора:

- предмет инвестиционного договора;
- объект инвестиционной деятельности;
- объем инвестиций;
- сроки вложения инвестиций;
- срок действия инвестиционного договора;
- права и обязанности инвестора и Республики Беларусь;
- ответственность сторон инвестиционного договора;
- право на односторонний отказ Республики Беларусь от выполнения своих обязательств согласно инвестиционному договору при несоблюдении или ненадлежащем соблюдении инвестором его обязательств;
- порядок и орган рассмотрения споров между сторонами инвестиционного договора;

– порядок внесения изменений в инвестиционный договор.

5. Инвестиционная деятельность белорусских субъектов хозяйствования за рубежом

Юридические и физические лица Республики Беларусь имеют право осуществлять инвестиционную деятельность за пределами Республики Беларусь в любой форме. Инвестиции за границу осуществляются белорусскими юридическими лицами и индивидуальными предпринимателями исключительно за счет собственных средств.

Основными целями инвестирования за рубежом являются расширение экономического сотрудничества, дальнейшая интеграция Беларуси в мировую экономику, выход на международные рынки капитала, увеличение активов республики за границей, получение доходов.

Объектом инвестиционной деятельности за рубежом является любой объект предпринимательской деятельности, на который направлены инвестиции.

Инвестиции за границу осуществляются белорусскими юридическими лицами и индивидуальными предпринимателями исключительно за счет собственных средств. Юридические лица, не являющиеся собственниками закрепленного за ними имущества (например, государственные предприятия, организации, учреждения) создают зарубежные предприятия и приобретают собственность в иностранных государствах только с согласия собственника имущества или уполномоченных им республиканских органов государственного управления.

Субъекты хозяйствования с иной формой собственности осуществляют аналогичные инвестиции по решению их высшего органа управления (например, ООО – по решению общего собрания участников, ЗАО – общего собрания акционеров).

Учреждение за границей банковских структур и страховых компаний производится соответственно с разрешения Национального банка Республики Беларусь и Главного управления страхового надзора Министерства финансов.

Законодательными актами Республики Беларусь определяются объекты, находящиеся только в собственности Республики Беларусь, что не исключает инвестиционной деятельности в отношении этих объектов. Законодательными актами Республики Беларусь устанавливается перечень объектов, в отношении которых запрещено осуществление инвестиционной деятельности всем инвесторам, за исключением Республики Беларусь.

Инвестиционная деятельность юридических и физических лиц Республики Беларусь при направлении ими инвестиций на территорию иностранных государств может осуществляться в следующих формах:

- созданием коммерческой организации;
- приобретением, созданием, в том числе путем строительства, объектов недвижимого имущества;
- приобретением прав на объекты интеллектуальной собственности;

– приобретением акций, долей в уставном фонде, паев в имуществе коммерческой организации, включая случаи увеличения уставного фонда коммерческой организации;

– на основе концессии;

– иными способами, кроме запрещенных законодательными актами Республики Беларусь.

Предприятия с участием белорусского капитала регистрируются в принимающей стране в соответствии с ее национальным законодательством.

ТЕМА 9. ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ МЕЖДУНАРОДНЫХ ПЕРЕВОЗОК

1. Понятие и виды международных перевозок. Правовое регулирование международных перевозок. Договор международной перевозки.

Международными в широком смысле признаются перевозки, осуществляемые на том или ином виде транспорта из одного государства в другое. В узком смысле – перевозки, осуществляемые на том или ином виде транспорта, при которых место отправления и место назначения расположены:

а) на территории двух или более государств;

б) на территории одного и того же государства, если предусмотрена остановка на территории другого государства.

Отношения по международной перевозке грузов, пассажиров и багажа регулируются двусторонними или многосторонними соглашениями, конвенциями по вопросам транспорта.

По объектам правового регулирования транспортные конвенции делят на шесть групп. Это соглашения:

1) об общих принципах и организации международных перевозок;

2) об условиях перевозок грузов, пассажиров и багажа;

3) о тарифах на международные перевозки;

4) направленные на облегчение транспортных связей между государствами (облегчение таможенных процедур и т.д.);

5) регламентирующие специфические стороны деятельности отдельных видов международного транспорта;

6) предусматривающие защиту имущественных интересов в области международных перевозок.

Различают международные перевозки:

– *отдельными видами транспорта* (автомобильный, железнодорожный, воздушный, морской, водный, трубопроводный) и *смешанным транспортом* (совершаются различными видами транспорта по одним документам – не менее двух видов транспорта);

– *грузов, пассажиров, багажа, а на железнодорожном транспорте – грузобагажа* (товаробагажа);

– *регулярные* (линейные) и *нерегулярные*. Перевозки регулярные осуществляются по заранее опубликованному расписанию и по определенному маршруту, а нерегулярные этим требованиям не удовлетворяют;

– *бесперегрузочные* (беспересадочные) и *перегрузочные* (пересадочные). При перегрузочных перевозках в промежуточных пунктах следования производится перегрузка (пересадка) грузов и пассажиров с одного вида транспорта на другой (из железнодорожного состава на морское судно, из автотранспорта на самолет и т.п.) или из одного железнодорожного состава в другой в силу объективной необходимости;

– *соседские*, при которых грузы и пассажиры доставляются в конечные пункты назначения, расположенные на территории государства-соседа;

– *транзитные* (сквозные, круговые, кольцевые), когда грузы и пассажиры перемещаются через территорию одного или нескольких государств. Такие перемещения для промежуточных стран являются транзитными международными перевозками. Сквозные перевозки как особый вид транзитных перевозок имеют место, когда перевозки грузов и пассажиров осуществляются между пунктами отправления и назначения одного и того же государства через территорию одного или нескольких государств;

– *прямого сообщения* (перевозки осуществляются по кратчайшему пути, согласно опубликованной схеме) и *непрямого (ломаного) сообщения* (согласно выбранной отправителем схеме);

– *последовательными перевозчиками* (осуществляются на основании нескольких договоров перевозки, но по одному транспортному документу) и *перевозки с переотправкой* (осуществляются в соответствии с разными документами);

– *пограничные*, представляющие особый вид международных перевозок. Это, как правило, железнодорожные пограничные перевозки, осуществляемые между двумя соседними государствами по правилам страны отправления с составлением внутренней накладной.

Правоотношения между заинтересованными сторонами в транспортном процессе оформляются *договором международной перевозки* грузов, пассажиров или багажа. Заинтересованными сторонами в этом договоре выступают *транспортная организация (перевозчик)*, с одной стороны, *грузоотправитель или пассажир* – с другой.

Договор международной перевозки имеет свои особенности:

– договор регламентируется, прежде всего, транспортными конвенциями и при их отсутствии – внутренним законодательством;

– присутствие в договоре иностранного элемента;

– в ходе исполнения договора могут применяться коллизионные нормы транспортных конвенций или внутреннего права.

Правовое регулирование международных перевозок:

Соглашение о международном пассажирском сообщении (СМПС) (Тарифное руководство № 10-А) (заключено 1 ноября 1951 г.);

Соглашение о международном железнодорожном грузовом сообщении (СМГС) (заключено 1 ноября 1951 г.);

Конвенция о международных автомобильных перевозках пассажиров и багажа (заключена в г. Бишкеке 9 октября 1997 г.);

Конвенция Организации Объединенных Наций о договоре международной дорожной перевозки грузов (КДПГ) (заключена в г. Женеве 19 мая 1956 г.);

Конвенция о договоре международной автомобильной перевозки пассажиров и багажа (КАПП) (заключена в г. Женеве 1 марта 1973 г.);

Конвенция Международной организации гражданской авиации о международной гражданской авиации (заключена в г. Чикаго 7 декабря 1944 г.);

Конвенция Организации Объединенных Наций по морскому праву (заключена в г. Монтего-Бей 10 декабря 1982 г.);

Конвенция Организации Объединенных Наций о морской перевозке грузов (заключена в г. Гамбурге 31 марта 1978 г.);

Кодекс торгового мореплавания Республики Беларусь;

Конвенция Организации Объединенных Наций о международных смешанных перевозках грузов (заключена 24 мая 1980 г.).

2. Международные железнодорожные перевозки

Международная железнодорожная перевозка – это перевозка, осуществляемая по железной дороге, при которой место отправления и место назначения расположены: на территории двух или более государств или на территории одного и того же государства, если предусмотрен транзит через территорию другого государства.

Транспортные конвенции и практика перевозок различают следующие основные виды международных железнодорожных перевозок, каждый из которых имеет свои правовые особенности:

- перевозки грузов, пассажиров, грузобагажа (товаро- багажа);
- перевозки регулярные и нерегулярные;
- перевозки бесперегрузочные (беспересадочные) и перегрузочные (пересадочные);
- перевозки соседские;
- перевозки транзитные (сквозные, круговые, кольцевые);
- перевозки прямого сообщения и ломаного сообщения;
- пограничные перевозки.

Основными источниками правового регулирования международных железнодорожных перевозок являются Бернские конвенции о железнодорожных перевозках 1980 г., получившие наименование «Соглашение КОТИВ», относятся к числу наиболее важных международных соглашений в области железнодорожного транспорта. Их участниками являются все Страны ЕС, а также ряд стран Азии и Северной Африки.

Железные дороги обязаны производить перевозку грузов, если отправитель соблюдает правила КОТИФ, по условиям этих правил. Если груз следует через станции, осуществляющие железнодорожные перевозки по правилам СМГС, в страны осуществляющие перевозки по соглашению КОТИФ, перевозка грузов в международном сообщении переоформляется на входных пограничных станциях стран-участниц соответствующих соглашений.

3. Международные автомобильные перевозки

Международная автомобильная перевозка – это перевозка, осуществляемая на автомобильном транспорте, при которой место отправления и место назначения расположены на территории двух и более государств, либо на территории одного государства, если предусмотрен транзит по территории другого государства.

К числу важнейших правовых документов, регламентирующих международные автоперевозки, относятся следующие конвенции:

- Конвенция о договоре международной дорожной перевозки грузов (Конвенция КДПГ – CMR);

- Таможенная конвенция о международной перевозке грузов с применением книжки МДП (Конвенция МДП – TIR);

- Конвенция о договоре международной автомобильной перевозки пассажиров и багажа (Конвенция КАПП).

Двусторонние соглашения, заключенные Республикой Беларусь с некоторыми странами, устанавливают ряд общих требований для международных автомобильных перевозок:

- перевозки должны выполняться перевозчиками, которые согласно внутреннему законодательству допущены к осуществлению такого рода перевозок;

- должны осуществляться на основании специальных разрешений, выдаваемых компетентными органами соответствующего государства;

- должны производиться по шоссейным дорогам, открытым для международного автотранспорта;

- автотранспортные средства, используемые в международном сообщении, подлежат обязательному страхованию на случай причинения ущерба третьим лицам.

Подтверждением заключения международной автоперевозки грузов является международная автомобильная накладная.

Накладная составляется в трех оригиналах, подписанных отправителем и перевозчиком, причем эти подписи могут быть отпечатаны типографским способом или заменены штемпелями отправителя и перевозчика, если это допускается законодательством страны, в которой составлена накладная. Первый экземпляр накладной передается отправителю, второй сопровождает груз, а третий остается у перевозчика.

Подтверждением заключения договора перевозки пассажиров является пассажирский билет, при перевозке багажа – также билет. Пассажирский билет обычно выписывается на предъявителя, а при туристических поездках – групповой.

Согласно Конвенции КАПП международные автобусные перевозки могут быть: регулярные, маятниковые и нерегулярные.

Регулярные перевозки выполняются в соответствии с опубликованным расписанием движения автобусов на определенной трассе с указанием пунктов посадки и высадки пассажиров.

Маятниковой перевозкой считается перевозка нескольких групп пассажиров в определенные сроки с территории одного государства на территорию другого государства (государств), следовательно, перевозка тех же пассажиров автобусами того же перевозчика обратно в государство их первоначального отъезда. При маятниковой перевозке первый рейс «обратно» и последний рейс «туда» в основном являются порожними.

Нерегулярной перевозкой считается каждая международная перевозка пассажиров, не попадающая под определение «регулярной» или «маятниковой» перевозок.

4. Международные воздушные перевозки

Международной воздушной перевозкой называется перевозка, осуществляемая самолетами и другими летательными аппаратами, при которой место отправления и место назначения вне зависимости от того, имеются или нет перерыв в перевозке или перегрузка, расположены либо на территории двух государств, либо на территории одного и того же государства, если остановка предусмотрена на территории другого государства.

Международные воздушные перевозки могут быть регулярные и чартерные, пассажирские или грузовые, по внутренним и международным авиалиниям.

Общие правила осуществления международных воздушных сообщений определены Чикагской конвенцией о международной Гражданской авиации 1944 г., к которой Республика Беларусь присоединилась 4 июля 1993 г.

Основной транспортной конвенцией, регулирующей условия воздушных перевозок пассажиров и грузов, является Варшавская конвенция для унификации некоторых правил, касающихся международных перевозок 1929 г. (Варшавская конвенция).

Чартерные авиaperезовки регулируются Гвадалахарской конвенцией об унификации некоторых правил, касающихся международных воздушных перевозок, осуществляемых лицами, не являющимися перевозчиками по договору 1961 г. (Гвадалахарская конвенция).

Участники международной воздушной перевозки заключают между собой договор перевозки груза или пассажира. Подтверждением заключения договора перевозки грузов является провозной документ. Им может быть как накладная, так и коносамент.

Подтверждением заключения договора перевозки пассажира является именной билет. По общему правилу пассажирский билет и багажная квитанция объединены в один перевозочный документ, состоящий из нескольких купонов. Авиационный билет должен содержать все требуемые атрибуты: посадочный купон для полета, полетные купоны и пассажирский купон. В билете может быть указано несколько лиц, например, членов семьи. Кроме того, билеты могут быть групповыми для отдельных групп лиц, например, для туристов.

Чартерная перевозка – это нерегулярная перевозка, выполняемая на основе фрахтования воздушного судна в целом или части ее коммерческой емкости. Зафрахтованную емкость заказчик использует по своему усмотрению.

5. Международные морские перевозки

Республика Беларусь не имеет выхода к морю. Однако это обстоятельство не свидетельствует о том, что республика не осуществляет морских перевозок. Беларусь присоединилась к целому ряду международных конвенций в области морского судоходства.

Одной из важнейших конвенций в области морского права является Конвенция ООН по морскому праву 1982 г.

Международной морской перевозкой называется перевозка, осуществляемая морскими судами, при которой место отправления и место назначения вне зависимости от того, имеются или нет перерыв в перевозке или перегрузка, расположены либо на территории двух государств, либо на территории одного и того же государства, если предусмотрена остановка на территории другого государства.

Морской транспорт государств, имеющих морской флот, эксплуатируется в двух формах:

- *нерегулярное (трамповое) судоходство*, при котором морское судно выполняет одиночные рейсы на переменных направлениях;
- *регулярное (линейное) судоходство*, при котором движение морских судов осуществляется между определенными портами по заранее объявленному расписанию.

Как правило, грузы доставляются при помощи регулярного судоходства. Такие перевозки в основном осуществляют объединения судовладельческих компаний, получившие название линейных конвенций. Линейные конвенции создаются на важнейших морских путях, где имеются стабильные грузопотоки.

Организация международных морских перевозок требует обслуживания морских судов в портах иностранных государств. По общему правилу это обслуживание выполняется агентами судовладельца и именуется агентированием судов, которое включает обеспечение морского корабля причалом, надлежащее выполнение погрузо-разгрузочных работ, снабжение морского корабля топливом и водой, оформление документации, выполнение таможенных и иных формальностей. Морские перевозки могут осуществляться по чартеру или по коносаменту.

В линейном судоходстве получив грузы и приняв их в свое ведение, перевозчик, капитан или агент перевозчика должен по требованию отправителя выдать отправителю транспортный документ, называемый коносаментом.

Этот документ выполняет три функции: служит распиской в принятии груза к перевозке; является товарораспорядительным документом; опосредует заключение договора перевозки.

Коносамент выдается перевозчиком на основании погрузочного поручения отправителя и должен содержать:

- основные марки, необходимые для идентификации груза;
- число мест или предметов либо количество или вес, с зависимости от обстоятельств и в соответствии с тем, как они письменно указаны отправителем;
- внешний вид и видимое состояние груза.

Трамповые перевозки, юридической формой которых выступает чартер, регулируются внутригосударственным законодательством. Договор морской перевозки в трамповом судоходстве имеет форму чартера. В большинстве случаев этот договор заключается с помощью посредника – агента или фрахтового брокера и содержит ряд обязательных условий, относящихся к судну, грузу, фрахту, порядку оплаты.

Договор морской перевозки по форме чартера может быть заключен с условием предоставления для перевозки всего судна, части его или определенных судовых помещений, сторонами такого договора признаются фрахтователь (отправитель) и фрахтовщик (перевозчик).

Фрахт представляет собой плату перевозчику за доставку груза в порт назначения.

6. Смешанные перевозки

Перевозки грузов именуются перевозками в смешанном сообщении (смешанными перевозками), если они осуществляются с участием нескольких видов транспорта.

Международные смешанные перевозки в отличие от традиционной системы транспорта имеют особенности:

- наличие не менее двух видов транспорта;
- нахождение в разных странах места отправления и места назначения;
- организация перевозки оператором, который осуществляет ее по единому документу и ответствен за груз от места отправления до места назначения;
- осуществление перевозки грузов в основном в контейнерах, трейлерах и поддонах.

Организация перевозок в смешанном сообщении во многих странах получила широкое распространение и достигла высокой эффективности и прибыльности. Смешанное сообщение позволяет экономить и рационально использовать топливно-энергетические ресурсы; лучше использовать транспортные средства; ускорять таможенные процедуры; повышать скорость и снижать сроки поставки; уменьшать потребности в складских помещениях.

Основной транспортной конвенцией, регулирующей условия перевозки грузов в смешанном сообщении, является Женевская Конвенция о международных смешанных перевозках грузов 1980 г. (Женевская Конвенция 1980 г.).

Женевская конвенция 1980 г. возлагает осуществление смешанных перевозок на оператора, который объединяет функции экспедитора и перевозчика. Оператором может быть юридическое или физическое лицо, заключившее в установленном порядке договор смешанной перевозки и взявшее на себя за определенное вознаграждение ответственность за исполнение этого договора.

Оператор принимает груз для выполнения смешанной перевозки. Доказательством сдачи груза оператору является экспедиторская расписка установленной формы.

Оператор обязуется транспортировать полученный им груз в пункт назначения. Он принимает также на себя обязательство оформлять в процессе перевозки необходимые документы, производить, (за счет грузовладельца) соответствующие платежи, выполнять таможенные формальности и совершать другие действия, связанные с перевозкой груза.

Оператор может сам осуществлять те или иные транспортные операции либо вправе заключать для выполнения таких операций договор перевозки с предприятиями и организациями других видов транспорта.

Правоотношения в связи с перевозкой груза в смешанном сообщении у грузовладельца возникают с оператором, а не с отдельными перевозчиками (исполнителями смешанной перевозки).

При смешанных перевозках доставка груза на всем пути его следования производится, как правило, по одному перевозочному документу – прямому (сквозному) смешанному коносаменту.

Согласно Женевской Конвенции 1980 г. имущественная ответственность оператора смешанной перевозки наступает за вину, которая презюмируется.

ТЕМА 10. ЮРИДИЧЕСКАЯ ЗАЩИТА ПРАВ УЧАСТНИКОВ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

1. Формы защиты прав субъектов внешнеэкономической деятельности. Внесудебные формы защиты прав субъектов внешнеэкономической деятельности

Потребность в защите прав и законных интересов субъектов внешнеэкономической деятельности (как и субъектов хозяйственной деятельности в целом) возникает в случае их нарушения или оспаривании. Предметом защиты выступают не только субъективные права субъектов, но и их законные интересы (п. 2 ч. 1 ст. 2 Хозяйственного процессуального кодекса Республики Беларусь (далее – ХПК)).

Защита субъективных прав и законных интересов субъектов хозяйствования осуществляется посредством применения соответствующих форм, средств и способов. Форма защиты – комплекс внутренне согласованных организационных мероприятий по защите субъективных прав и охраняемых законом интересов. Существуют две основные формы защиты – юрисдикционная и неюрисдикционная.

Юрисдикционная – представляет собой деятельность компетентных органов по защите нарушенных или оспариваемых прав и законных интересов

Неюрисдикционная форма защиты представляет собой самостоятельные действия субъектов внешнеэкономической деятельности по защите их субъективных прав и охраняемых законом интересов без обращения в компетентный орган. Речь в данном случае идет о самозащите, которая в норме ст. 11 ГК указана в качестве одного из способов защиты субъективных прав и законных интересов. Следует, однако, согласиться с тем, что самозащита гражданских прав с позиций теории – это форма их защиты, допускаемая тогда,

когда потерпевший располагает возможностями правомерного воздействия на нарушителя, не прибегая к помощи судебных или иных правоохранительных органов. К таким возможностям следует отнести, например, отказ совершить определенные действия в интересах неисправного контрагента (отказ от оплаты, от передачи вещи (п. 2 ст. 453 ГК) и т.п.), поручение выполнения работы, не сделанной должником, другому лицу за счет должника (п. 3 ст. 669 ГК) и некоторые другие действия. Способы защиты – предусмотренные законом меры принуждения, направленные на восстановление (признание) нарушенных (оспариваемых) прав и защиту охраняемых законом интересов. Защита гражданских прав и законных интересов субъектов предпринимательской деятельности осуществляется способами, включенными в перечень, закрепленный в ст. 11 ГК. Данный перечень не является исчерпывающим, что прямо вытекает из нормы п. 13 ст. 11 ГК.

2. Судебная защита прав участников внешнеэкономической деятельности

В сфере внешнеэкономической деятельности все споры могут быть подразделены на три большие категории:

- гражданско-правовые споры;
- споры из административных правоотношений;
- международные споры.

Гражданско-правовые споры возникают между субъектами хозяйствования – частными лицами и организациями по вопросам гражданского характера: заключения и исполнения договоров, причинения вреда, защиты права собственности и др. Такие споры рассматриваются, как правило, экономическими судами и арбитражами.

Административные споры возникают во взаимоотношениях субъектов внешнеэкономической деятельности с органами государственного управления: министерствами, департаментами, таможнями, налоговыми органами, органами государственного контроля и др. Эти споры могут разрешаться как вышестоящими государственными органами в порядке подчиненности, так и экономическими судами.

Международные споры возникают в правовых отношениях с участием государств (органов государств), а также международных межправительственных организаций и разрешаются в международных юрисдикционных органах посредством специальных международных процедур.

В национальном законодательстве и международной практике существуют следующие основные способы определения подсудности споров, под которой понимают совокупность признаков спора, указывающая, какой именно суд должен рассматривать такой спор:

– по признаку гражданства сторон спора в некоторых правовых системах, в которых личный закон юридического или физического лица рассматривается как закон гражданства, а не закон места жительства, признается возможность рассмотрения спора, в котором участвовал гражданин данной страны, судом данной страны независимо от места совершения сделки;

- по применению правил внутренней территориальной подсудности – подсудность определяется по месту жительства ответчика;
- по месту заключения сделки, совершения сделки;
- по принципу автономии воли (договорная подсудность) – стороны заключают договор, в котором определяют, в каком суде или арбитраже какой страны может быть рассмотрен их спор (Пророгационные соглашения).

Подсудность внешнеэкономического спора суду того или иного государства определяется международными соглашениями, а также процессуальным законодательством соответствующих государств. За некоторыми исключениями, дела по спорам внешнеэкономического характера рассматриваются судом по месту нахождения предприятия-ответчика.

Существует два варианта заключения пророгационных соглашений:

- 1) стороны договариваются о подсудности в соответствии с принципом автономии воли;
- 2) государства заключают соглашения между собой.

3. Международный коммерческий арбитраж

Третейский (арбитражный) суд – это суд, избранный по соглашению сторон для разрешения конкретного гражданско-правового спора с обязательством каждой из сторон подчиниться решению этого суда. Избранные судьи (арбитры) не обязательно должны быть профессиональными юристами.

В зависимости от характера коммерческого арбитража принято выделять два его вида:

– постоянно действующие арбитражные суды – институционные (институциональные) арбитражи. Институционные арбитражи создаются в качестве постоянно действующих органов, рассматривающих споры между предпринимателями различной государственной принадлежности. Наибольшее распространение в практике третейского разбирательства получают именно институционные коммерческие арбитражи. Это объяснимо соображениями практической выгоды стабильности постоянно действующих арбитражных учреждений, которые приобретают авторитет в течение многих и упорных лет работы. Подобного рода третейские суды образуются в виде постоянно действующих арбитражных учреждений и, как правило, функционируют при национальных торгово-промышленных палатах. Институционные арбитражи действуют на основании собственных регламентов и правил, которые, как правило, разрабатываются в соответствии с Типовыми (модельными) регламентами и правилами, рекомендуемыми Комиссией Организации Объединенных Наций по праву международной торговли – ЮНСИТРАЛ (UNCITRAL).

К числу наиболее авторитетных и известных международных коммерческих судов относятся Американская арбитражная ассоциация, Арбитражный суд Международной торговой палаты (Париж). К числу постоянно действующих арбитражных учреждений в Республике Беларусь – Международный арбитражный суд и Морская арбитражная комиссия при Белорусской торгово-промышленной палате, Международный коммерческий

арбитражный суд при Торгово-промышленной палате Российской Федерации, аналогичные учреждения при торгово-промышленных палатах других государств;

– специально создаваемый для рассмотрения конкретного спора третейский суд – так называемый арбитраж *ad hoc*. Суды *ad hoc* являются «разовыми» судами, или, говоря иными словами, судами, создающимися для рассмотрения конкретного единичного спора. Поскольку суды *ad hoc* создаются в каждом конкретном случае при возникновении спора, то насущной является проблема определения правил, в соответствии с которыми данный суд должен рассматривать переданный на его разрешение спор.

Процедуры деятельности международных коммерческих арбитражей регулируются регламентами и правилами соответствующих институциональных третейских учреждений.

Арбитражное соглашение – соглашение сторон о том, что споры, которые уже возникли или возникнут в будущем между сторонами, будут переданы ими на рассмотрение третейского суда.

В настоящее время существует три вида арбитражных соглашений:

- арбитражная оговорка (*arbitration clause*);
- арбитражный договор (*arbitration agreement*);
- третейская запись (*submission agreement*).

Арбитражная оговорка – соглашение сторон, включенное в основной контракт и предусматривающее возможность рассмотрения споров в связи с данным контрактом, которые могут возникнуть между ними.

Арбитражный договор отличается от оговорки лишь тем, что он представляет собой соглашение, заключенное отдельно от основного контракта. Он может быть заключен одновременно с основным договором или после, но всегда до возникновения спора.

Если же спор уже возник, то соглашение о передаче его на рассмотрение арбитражного суда будет называться третейской записью.

Арбитражное соглашение должно быть заключено в письменной форме. Понятие письменной формы раскрывается в национальных законах каждой страны. Чаще всего под письменной формой понимается единый документ, содержащий соглашение о передаче споров(а) в арбитраж.

Решение арбитражного суда по юридической силе приравнивается к решению суда государственной юрисдикции и исполняется в том же порядке, что и решения государственных судов.

Деятельность Международного арбитражного суда при Белорусской торгово-промышленной палате определяется Законом Республики Беларусь от 09.07.1999 г. № 279 «О международном арбитражном (третейском) суде», а порядок рассмотрения споров определяется Регламентом Международного арбитражного суда при Белорусской торгово-промышленной палате (Международный арбитражный суд при БелТПП, МАС).

ТЕМА 11. ЮРИДИЧЕСКАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ВО ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ СФЕРЕ

1. Виды ответственности в области внешнеэкономической деятельности

Нарушения установленного порядка ведения внешнеэкономической деятельности влекут за собой юридическую ответственность виновных лиц. Юридическая ответственность в сфере внешнеэкономической деятельности подразделяется на виды по различным основаниям:

1. По органам, возлагающим ответственность:

- ответственность, возлагаемая в судебном порядке;
- ответственность, к которой правонарушитель привлекается в административном порядке (органами государственного управления);
- ответственность, возлагаемая работодателем (нанимателем).

2. По характеру правонарушения и, соответственно, отрасли, к которой относится юридическая ответственность:

- уголовная;
- административная;
- гражданско-правовая;
- дисциплинарная;
- материальная.

Уголовная ответственность наступает за наиболее опасные нарушения в сфере внешнеэкономической деятельности – преступления. К уголовной ответственности может быть привлечено только физическое лицо (человек) и только по приговору суда.

Административная ответственность наступает за административные правонарушения, предусмотренные Кодексом об административных правонарушениях Республики Беларусь. К административной ответственности могут быть привлечены как физические лица, так и юридические; как по решению суда, так и по решению компетентных органов государственного управления (милиции, таможни, налоговой инспекции и др.). Решения органов государственного управления о привлечении лица к административной ответственности могут быть обжалованы в суд, который принимает окончательное решение по делу.

Гражданско-правовая ответственность возлагается судом по иску заинтересованного лица. Условием наступления данного вида ответственности является инициатива лица, потерпевшего от противоправных действий – истца. В процессе судебного разбирательства истец может уменьшить либо увеличить свои исковые требования, отказаться от иска или заключить с ответчиком мировое соглашение. Суд не может выйти за пределы исковых требований, и, таким образом, потенциальная возможность и размеры ответственности зависят от воли заинтересованного лица – истца по делу.

Дисциплинарная ответственность – это ответственность, возникающая в связи с трудовыми (служебными) отношениями. Она налагается на физических лиц, ненадлежащим образом выполняющих свои трудовые (служебные)

обязанности или совершивших дисциплинарные проступки, в форме замечания, выговора или даже увольнения. Лица, к которым применены меры дисциплинарной ответственности, могут обжаловать их в порядке подчиненности в вышестоящую инстанцию либо в суд.

Материальная ответственность, как и дисциплинарная, возникает в связи с трудовыми отношениями и выражается в возложении на виновное лицо обязанности возместить ущерб, причиненный нанимателю в связи с ненадлежащим исполнением или неисполнением трудовых обязанностей. К материальной ответственности лицо может быть привлечено работодателем (нанимателем), однако у виновного всегда есть возможность обжаловать решение нанимателя в вышестоящую инстанцию или суд.

Дисциплинарная и материальная ответственность как ответственность, возникающая в связи с трудовыми отношениями нанимателя и работника, для сферы внешнеэкономической деятельности не характерны. Поэтому далее будут рассмотрены те виды ответственности, которые возникают во внешнеэкономических отношениях – гражданско-правовая, административная и уголовная.

Основным субъектом применения мер юридической ответственности является суд. Однако соответствующие меры могут быть применены и иными органами и лицами, за исключением уголовных наказаний, применяемых только по приговору суда.

2. Гражданско-правовая ответственность в области внешнеэкономической деятельности

Гражданско-правовая ответственность – это ответственность лица, наступающая за неисполнение или за ненадлежащее исполнение возложенной гражданско-правовой обязанности.

Субъектами гражданско-правовой ответственности в сфере внешнеэкономической деятельности являются все субъекты гражданских прав, названные в ГК:

- граждане (физические лица);
- юридические лица: хозяйственные товарищества и общества, некоммерческие организации, государственные объединения;
- Республика Беларусь и административно-территориальные единицы в отношениях, регулируемых гражданским законодательством.

Гражданско-правовая ответственность наступает при наличии следующих условий:

- имел место факт правонарушения (нарушения обязательства);
- возникли убытки;
- именно данное правонарушение повлекло за собой убытки кредитора (т.е. имеет место причинная связь между правонарушением и наступившим результатом);
- поведение должника было виновным.

Формами гражданско-правовой ответственности являются взыскание убытков и неустойка (штраф, пеня).

В соответствии со ст. 14 ГК лицо, право которого нарушено, может требовать полного возмещения причиненных ему убытков, если законодательством или договором не предусмотрено иное. Под убытками при этом понимаются:

– расходы, которые лицо, чье право нарушено, произвело или должно будет произвести для восстановления нарушенного права, утрата или повреждение имущества (реальный ущерб), а также

– неполученные доходы, которые это лицо получило бы при обычных условиях гражданского оборота, если бы его право не было нарушено (упущенная выгода).

Неустойкой (штрафом, пеней) признается определенная законодательством или договором денежная сумма, которую должник обязан уплатить кредитору в случае неисполнения или ненадлежащего исполнения обязательства, в частности в случае просрочки исполнения. По требованию об уплате неустойки кредитор не обязан доказывать причинение ему убытков (ст. 311 ГК).

При этом согласно ст. 365 ГК, если за неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательства установлена неустойка, то убытки, как правило, возмещаются в части, не покрытой неустойкой. Кроме того, за неисполнение денежного обязательства закон предусматривает ответственность в форме выплаты процентов.

В соответствии со ст. 366 ГК, за пользование чужими денежными средствами подлежат уплате проценты на сумму этих средств. Размер процентов определяется ставкой рефинансирования Национального банка Республики Беларусь на день исполнения денежного обязательства (либо, если долг взыскивается в судебном порядке, – на день вынесения судебного решения), если иной размер процентов не установлен законодательством или договором.

3. Административная ответственность субъектов хозяйствования Республики Беларусь, виды санкций

Нарушения законодательства, в том числе законодательства о внешнеторговой деятельности и валютном регулировании, могут повлечь применение мер административной ответственности.

По целому ряду правонарушений субъектом административной ответственности является юридическое лицо.

Административная ответственность выражается в порицании лица, совершившего административное правонарушение, и наложении административного взыскания на физическое лицо, совершившее административное правонарушение, юридическое лицо, подлежащее административной ответственности.

Субъектом административного правонарушения может являться юридическое лицо. При этом согласно ч. 4 ст. 7.1 Кодекса Республики Беларусь об административных правонарушениях (далее – КоАП) наложение административного взыскания не освобождает физическое или юридическое

лицо от исполнения обязанности, за неисполнение которой было наложено указанное взыскание.

Привлечение к административной ответственности юридического лица не освобождает от административной ответственности за данное правонарушение его виновное должностное лицо, равно как привлечение к административной или уголовной ответственности должностного лица юридического лица не освобождает от административной ответственности за это правонарушение юридическое лицо (ст. 4.6. КоАП).

Противоправным является такое поведение (действие или бездействие) работника, при котором он не исполняет (или исполняет ненадлежащим образом) трудовые обязанности, возложенные на него Трудовым кодексом (далее – ТК), коллективным, трудовым договорами.

К административной ответственности могут привлекаться должностные лица организации. В соответствии со ст. 1.10 КоАП должностное лицо – физическое лицо, постоянно, временно или по специальному полномочию выполняющее в организациях, Вооруженных Силах Республики Беларусь, других войсках и воинских формированиях организационно-распорядительные или административно-хозяйственные функции либо уполномоченное в установленном порядке организациями, Вооруженными Силами Республики Беларусь, другими войсками и воинскими формированиями на совершение юридически значимых действий, а также государственный служащий, имеющий право в пределах своей компетенции отдавать распоряжения или приказы и принимать решения относительно лиц, не подчиненных ему по службе.

Вина – психическое отношение физического лица к совершенному им противоправному деянию, выраженное в форме умысла или неосторожности. Виновным в совершении административного правонарушения может быть признано только вменяемое физическое лицо.

Административное правонарушение признается совершенным умышленно, если физическое лицо, его совершившее, сознавало противоправность своего деяния, предвидело его вредные последствия и желало или сознательно допускало наступление этих последствий либо относилось к ним безразлично.

Административное правонарушение признается совершенным по неосторожности, если физическое лицо, его совершившее, предвидело возможность наступления вредных последствий своего деяния, но без достаточных оснований легкомысленно рассчитывало на их предотвращение либо не предвидело возможности наступления таких последствий, хотя при необходимой внимательности и предусмотрительности должно было и могло их предвидеть (ст. 2.3 КоАП).

4. Отдельные составы административных правонарушений в сфере внешнеэкономической деятельности

В КоАП нарушения по срокам завершения внешнеторговых операций и нарушения, связанные с перечислением, распоряжением денежными средствами

в рамках внешнеэкономической деятельности входят в ст. 12.14 КоАП «Нарушение установленного порядка проведения внешнеторговых операций».

В соответствии с ней превышение суммы перечисленных денежных средств при импорте (стоимости отгруженного товара, выполненных работ, оказанных услуг при экспорте) в сравнении с договорной стоимостью полученного товара, выполненных работ, оказанных услуг (суммой полученных денежных средств) влечет наложение штрафа в размере до тридцати базовых величин, а на индивидуального предпринимателя или юридическое лицо – в размере разницы между этими суммами.

Необеспечение в срок, установленный для выполнения обязанности при реализации внешнеторговых договоров, поступления денежных средств или завершения внешнеторговой операции иным предусмотренным законодательными актами способом при экспорте товаров (нераскрытой информации, исключительных прав на объекты интеллектуальной собственности, имущественных прав, имущества, переданного в аренду, работ, услуг) либо поступления товаров (нераскрытой информации, исключительных прав на объекты интеллектуальной собственности, имущественных прав, имущества, полученного в аренду, работ, услуг) или завершения внешнеторговой операции иным предусмотренным законодательными актами способом при импорте, за исключением случаев совершения нарушений, предусмотренных ч. 3 ст. 12.14 КоАП, – влечет наложение штрафа в размере до тридцати базовых величин, а на индивидуального предпринимателя или юридическое лицо – до пяти десятых процента от суммы внешнеторговой операции, не завершенной в срок, установленный для выполнения обязанности при реализации внешнеторговых договоров, за каждый день превышения такого срока, но не более суммы незавершенной внешнеторговой операции.

Отдельным составом выступают нарушения при статистическом декларировании. Так, представление статистической декларации для регистрации с нарушением установленного срока, либо непредставление в нарушение законодательства такой декларации для регистрации, либо указание недостоверных сведений в такой декларации влекут наложение штрафа в размере до десяти базовых величин. Неосуществление в установленный срок аннулирования зарегистрированной статистической декларации, если отгрузка указанных в декларации товаров не состоялась, влечет наложение штрафа в размере до десяти базовых величин (ст. 13.35 КоАП).

Еще одним правонарушением является нарушение установленного порядка проведения валютно-обменных операций и иных требований валютного законодательства: невыполнение обязанности по регистрации валютного договора в случае, когда в соответствии с законодательными актами требуется такая регистрация, влечет наложение штрафа в размере до пяти базовых величин, а на индивидуального предпринимателя или юридическое лицо – до десяти базовых величин.

5. Основания и порядок применения мер уголовной ответственности за правонарушения в сфере внешнеэкономической деятельности

Уголовная ответственность характеризуется наиболее жесткими мерами государственного воздействия, которые применяет суд за совершенное преступление.

Уголовное правоотношение возникает с момента совершения преступления. Именно с этого времени у лица, совершившего преступление, и органов правосудия, представляющих государство, появляются права и обязанности. Государство имеет право применить к виновному меры принуждения, составляющие уголовную ответственность. Оно обязано определить виновному конкретное наказание в пределах, установленных законом. Виновный в свою очередь обязан понести наказание (юридическую ответственность), которое назначается в соответствии с характером и степенью общественной опасности совершённого преступления.

Реализация уголовной ответственности начинается с момента привлечения лица в качестве обвиняемого на стадии предварительного следствия. Она длится в процессе судебного рассмотрения дела, вынесения обвинительного приговора, существует на стадии реального исполнения назначенного судом наказания.

Выделяются фактические и юридические основания для возникновения уголовной ответственности. Фактические основания – это определенная форма поведения субъекта, т.е. совершение общественно опасного деяния. Юридические основания – это наличие в этом деянии указанного в законе состава конкретного преступления.

Основаниями прекращения уголовной ответственности являются отбытие наказания; освобождение от уголовной ответственности; акт амнистии или помилование.

В сфере внешнеэкономической деятельности могут быть совершены самые различные преступления: против человека, против собственности, против общественной безопасности и здоровья населения и т.д. Однако специфическими преступлениями именно в сфере государственного регулирования внешнеэкономической деятельности являются преступления, предусмотренные главой 25 Уголовного кодекса Республики Беларусь «Преступления против порядка осуществления экономической деятельности» (далее – УК), причем большинство из содержащихся в данной главе составов преступлений относятся не столько к сфере внешнеэкономической деятельности, сколько к внутренней экономической деятельности.

Преступлениями, непосредственно посягающими на порядок осуществления внешнеэкономической деятельности, являются:

- невозвращение из-за границы денежных средств (ст. 225 УК);
- контрабанда (ст. 228 УК);
- незаконные экспорт или передача в целях экспорта объектов экспортного контроля (ст. 229 УК);
- уклонение от уплаты таможенных платежей (ст. 231 УК).

2. ПРАКТИЧЕСКИЙ РАЗДЕЛ

ПРАКТИЧЕСКИЕ ЗАНЯТИЯ ПО УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЕ «ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ»

ТЕМЫ ПРАКТИЧЕСКИХ ЗАНЯТИЙ

для очной (дневной) формы получения образования
по специальности 1-23 01 02 «Лингвистическое обеспечение межкультурных
коммуникаций»

Практическое занятие 1

Тема 1. Правовые аспекты понятия и сущности внешнеэкономической деятельности (ВЭД) (2 часа)

Вопросы, подлежащие рассмотрению на занятии:

1. Эволюция правового понятия «внешнеэкономическая деятельность».
2. Виды внешнеэкономической деятельности.
3. Понятие и классификация источников правового регулирования внешнеэкономической деятельности.
4. Особенности применения источников международно-правового характера к отношениям в сфере внешнеэкономической деятельности.
5. Характеристика частноправовых и административно-правовых отношений, являющихся предметом регулирования в сфере внешнеэкономической деятельности.

Задания:

1. Дополните утверждение.

Экспорт – это...

а) получение резидентом товаров (в том числе по сделкам, не связанным с перемещением товаров через Государственную границу Республики Беларусь), охраняемой информации, исключительных прав на результаты интеллектуальной деятельности, выполненных работ, оказанных услуг на возмездной основе от нерезидента;

б) передача резидентом товаров (в том числе по сделкам, не связанным с перемещением товаров через Государственную границу Республики Беларусь), охраняемой информации, исключительных прав на результаты интеллектуальной деятельности, выполнение работ, оказание услуг на возмездной основе нерезиденту;

в) каждый этап выполнения работ, оказания услуг, передачи охраняемой информации, исключительных прав на результаты интеллектуальной деятельности в рамках одного внешнеторгового договора.

2. Импорт – это...

а) получение резидентом товаров (в том числе по сделкам, не связанным с перемещением товаров через Государственную границу Республики Беларусь), охраняемой информации, исключительных прав на результаты

интеллектуальной деятельности, выполненных работ, оказанных услуг на возмездной основе от нерезидента;

б) передача резидентом товаров (в том числе по сделкам, не связанным с перемещением товаров через Государственную границу Республики Беларусь), охраняемой информации, исключительных прав на результаты интеллектуальной деятельности, выполнение работ, оказание услуг на возмездной основе нерезиденту;

в) каждый этап выполнения работ, оказания услуг, передачи охраняемой информации, исключительных прав на результаты интеллектуальной деятельности в рамках одного внешнеторгового договора.

3. Назовите международные обычаи, регламентирующие внешнеэкономическую деятельность. Укажите особенности их применения в Беларуси и за рубежом.

Практическое занятие 2

Тема 2. Правовое положение субъектов внешнеэкономической деятельности (ВЭД) (2 часа)

Вопросы, подлежащие рассмотрению на занятии:

1. Понятие субъекта внешнеэкономической деятельности: резиденты, нерезиденты.

2. Правовые основания участия физических лиц во внешнеэкономической деятельности. Статус индивидуального предпринимателя.

3. Белорусские юридические лица как субъекты внешнеэкономической деятельности.

4. Коммерческое присутствие.

5. Правовое положение иностранных юридических лиц. Создание юридического лица.

6. Порядок открытия и условия деятельности представительств иностранных организаций в Республике Беларусь.

Практические ситуации:

1. Временно пребывающий на территории Беларуси гражданин Республики Польша А. обратился в областной исполнительный комитет г. Бреста для регистрации его в качестве индивидуального предпринимателя. Он указал, что ему необходимо произвести разовую реализацию изделий из стекла. Однако исполнительный комитет отказал в регистрации в связи с тем, что А. пребывает на территории Республики Беларусь временно (не более 90 календарных суток в год).

Обоснованно ли решение принятое областным исполнительным комитетом г. Бреста?

2. Китайская компания «Вет» планирует выйти на белорусский рынок производства и продажи комплектующих для персональных компьютеров.

Укажите способы осуществления предпринимательской деятельности в Республике Беларусь для компании «Вет».

3. Подготовьте эссе на тему «Физическое лицо как участник

внешнеторговой деятельности» (3–4 л.).

В эссе необходимо указать: актуальность; фундаментальные положения науки (мнения ученых, научные теории и др.); положения международных правовых актов и национального законодательства; авторскую позицию, с указанием конкретных выводов и рекомендаций по совершенствованию науки и (или) законодательства.

Практическое занятие 3

Тема 3. Внешнеэкономическая деятельность Республики Беларусь (2 часа)

Вопросы, подлежащие рассмотрению на занятии:

1. Экономическая интеграция Республики Беларусь и ее формы.
2. Правовые основы Евразийского экономического союза.
3. Наднациональное регулирование в Евразийском экономическом союзе.
4. Принципы, цели и стратегические приоритеты внешнеэкономической политики Республики Беларусь.
5. Структура и компетенция государственных органов, уполномоченных осуществлять руководство и управление внешнеэкономической деятельностью.

Практическое занятие 4

Тема 4. Государственно-правовое регулирование внешнеэкономической деятельности (ВЭД) (2 часа)

Вопросы, подлежащие рассмотрению на занятии:

1. Понятие и классификация методов государственного регулирования внешнеторговой деятельности.
2. Правовая основа таможенно-тарифного регулирования: основная характеристика.
3. Понятие и структура Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности ЕАЭС (ТН ВЭД ЕАЭС).
4. Виды таможенных пошлин.
5. Таможенные сборы: понятие и виды.
6. Единый таможенный тариф Евразийского экономического союза.
7. Виды и цели применения нетарифных методов регулирования.

Практическое занятие 5

Тема 5. Юридические аспекты внешнеэкономических операций и сделок. Внешнеторговый договор (2 часа)

Вопросы, подлежащие рассмотрению на занятии:

1. Понятие и правовая природа внешнеэкономической операции.
2. Виды внешнеэкономических операций.
3. Объекты и субъекты внешнеэкономических операций.
4. Внешнеэкономические сделки в системе гражданско-правовых сделок. Критерий отнесения сделки к категории внешнеэкономической.
5. Соотношение терминов «внешнеэкономическая сделка», «внешнеторговый договор» и «международный торговый контракт».

6. Понятие внешнеторгового и валютного договора.
 7. Порядок заключения внешнеторгового договора.
 8. Определение права, применимого к внешнеторговому договору.
 9. Требования к содержанию внешнеторгового (валютного) договора.
- Требования к форме внешнеторгового договора.
10. Административная процедура регистрации внешнеторговых (валютных) договоров.
 11. Репатриация денежных средств по валютному договору.
 12. Статистическое декларирование.

Задания:

1. Подготовьте реферат на тему:
 - 1) виды и цели применения нетарифных методов регулирования внешнеэкономической деятельности;
 - 2) применение специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мер как единый механизм защитных мер в отношении импорта товаров из третьих стран;
 - 3) особые виды запретов и ограничений внешней торговли товарами, услугами и объектами интеллектуальной собственности.

2. Дискуссия на тему:
 - 1) необходимость усиления государственного регулирования внешнеэкономической деятельности в современном мире;
 - 2) эффективность применения нетарифных мер является более существенной по сравнению с эффективностью применения таможенных тарифов.

3. Определите размер ввозной таможенной пошлины на следующие категории товаров:
 - 1) свинец необработанный;
 - 2) жемчуг природный;
 - 3) автоматы торговые, например, для продажи напитков: со встроенными нагревающими или охлаждающими устройствами;
 - 4) икра лососевых: красная икра.

4. Определите размер вывозной таможенной пошлины на следующие категории товаров:
 - 1) калийные удобрения;
 - 2) семена рапса или кользы, дробленые или недробленые;
 - 3) кожевенное сырье, а именно, необработанные шкуры крупного рогатого скота (включая буйволов);
 - 4) лесоматериалы, а именно, древесина топливная в виде бревен, поленьев, ветвей, вязанок хвороста или в аналогичных видах хвойных пород.

Практическое занятие 6

Тема 8. Правовое регулирование иностранных инвестиций в Республике Беларусь (2 часа)

Вопросы, подлежащие рассмотрению на занятии:

1. Понятие инвестиций и способы осуществления инвестиций по законодательству Республики Беларусь.
2. Источники правового регулирования инвестиционной деятельности.
3. Иностранные инвесторы: понятие и статус. Права и обязанности инвесторов.
4. Государственные гарантии иностранным инвесторам.
5. Инвестиционный договор с Республикой Беларусь: понятие, порядок заключение, льготы.
6. Особенности инвестиционной деятельности в свободных экономических зонах (СЭЗ).

Практическое занятие 7

Тема 9. Правовые основы международных перевозок (2 часа)

Вопросы, подлежащие рассмотрению на занятии:

1. Виды и принципы организации международных перевозок грузов, пассажиров и багажа.
2. Международная унификация вопросов правового регулирования международных транспортных правоотношений.
3. Правовые основы автомобильных перевозок.
4. Договор международной транспортной экспедиции.
5. Права, обязанности и ответственность экспедитора.

ПРИМЕРНЫЕ ТЕСТОВЫЕ ЗАДАНИЯ

1. Что понимается под внешнеэкономической деятельностью:

а) действия Республики Беларусь, ее административно-территориальных единиц, организаций со статусом юридического лица и физических лиц, направленные на установление, изменение и прекращение прав и обязанностей в рамках международных межгосударственных и международных немежгосударственных экономических отношений, имеющих в своей основе имущественный и (или) неимущественный интерес;

б) совокупность форм и методов торгово-экономического и финансово-производственного взаимодействия субъектов на мировом рынке с целью использования преимуществ международного разделения труда для достижения более высокой эффективности функционирования участвующего субъекта;

в) совокупность хозяйственных операций, которые юридическое лицо или индивидуальный предприниматель совершает в рамках своей обычной коммерческой деятельности, но не с национальными субъектами, а с субъектами, происходящими из других государств (иностранный элемент);

г) система правовых норм, регулирующая отношения, вытекающие из гражданского оборота, носящие международный характер, в которой одной из сторон является иностранное лицо.

2. К резидентам Республики Беларусь относятся:

- а) физические лица, граждане Республики Беларусь, достигшие 16-летнего возраста;
- б) иностранные граждане и лица без гражданства, временно проживающие в Республике Беларусь;
- в) юридические лица, созданные в соответствии с законодательством Республики Беларусь, с местом нахождения в Республике Беларусь, а также их филиалы и представительства, находящиеся за пределами Республики Беларусь;
- г) международные организации.

3. К нерезидентам Республики Беларусь относятся:

- а) юридические лица, созданные в соответствии с законодательством Республики Беларусь, с местом нахождения в Республике Беларусь, а также их филиалы и представительства, находящиеся за пределами Республики Беларусь;
- б) дипломатические и иные официальные представительства, консульские учреждения Республики Беларусь, находящиеся за пределами Республики Беларусь;
- в) физические лица – иностранные граждане и лица без гражданства, имеющие вид на жительство в Республике Беларусь;
- г) международные организации, их филиалы и представительства.

4. К методам государственного регулирования внешнеторговой деятельности не относятся:

- а) меры таможенно-тарифного и нетарифного регулирования;
- б) запреты и ограничения внешней торговли услугами и интеллектуальной собственностью;
- в) меры социального характера;
- г) меры экономического и административного характера, способствующие развитию внешнеторговой деятельности и предусмотренные законом.

5. Регулирование внешнеэкономической деятельности не осуществляется:

- а) национальными нормами права;
- б) двусторонними соглашениями;
- в) региональными соглашениями и многосторонними соглашениями в рамках международных организаций;
- г) обычаями делового оборота.

6. УНИДРУА – это:

- а) Конференция ООН по торговле и развитию;
- б) Североамериканская ассоциация свободной торговли;
- в) Комиссия ООН по праву международной торговли;
- г) Международный институт по унификации частного права.

7. Меры, направленные на защиту внутреннего рынка от иностранной конкуренции – это:

- а) протекционистские меры;

- б) либеральные меры;
- в) экономические меры;
- г) административные меры.

8. Квотирование, лицензирование, эмбарго, валютный контроль, административные барьеры – это:

- а) экономические меры;
- б) административные меры;
- в) протекционистские меры;
- г) либеральные меры.

9. Обязательство государства предоставлять государству-партнеру все льготные условия, которые действуют или могут быть введены для любой третьей страны – это режим:

- а) недискриминации;
- б) наибольшего благоприятствования;
- в) взаимности;
- г) национальный.

10. Обязательный платеж, взимаемый таможенными органами в связи с перемещением товаров через таможенную границу – это:

- а) таможенный тариф;
- б) таможенная ставка;
- в) таможенная пошлина;
- г) таможенная льгота.

11. К таможенным платежам согласно ТК ЕАЭС не относятся:

- а) ввозная таможенная пошлина;
- б) вывозная таможенная пошлина;
- в) налог на прибыль;
- г) акцизы (акцизный налог или акцизный сбор), взимаемые при ввозе товаров на таможенную территорию Союза;
- д) таможенные сборы.

12. Ставки пошлин, сочетающие как ставки, начисляемые в процентах к таможенной стоимости облагаемых товаров, так и ставки, начисляемые в установленном размере за единицу облагаемых товаров – это:

- а) адвалорные ставки;
- б) специфические ставки;
- в) комбинированные ставки;
- г) обычные ставки.

13. Компенсационные меры применяются в отношении:

- а) «специфических» субсидий;
- б) налоговых субсидий;

- в) экологических субсидий;
- г) прямых субсидий.

14. Классификационные перечни нетарифных мер регулирования разрабатываются:

- а) каждым государством для внутреннего регулирования;
- б) на региональном уровне;
- в) Всемирной торговой организацией;
- г) Организацией Объединенных Наций.

15. Преференции в международной торговле предоставляются:

- а) в одностороннем порядке;
- б) на условиях взаимности;
- в) исходя из объемов товарооборота.

МЕТОДИЧЕСКИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ ПО ОРГАНИЗАЦИИ И ВЫПОЛНЕНИЮ УПРАВЛЯЕМОЙ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ

При изучении учебной дисциплины рекомендуется использовать следующие формы организации управляемой самостоятельной работы:

управляемая самостоятельная работа, в том числе в виде выполнения индивидуальных заданий с консультациями преподавателя;

проведение текущих контрольных мероприятий по отдельным темам;

подготовка по вопросам, которые не включены в план лекционных, семинарских занятий и управляемой самостоятельной работы.

Управляемая самостоятельная работа студентов служит закреплению знаний, а также способствует овладению практическими материалами с учетом их индивидуальных способностей и наклонностей. Управляемая самостоятельная работа студентов включает решение тестовых заданий по установленной преподавателем теме.

Управляемая самостоятельная работа по изучению учебной дисциплины является объективно необходимым компонентом комплексного метода подготовки и обучения в образовательном процессе, в равной степени важным и логически связанным с иными элементами и формами. Управляемая самостоятельная работа предполагает автономное, дистанционное освоение поставленных целей и задач в пределах учебного материала. Данная форма подготовки должна носить логически последовательный, системный, комплексный характер и предполагает использование всех доступных рекомендуемых форм и методов подготовки.

Важным этапом формирования первичных навыков управляемой самостоятельной работы является ознакомление с содержанием учебной программы, темами и информационно-методической частью. Непременным условием усвоения содержания учебной дисциплины является углубленное изучение рекомендуемой учебной и специальной литературы.

При подготовке управляемой самостоятельной работы студентами рекомендуется проводить самостоятельный подбор соответствующих международных актов и нормативных правовых актов, учебной и специальной литературы по темам дисциплины.

ПРИМЕРНЫЙ ПЕРЕЧЕНЬ ЗАДАНИЙ И КОНТРОЛЬНЫХ МЕРОПРИЯТИЙ УСП

№ темы	Тема УСП	Кол-во часов	Метод. обеспечение	Форма контроля
4 курс, 8 семестр (4 часа)				
4.	Государственно-правовое регулирование внешнеэкономической деятельности	4	Интернет-ресурсы, библиотека университета	ЗТТ

ПРИМЕРНЫЕ ЗАДАНИЯ УСР

Управляемая самостоятельная работа 1

Тема 4. Государственно-правовое регулирование внешнеэкономической деятельности (4 часа)

1. Выполните задания тестового типа:

1. К основным принципам государственного регулирования внешнеторговой деятельности не относится принцип:

А) принцип реализации внешнеторговой политики как составной части единой внешней политики Республики Беларусь;

Б) принцип обеспечения национальной безопасности Республики Беларусь, в том числе в экономической сфере;

В) принцип единства таможенной территории Республики Беларусь;

Г) принцип применения в отношении другого государства (группы государств) мер государственного регулирования внешнеторговой деятельности с учетом взаимности;

Д) принцип единоначалия.

2. Что не относится к методам государственного регулирования внешнеторговой деятельности?

А) таможенно-тарифное регулирование;

Б) нетарифное регулирование;

В) предписания;

Г) запреты и ограничения внешней торговли услугами и объектами интеллектуальной собственности;

Д) меры экономического и административного характера, содействующие развитию внешнеторговой деятельности.

3. Метод государственного регулирования внешней торговли товарами, осуществляемый путем введения, прекращения действия количественных ограничений и иных мер государственного регулирования внешнеторговой деятельности, отличных от мер таможенно-тарифного регулирования – это:

А) тарифное регулирование;

Б) дозволения;

В) запреты и ограничения внешней торговли;

Г) нетарифное регулирование;

Д) предписания.

4. Метод государственного регулирования внешней торговли товарами, осуществляемый путем установления, введения, изменения и прекращения действия таможенных пошлин на товары, перемещаемые через таможенную границу Республики Беларусь»:

А) таможенно-тарифное регулирование;

Б) нетарифное регулирование;

В) метод предписаний;

Г) запретов и ограничений внешней торговли услугами и объектами интеллектуальной собственности;

Д) мер экономического и административного характера, содействующих развитию внешнеторговой деятельности.

5. К мерам нетарифного регулирования в ЕАЭС не относятся:

А) запрет ввоза и (или) вывоза товаров;

Б) тарифные льготы;

В) количественные ограничения ввоза и (или) вывоза товаров;

Г) автоматическое лицензирование (наблюдение) экспорта и (или) импорта товаров;

Д) разрешительный порядок ввоза и (или) вывоза товаров.

6. Какая товарная номенклатура и таможенный тариф действует на территории ЕАЭС?

А) произвольная Товарная номенклатура, но единый Таможенный тариф ЕАЭС;

Б) единая Товарная номенклатура ЕАЭС и единый Таможенный тариф ЕАЭС;

В) единая Товарная номенклатура ЕАЭС, однако Таможенный тариф устанавливается государствами самостоятельно;

Г) произвольная Товарная номенклатура, и Таможенный тариф устанавливается государствами самостоятельно;

Д) каждый из вариантов ответа может быть, если это оговорено в договоре.

7. К таможенным платежам не относятся:

А) ввозная таможенная пошлина и вывозная таможенная пошлина;

Б) возвратная таможенная пошлина;

В) налог на добавленную стоимость, взимаемый при ввозе товаров на таможенную территорию Союза;

Г) акцизы (акцизный налог или акцизный сбор), взимаемые при ввозе товаров на таможенную территорию Союза;

Д) таможенные сборы.

8. Обязательные платежи, взимаемые за совершение таможенными органами таможенных операций, связанных с выпуском товаров, таможенным сопровождением транспортных средств, а также за совершение иных действий:

А) таможенные платежи;

Б) авансовые платежи;

В) таможенные сборы;

Г) таможенные льготы;

Д) таможенные пошлины.

9. Отсрочка уплаты ввозных таможенных пошлин с уплатой процентов за отсрочку уплаты ввозных таможенных пошлин, предоставляется на срок не

более ... со дня, следующего за днем выпуска товаров в соответствии с таможенной процедурой выпуска для внутреннего потребления:

- А) 4 месяцев;
- Б) 3 месяцев;
- В) 2 месяцев;
- Г) 1 месяца;
- Д) 1 недели.

10. Кем утверждается товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности?

- А) Судом Евразийского экономического союза;
- Б) Евразийским межправительственным советом;
- В) Высшим Евразийским экономическим советом;
- Г) Евразийской Экономической Комиссией;
- Д) Высшим Евразийским межправительственным советом.

II. Подготовьте реферат на тему: «Нетарифные меры, применяемые в рамках Евразийского экономического союза».

УЧРЕЖДЕНИЕ ОБРАЗОВАНИЯ ФЕДЕРАЦИИ ПРОФСОЮЗОВ БЕЛАРУСИ
«МЕЖДУНАРОДНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ «МИТСО»

КАФЕДРА МЕЖДУНАРОДНОГО ПРАВА

ЗАДАНИЯ
ДЛЯ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ ПО УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЕ
ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

_____ семестр
20__/20__ учебного года

ВЫПОЛНИЛ:

Студент _____
(ФИО студента)

Факультет _____

Форма обучения _____

Курс _____ группа _____

Отметка о проверке _____

Проверил _____
(подпись)

(ФИО преподавателя)

Дата «__» _____ 2025

Минск 2025

3. РАЗДЕЛ КОНТРОЛЯ ЗНАНИЙ

ТЕСТОВЫЕ ЗАДАНИЯ ПО ОТДЕЛЬНЫМ ТЕМАМ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ САМОКОНТРОЛЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ «ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ»

1. К основным принципам государственного регулирования внешнеторговой деятельности не относится принцип:

1) принцип реализации внешнеторговой политики как составной части единой внешней политики Республики Беларусь;

2) принцип обеспечения национальной безопасности Республики Беларусь, в том числе в экономической сфере;

3) принцип единства таможенной территории Республики Беларусь;

4) принцип применения в отношении другого государства (группы государств) мер государственного регулирования внешнеторговой деятельности с учетом взаимности;

5) принцип единоначалия.

2. Метод государственного регулирования внешней торговли товарами, осуществляемый путем введения, прекращения действия количественных ограничений и иных мер государственного регулирования внешнеторговой деятельности, отличных от мер таможенно-тарифного регулирования – это:

1) тарифное регулирование;

2) дозволения;

3) запреты и ограничения внешней торговли;

4) нетарифное регулирование;

5) предписания.

3. Метод государственного регулирования внешней торговли товарами, осуществляемый путем установления, введения, изменения и прекращения действия таможенных пошлин на товары, перемещаемые через таможенную границу Республики Беларусь:

1) таможенно-тарифное регулирование;

2) нетарифное регулирование;

3) метод предписаний;

4) метод запретов и ограничений внешней торговли услугами и объектами интеллектуальной собственности;

5) меры экономического и административного характера, содействующие развитию внешнеторговой деятельности.

4. К мерам нетарифного регулирования в ЕАЭС не относятся:

1) запрет ввоза и (или) вывоза товаров;

2) тарифные льготы;

3) количественные ограничения ввоза и (или) вывоза товаров;

4) автоматическое лицензирование (наблюдение) экспорта и (или) импорта товаров;

5) разрешительный порядок ввоза и (или) вывоза товаров.

5. Какая товарная номенклатура и таможенный тариф действует на территории ЕАЭС?

1) произвольная Товарная номенклатура, но единый Таможенный тариф ЕАЭС;

2) единая Товарная номенклатура ЕАЭС и единый Таможенный тариф ЕАЭС;

3) единая Товарная номенклатура ЕАЭС, однако Таможенный тариф устанавливается государствами самостоятельно;

4) произвольная Товарная номенклатура, и Таможенный тариф устанавливается государствами самостоятельно;

5) каждый из вариантов ответа может быть, если это оговорено в договоре.

6. К таможенным платежам не относятся:

1) ввозная таможенная пошлина и вывозная таможенная пошлина;

2) возвратная таможенная пошлина;

3) налог на добавленную стоимость, взимаемый при ввозе товаров на таможенную территорию Союза;

4) акцизы (акцизный налог или акцизный сбор), взимаемые при ввозе товаров на таможенную территорию Союза;

5) таможенные сборы.

7. Обязательные платежи, взимаемые за совершение таможенными органами таможенных операций, связанных с выпуском товаров, таможенным сопровождением транспортных средств, а также за совершение иных действий:

1) таможенные платежи;

2) авансовые платежи;

3) таможенные сборы;

4) таможенные льготы;

5) таможенные пошлины.

8. Кем утверждается товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности?

1) Судом Евразийского экономического союза;

2) Евразийским межправительственным советом;

3) Высшим Евразийским экономическим советом;

4) Евразийской Экономической Комиссией;

5) Высшим Евразийским межправительственным советом.

9. Деятельность, осуществляемая для удовлетворения потребностей заказчика, результаты которой имеют материальное выражение:

- 1) товар;
- 2) работы;
- 1) услуги;
- 2) хозяйственная деятельность;
- 3) экономическая деятельность.

10. Деятельность по осуществлению внешней торговли товарами, и (или) услугами, и (или) объектами интеллектуальной собственности – это:

- 1) внешняя торговля товарами;
- 2) внешняя торговля информацией;
- 3) внешнеторговая деятельность;
- 4) внешняя торговля услугами;
- 5) внешняя торговля объектами интеллектуальной собственности.

11. Обязательные условия любого внешнеторгового договора:

- 1) стоимость товаров (ориентировочную стоимость), условия расчетов;
- 2) маршрут транспортировки товара и транспорт, на котором данный товар будет перевезён;
- 3) банк, в который будет выплачена сумма за выполненную работу или оказанную услугу;
- 4) стоимость товаров (ориентировочную стоимость в случае невозможности установить действительную стоимость товаров в силу специфики товарной номенклатуры) и срок исполнения договора;
- 5) условия расчета и срок завершения внешнеторговой операции.

12. Полная или частичная передача исключительных прав на объекты интеллектуальной собственности резидентом Республики Беларусь нерезиденту Республики Беларусь или нерезидентом Республики Беларусь резиденту Республики Беларусь на основании возмездных сделок – это:

- 1) внешняя торговля товарами исключительной собственности;
- 2) внешняя торговля информацией;
- 3) внешняя торговля услугами;
- 4) внешняя торговля объектами интеллектуальной собственности;
- 5) внешнеторговая деятельность.

13. В чём отличие Конвенции Организации Объединенных Наций о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г. от Принципов международных коммерческих договоров УНИДРУА (далее – Принципы)?

- 1) Принципы регулируют только договор купли-продажи, а Конвенция – различные типы гражданско-правовых договоров, в т. ч. договор купли-продажи;
- 2) странами, в которых они имеют значение;
- 3) количеством страниц;

- 4) Конвенция регулирует только договор купли-продажи, а Принципы – различные типы гражданско-правовых договоров, в т. ч. договор купли-продажи;
- 5) все варианты неверны.

14. Согласно Конвенции Организации Объединенных Наций о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г. объектом международной купли-продажи могут быть:

- 1) товары, приобретаемые для личного, семейного или домашнего пользования;
- 2) автомобиль;
- 3) акции;
- 4) суда водного и воздушного транспорта;
- 5) электроэнергия.

15. Основным международно-правовым актом, регулирующим внешнюю торговлю услугами, является:

- 1) Устав ООН;
- 2) Конвенция Организации Объединенных Наций о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г.;
- 3) Генеральное соглашение по торговле услугами (ГАТС) 1994 г.;
- 4) Принципы УНИДРУА;
- 5) ЮНСИТРАЛ.

ПРИМЕРНЫЙ ПЕРЕЧЕНЬ ВОПРОСОВ К ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ (ЗАЧЕТ)

1. Понятие внешнеэкономической деятельности.
2. Основные виды внешнеэкономической деятельности, их общая характеристика.
3. Цель, задачи и принципы государственного регулирования внешнеторговой деятельности.
4. Понятие и классификация источников правового регулирования внешнеэкономической деятельности.
5. Характеристика субъектов, входящих в общие понятия «резиденты» и «нерезиденты».
6. Физические лица (резиденты и нерезиденты).
7. Белорусские юридические лица как субъекты внешнеэкономической деятельности.
8. Иностранное юридическое лицо – нерезидент.
9. Коммерческое присутствие.
10. Порядок открытия и условия деятельности представительств иностранных организаций в Республике Беларусь.
11. Экономическая интеграция Республики Беларусь и ее формы.
12. Правовые основы Евразийского экономического союза.
13. Наднациональное регулирование в ЕАЭС.
14. Понятие, формирование внешнеэкономической политики Республики Беларусь.
15. Принципы, цели и стратегические приоритеты внешнеэкономической политики Республики Беларусь.
16. Структура и компетенция государственных органов, уполномоченных осуществлять руководство и управление внешнеэкономической деятельностью.
17. Понятие и классификация методов государственного регулирования внешнеторговой деятельности.
18. Правовая основа таможенно-тарифного регулирования: общие положения.
19. Понятие и значение Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности ЕАЭС.
20. Таможенные платежи: понятие и виды.
21. Таможенные сборы: понятие, виды.
22. Единый таможенный тариф Евразийского экономического союза: понятие и значение.
23. Виды и цели применения нетарифных методов регулирования в ЕАЭС.
24. Понятие внешнеэкономической операции.
25. Объекты и субъекты внешнеэкономических операций.
26. Понятие и правовая природа внешнеэкономической сделки.
27. Понятие внешнеторгового и валютного договора.
28. Порядок заключения внешнеторгового договора.
29. Требования законодательства к внешнеторговому (валютному)

договору.

30. Требования законодательства к содержанию (условиям) внешнеторгового (валютного) договора.

31. Требования законодательства Республики Беларусь к форме внешнеторгового договора. Реквизиты внешнеторгового договора.

32. Административная процедура регистрации внешнеторговых (валютных) договоров. Срок регистрации валютного договора.

33. Репатриация денежных средств по валютному договору.

34. Статистическое декларирование.

35. Понятие и виды внешнеторговой деятельности.

36. Применение норм Конвенции ООН 1980 г. «О договорах международной купли-продажи товаров» и Принципов международных коммерческих договоров УНИДРУА 1994 г. во внешней торговле.

37. Понятие внешней торговли услугами. Основные виды внешней торговли услугами.

38. Внешняя торговля объектами интеллектуальной собственности.

39. Понятие и формы международных расчетов.

40. Понятие валютных ценностей и валютных операций. Участники валютных операций.

41. Права и обязанности резидентов и нерезидентов при проведении валютных операций.

42. Понятие и способы осуществления инвестиций.

43. Инвестиционный договор с Республикой Беларусь: порядок заключения, льготы.

44. Правовой статус иностранного инвестора.

45. Особенности инвестиционной деятельности в свободных экономических зонах.

46. Понятие, особенности и виды международных перевозок.

47. Формы и способы правовой защиты прав субъектов внешнеэкономической деятельности.

48. Международный коммерческий арбитраж.

49. Признание и исполнение арбитражных решений.

50. Административная ответственность субъектов хозяйствования за нарушение требований законодательства при осуществлении внешнеэкономической деятельности.

4. ВСПОМОГАТЕЛЬНЫЙ РАЗДЕЛ

СПИСОК РЕКОМЕНДУЕМОЙ ЛИТЕРАТУРЫ

ОСНОВНАЯ ЛИТЕРАТУРА

1. Артемов, Н. М. Финансово-правовое регулирование внешнеэкономической деятельности : учебник для магистратуры / Н. М. Артемов, С. О. Шохин, А. А. Ситник ; отв. ред. Е. Ю. Грачев. – 4-е изд., перераб. и доп. – М. : Проспект, 2018. – 368 с.
2. Вологдин, А. А. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности : учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры / А. А. Вологдин. – 5-е изд., перераб. и доп. – М. : Юрайт, 2017. – 347 с.
3. Тихиня, В. Г. Международное частное право : учебник для студентов учреждений высшего образования / В. Г. Тихиня, Н. И. Рудович. – 2-е изд., пересмотренное и дополненное. – Минск : Акад. МВД, 2019. – 346 с.
4. Хозяйственное право : учеб. пособие / Л. И. Липень [и др.] ; под ред. Л. И. Липень, Б. Б. Синькова. – Минск : Амалфея, 2022. – 592 с.

ДОПОЛНИТЕЛЬНАЯ ЛИТЕРАТУРА

5. Авдокушин, Е. Ф. Международные экономические отношения / Е. Ф. Авдокушин. – М. : ЮРИСТЪ, 2019. – 368 с.
6. Авчинкин, Д. В. Правовое регулирование международных перевозок грузов и пассажиров / Д. В. Авчинкин. – Минск : Право и экономика, 2005. – 345 с.
7. Арашкевич, О. В. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности : пособие по одной дисциплине для слушателей специальностей переподготовки 1-24 01 02 «Правоведение» и 1-24 01 72 «Экономическое право» заоч. формы обучения / О. В. Арашкевич. – Гомель : ГГТУ им. П. О. Сухого, 2020. – 99 с.
8. Артёмчик, В. В. Основы идеологии белорусского государства : метод. рекомендации к практическим занятиям для студентов / В. В. Артёмчик. – Могилев : Белорус.-Рос. ун-т, 2019. – 44 с.
9. Бабурина, Н. А. Международные валютно-кредитные и финансовые отношения : учеб. пособие / Н. А. Бабурина. – М. : Юрайт, 2018. – 172 с.
10. Барышев, В. А. Международное частное право : учеб. пособие / В. А. Барышев. – Минск : Выш. шк., 2019. – 485 с.
11. Богуславский, М. М. Международное частное право : учебник / М. М. Богуславский. – 7-е изд., перераб. и доп. – М. : Норма: ИНФРА-М, 2019. – 672 с.
12. Ванина, И. С. Нетарифные ограничения в системе внешнеторгового регулирования: зарубежный и отечественный опыт / И. С. Ванина. – М. : Научная книга, 2003. – 140 с.

13. Вологдин, А. А. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности : учебник и практикум / А. А. Вологдин. 5-е изд., перераб. и доп. – М. : Юрайт, 2016. – 347 с.

14. Гетьман-Павлова, И. В. Международное частное право : учебник для вузов / И. В. Гетьман-Павлова. – 4-е изд., перераб. и доп. – М. : Юрайт, 2020. – 416 с.

15. Дмитриева, Г. К. Международное частное право : учебник / И. М. Кутузов [и др.]; под общ. ред. Г. К. Дмитриевой – 4-е изд., перераб. и доп. – М. : Проспект, 2021. – 842 с.

16. Жилинский, М. Г. Белорусский путь развития (вопросы и ответы): справочник / М. Г. Жилинский [и др.]. – Минск : Акад. управления при Президенте Респ. Беларусь, 2017. – 184 с.

17. Замулко, М. Г. Регистрация банком валютных договоров, заключенных резидентом / М. Г. Замулко. – URL : <https://ilex.by/news/izmeneniya-pri-registratsii-valyutnyh-dogovorov/> (дата обращения : 29.09.2024).

18. Ковальчук, О. Н. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности : Электрон. учеб.-метод. комплекс для специальности 1-24 01 02 «Правоведение» / Электронная библиотека УО Федерации профсоюзов Беларуси Международный университет МИТСО / О. Н. Ковальчук. – URL : <http://elib.mitso.by/handle/edoc/1023/simple-search?filterquery> (дата обращения: 06.06.2024).

19. Корочкин, А. Ю. Юрисдикционный иммунитет государств и их собственности / А. Ю. Корочкин // Вест. Высш. Хоз. Суда Респ. Беларусь. – 2008. – № 8. – С. 91–104.

20. Костин, А. А. Некоторые аспекты признания и приведения в исполнение иностранных судебных актов в арбитражном процессе РФ / А. А. Костин // Российский юридический журнал. – 2014. – № 3. – С. 151–159.

21. Кохненко, О. А. Иммунитет международной межправительственной организации и защита прав субъектов экономических отношений / О. А. Кохненко // Правовое обеспечение инновационного развития экономики Республики Беларусь : материалы Междунар. науч.-практ. конф., Минск, 21–22 окт. 2010 г. / редкол. : И. Н. Колядко (гл. ред.) [и др.]. – Минск : Позитив-цент, 2010. – С. 379–381.

22. Кудрявец, Ю. Н. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности : учеб.-метод. пособие / Ю. Н. Кудрявец. – Минск : БГУ, 2015. – 203 с. – URL : <https://elib.bsu.by/bitstream/123456789/151435/1/kudravec.pdf> (дата обращения: 06.06.2024).

23. Луговой, А. М. Комментарий к Инструкции № 370 регистрации резидентами валютных договоров / А. М. Луговой // ilex : информ. правовая система (дата обращения: 10.03.2025).

24. Маховикова, Г. А. Внешнеэкономическая деятельность / Г. А. Маховикова, Н. Ф. Ефимова, Е. Е. Павлова. – М. : Гостехиздат, 2019. – 224 с.

25. Мороз, В. П. Международное частное право : учеб. пособие / В. П. Мороз [и др.] ; под общ. ред. В. П. Мороза. – Минск : Адукацыя і выхаванне, 2016. – 496 с.

26. Овечкина, О. М. Внешнеэкономическая деятельность Республики Беларусь: динамика, приоритеты, перспективы / О. М. Овечкина // Экономический бюллетень Научно-исследовательского экономического ин-та Мин-ва экономики Респ. Беларусь. – 2016. – № 4. – С. 37–48.

27. Панков, Н. Н. Роль инвестиционной деятельности в белорусской экономике / Н. Н. Панков // материалы XXVII междунар. науч.-практ. конф. «Управление в социальных и экономических системах», Минск 17 мая 2018 г. / редкол. : Н. В. Суша [и др.]. – Минск : Минский инновационный ун-т, 2018. – С. 29–30.

28. Панферова, Л. А. Оказание правовой помощи по гражданским делам в Содружестве Независимых Государств: международно-правовой аспект / Л. А. Панферова, А. Ю. Корочкин // іlex : информ. правовая система (дата обращения: 10.03.2025).

29. Позднякова, Л. М. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности (российское гражданское и международное частное право) : учеб. пособие / Л. М. Позднякова. – 2-е изд., перераб. – М. : НОРМА, 2016. – 191 с.

30. Понаморенко, В. Е. Валютное регулирование и валютный контроль / В. Е. Понаморенко. – М. : Омега-Л, 2018. – 304 с.

31. Прокушев, Е. В. Внешнеэкономическая деятельность / Е. В. Прокушев, А. В. Костин. – М. : Юрайт, 2020. – 528 с.

32. Рожкова, М. А. Договорное право: соглашения о подсудности, международной подсудности, примирительной процедуре, арбитражное (третейское) и мировое соглашения / М. А. Рожкова, Н. Г. Елисеев, О. Ю. Скворцов ; под общ. ред. М. А. Рожковой. – М. : Статут, 2008. – 525 с.

33. Сафаревич, Д. З. Изменение законов по вопросам валютного регулирования и валютного контроля / Д. З. Сафаревич // іlex : информ. правовая система (дата обращения: 10.03.2025).

34. Стровский, Л. Е. Внешнеэкономическая деятельность предприятия / Л. Е. Стровский. – М. : Юнити-Дана, 2019. – 504 с.

35. Сысуев, Т. В. Условия контракта о подсудности с точки зрения белорусского контрагента / Т. В. Сысуев // іlex : информ. правовая система (дата обращения: 10.03.2025).

36. Тихиня, В. Е. Международное частное право : учебник для студентов учреждений высшего образования / В. Е. Тихиня, Н. И. Рудович. – 2-е изд., пересм. и доп. – Минск : Акад. МВД, 2019. – 346 с.

37. Тихиня, В. Е. Правовое положение иностранных физических лиц в Республике Беларусь / В. Е. Тихиня // Юстиция Беларуси. – 2000. – № 3. – С. 48–52.

38. Тихомирова, Е. С. Транзитная торговля без ввоза в Беларусь: приобретение и реализация в государствах – членах ЕАЭС / Е. С. Тихомирова // іlex : информ. правовая система (дата обращения: 10.03.2025).

39. Толочко, О. Н. Введение в теорию правового регулирования внешнеэкономических отношений / О. Н. Толочко. – Гродно : ГрГУ, 2003. – 183 с.

40. Толочко, О. Н. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности : учеб, пособие / О. Н. Толочко. – Минск : Амалфея, 2012. – 232 с.

41. Третьякова, Е. В. Прямые иностранные инвестиции : оценка привлечения в Республику Беларусь / Е. В. Третьякова // Экономика и управление народным хозяйством. – 2017. – № 3. – С. 75-82.

42. Тур, И. А. Признание и исполнение иностранных судебных решений в РФ: проблема применения отдельных положений международных договоров / И. А. Тур, В. Н. Севастьянова // Закон. – 2014. – № 8. – С. 70–74.

43. Фаткудинов, З. Применение судами иностранного права в гражданском и арбитражном процессе / З. Фаткудинов, К. Арсланов // Рос. юстиция. – 2002. – № 4. – С. 26–28.

44. Функ, Я. И. Курс внешнеторгового права : основные внешнеторговые сделки / Я. И. Функ [и др.] ; под общ. ред Я. И. Функа. – М. : Изд-во деловой и учебной литературы, 2007. – 656 с.

45. Хвалей, В. В. 12 критериев выбора юрисдикции / В. В. Хвалей // iLex : информ. правовая система (дата обращения: 10.03.2025).

46. Цветкова, Е. Е. Международный договор как основание оказания международной правовой помощи / Е. Е. Цветкова // iLex : информ. правовая система (дата обращения: 10.03.2025).

47. Цветкова, Е. Е. Некоторые аспекты применения норм иностранного права судами Республики Беларусь в рамках гражданского судопроизводства / Е. Е. Цветкова // iLex : информ. правовая система (дата обращения: 10.03.2025).

48. Цветкова, Е. Е. Обмен правовой информацией в рамках оказания международной правовой помощи в Республике Беларусь / Е. Е. Цветкова // iLex : информ. правовая система (дата обращения: 10.03.2025)..

49. Цветкова, Е. Е. Оговорка о публичном порядке – форма судебного контроля в процессе признания и исполнения иностранного судебного решения / Е. Е. Цветкова // iLex : информ. правовая система (дата обращения: 10.03.2025).

50. Чепик, А. А. Таможенное право : учеб, пособие / А. А. Чепик. – Минск : «Международный университет «МИТСО», 2018. – 350 с.

51. Шимов, В. Н. Инвестиционная политика : приоритет развития высокотехнологичного сектора экономики страны / В. Н. Шимов // материалы XI Междунар. науч.-практ. конф. «Экономический рост Республики Беларусь : глобализация, инновационность, устойчивость», Минск 17 мая 2018 г. / редкол. : В. Н. Шимов [и др.]. – Минск : БГЭУ, 2018. – С. 266–267.

НОРМАТИВНЫЕ ПРАВОВЫЕ АКТЫ И ИНЫЕ ДОКУМЕНТЫ

52. Варшавская конвенция об унификации некоторых правил, касающихся международных воздушных перевозок : заключена в г. Варшаве 12 окт.1929 г. // ЭТАЛОН : информ.-поисковая система (дата обращения: 16.04.2025).

53. Венская конвенция о дипломатических сношениях : заключена в г. Вене 18 апр.1961 г. // ЭТАЛОН : информ.-поисковая система (дата обращения:

16.04.2025).

54. Венская конвенция о консульских сношениях : заключена в г. Вене 24 апр. 1963 г. // ЭТАЛОН : информ.-поисковая система (дата обращения: 16.04.2025)..

55. Всемирная конвенция Организации Объединенных Наций по вопросам образования, науки и культуры об авторском праве : заключена в г. Женеве 6 сент. 1952 г. // ЭТАЛОН : информ.-поисковая система (дата обращения: 16.04.2025).

56. Договор о Евразийском экономическом союзе : подписан в г. Москве 29 мая 2014 г. // ЭТАЛОН : информ.-поисковая система (дата обращения: 16.04.2025).

57. Договор о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза : подписан в г. Минске 11 апр. 2017 г. // ЭТАЛОН : информ.-поисковая система (дата обращения: 16.04.2025).

58. Европейская конвенция о внешнеторговом арбитраже : заключена в г. Женеве 21 апр. 1961 г. // ЭТАЛОН : информ.-поисковая система (дата обращения: 16.04.2025).

59. Европейское соглашение о международной дорожной перевозке опасных грузов (ДОПОГ) : [заключено в г. Женеве 30 сент. 1957 г.] // ЭТАЛОН : информ.-поисковая система (дата обращения: 16.04.2025).

60. Конвенция о договоре международной дорожной перевозки грузов (Конвенция КДПГ) : заключена в г. Женеве 19 мая 1956 г. // ЭТАЛОН : информ.-поисковая система (дата обращения: 16.04.2025)..

61. Конвенция о международной гражданской авиации : заключена в г. Чикаго 7 дек. 1944 г. // ЭТАЛОН : информ.-поисковая система (дата обращения: 16.04.2025).

62. Конвенция о международных автомобильных перевозках пассажиров и багажа : заключена в г. Бишкеке 9 окт. 1997 г. // ЭТАЛОН : информ.-поисковая система (дата обращения: 16.04.2025).

63. Конвенция о независимых гарантиях и резервных аккредитивах : заключена в г. Нью-Йорке 11 дек. 1995 г. // ЭТАЛОН : информ.-поисковая система (дата обращения: 16.04.2025).

64. Конвенция о праве, применимом к дорожно-транспортным происшествиям : заключена в г. Гаага 4 мая 1971 г. // ЭТАЛОН : информ.-поисковая система (дата обращения: 16.04.2025).

65. Конвенция о правовой помощи и правовых отношениях по гражданским, семейным и уголовным делам : заключена в г. Кишинёве 7 окт. 2002 г. // ЭТАЛОН : информ.-поисковая система (дата обращения: 16.04.2025).

66. Конвенция о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений : заключена в г. Нью-Йорке 10 июня 1958 г. // ЭТАЛОН : информ.-поисковая система (дата обращения: 16.04.2025).

67. Конвенция о транснациональных корпорациях : заключена в г. Москве 6 марта 1998 г. // ЭТАЛОН : информ.-поисковая система (дата обращения: 16.04.2025).

68. Конвенция об исковой давности в международной купле-продаже товаров : заключена в г. Нью-Йорке 14 июня 1974 г. // ЭТАЛОН : информ.-поисковая система (дата обращения: 16.04.2025).

69. Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров : заключена в г. Вене 11 апр. 1980 г. // ЭТАЛОН : информ.-поисковая система (дата обращения: 16.04.2025).

70. Конвенция ООН по морскому праву : заключена в г. Монтего-Бей 10 дек. 1982 г. // ЭТАЛОН : информ.-поисковая система (дата обращения: 16.04.2025).

71. Конвенция УНИДРУА о международном финансовом лизинге : заключена в г. Оттава 28 мая 1988 г. // ЭТАЛОН : информ.-поисковая система (дата обращения: 16.04.2025).

72. Конвенция, устанавливающая единообразный закон о переводных и простых векселях : заключена в г. Женеве 7 июня 1930 г. // ЭТАЛОН : информ.-поисковая система (дата обращения: 16.04.2025).

73. Международные правила толкования торговых терминов «ИНКО-ТЕРМС 2020» // TWS / Incoterms 2020 – URL: [https:// www.tws.by/tws/references/supply-conditions/incoterms](https://www.tws.by/tws/references/supply-conditions/incoterms) (дата обращения: 06.06.2024).

74. О мерах нетарифного регулирования (вместе с Положением о ввозе на таможенную территорию Евразийского экономического союза и вывозе с таможенной территории Евразийского экономического союза органов и тканей человека, крови и ее компонентов, образцов биологических материалов человека и т.п.) : Решение Коллегии Евразийской экономической комиссии, 21 апр. 2015 г., № 30 : в ред. Решения Коллегии Евразийской экономической комиссии от 7 июля 2025 г. // ЭТАЛОН : информ.-поисковая система (дата обращения: 16.04.2025).

75. Правила Международной торговой палаты «Унифицированные правила и обычаи для документарных аккредитивов» МТП № 600 : совершены 1 янв. 1993 г. // ЭТАЛОН : информ.-поисковая система (дата обращения: 16.04.2025).

76. Правила Международной торговой палаты «Унифицированные правила по инкассо» (Публикация МТП № 522) : совершены в 1995 г. // ЭТАЛОН : информ.-поисковая система (дата обращения: 16.04.2025).

77. Соглашение о международном железнодорожном грузовом сообщении (СМГС) : заключено 6 дек. 1950 г. // ЭТАЛОН : информ.-поисковая система (дата обращения: 16.04.2025).

78. Соглашение об общих условиях поставок товаров между организациями государств – участников Содружества Независимых Государств : заключено в г. Киеве 20 марта 1992 г. // ЭТАЛОН : информ.-поисковая система (дата обращения: 16.04.2025).

79. Таможенная конвенция о международной перевозке грузов с применением книжки МДП : заключена в г. Женеве 14 нояб. 1975 г. // ЭТАЛОН : информ.-поисковая система (дата обращения: 16.04.2025).

80. Конституция Республики Беларусь : с изм. и доп., принятыми на респ. Референдумах 24 нояб. 1996, 17 окт. 2004 и 27 фев. 2022 г. // ЭТАЛОН : информ.-поисковая система (дата обращения: 16.04.2025).

81. Банковский кодекс Республики Беларусь : 25 окт. 2000 г., № 441-3 : принят Палатой представителей 3 окт. 2000 г. : одобр. Советом Респ. 12 окт. 2000 г. : в ред. Закона Респ. Беларусь от 17 февр. 2025 г. № 62-3 // ЭТАЛОН : информ.-поисковая система (дата обращения: 16.04.2025).

82. Гражданский кодекс Республики Беларусь : 7 дек. 1998 г., № 218-3 : принят Палатой представителей 28 октября 1991 г. : одобр. Советом Респ. 19 ноября 1998 г. : в ред. Закона Респ. Беларусь от 17 февр. 2025 г. № 62-3 // ЭТАЛОН : информ.-поисковая система (дата обращения: 16.04.2025).

83. Кодекс Республики Беларусь об административных правонарушениях : 6 янв. 2021 г., № 91-3 : принят Палатой представителей 18 дек. 2020 г. : одобр. Советом Респ. 18 дек. 2020 г. : в ред. Закона Респ. Беларусь от 17 февр. 2025 г. № 61-3 // ЭТАЛОН : информ.-поисковая система (дата обращения: 16.04.2025).

84. Налоговый кодекс Республики Беларусь (Общая часть) : 19 дек. 2002 г., № 166-3 : принят Палатой представителей 15 нояб. 2002 г. : одобр. Советом Респ. 2 дек. 2002 г. : в ред. Закона Респ. Беларусь от 13 дек. 2024 г. № 47-3 // ЭТАЛОН : информ.-поисковая система (дата обращения: 16.04.2025).

85. Налоговый кодекс Республики Беларусь (Особенная часть) : 29 дек. 2009 г., № 71-3 : принят Палатой представителей 11 дек. 2009 г. : одобр. Советом Респ. 18 дек. 2009 г. : в ред. Закона Респ. Беларусь от 13 дек. 2024 г. № 47-3 // ЭТАЛОН : информ.-поисковая система (дата обращения: 16.04.2025).

86. Уголовный кодекс Республики Беларусь : 9 июл. 1999 г., № 275-3 : принят Палатой представителей 2 июн. 1999 г. : одобр. Советом Респ. 24 июня 1999 г. : в ред. Закона Респ. Беларусь от 17 февр. 2025 г. № 61-3 // ЭТАЛОН : информ.-поисковая система (дата обращения: 16.04.2025).

87. Об инвестициях : Закон Республики Беларусь от 12 июля 2013 г. № 53-3 : в ред. от 8 янв. 2024 г. № 350-3 // ЭТАЛОН : информ.-поисковая система (дата обращения: 16.04.2025).

88. Об электронном документе и электронной цифровой подписи : Закон Республики Беларусь от 28 дек. 2009 г. № 113-3 : в ред. от 14 окт. 2022 г. № 213-3 // ЭТАЛОН : информ.-поисковая система (дата обращения: 16.04.2025).

89. О валютном регулировании и валютном контроле : Закон Республики Беларусь от 22 июля 2003 г. № 226-3 : в ред. от 17 февр. 2025 г. № 62-3 // ЭТАЛОН : информ.-поисковая система (дата обращения: 16.04.2025).

90. О государственном регулировании внешнеторговой деятельности : Закон Республики Беларусь от 25 нояб. 2004 г. № 347-3 : в ред. от 12 июля 2023 г. № 280-3 // ЭТАЛОН : информ.-поисковая система (дата обращения: 16.04.2025).

91. О международных договорах Республики Беларусь : Закон Республики Беларусь от 23 июля 2008 г. № 421-3 : в ред. от 8 июля 2024 г. № 28-3 // ЭТАЛОН : информ.-поисковая система (дата обращения: 16.04.2025).

92. О международном арбитражном (третейском) суде : Закон Республики Беларусь от 9 июля 1999 г. № 279-3 : в ред. от 1 июля 2014 г. № 174-3 // ЭТАЛОН : информ.-поисковая система (дата обращения: 16.04.2025).

93. О мерах по защите экономических интересов Республики Беларусь при осуществлении внешней торговли товарами : Закон Республики Беларусь от 25 нояб. 2004 г. № 346-3 : в ред. от 13 июля 2016 г. № 397-3 // ЭТАЛОН : информ.-поисковая система (дата обращения: 16.04.2025).

94. О платежных системах и платежных услугах : Закон Республики Беларусь от 19 апр. 2022 г. № 164-3 // ЭТАЛОН : информ.-поисковая система (дата обращения: 16.04.2025).

95. О свободных экономических зонах : Закон Республики Беларусь от 7 дек. 1998 г. № 213-3 : в ред. от 28 дек. 2023 г. № 324-3 // ЭТАЛОН : информ.-поисковая система (дата обращения: 16.04.2025).

96. О таможенном регулировании в Республике Беларусь : Закон Республики Беларусь от 10 янв. 2014 г. № 129-3 : в ред. от 22 апр. 2024 г. № 366-3 // ЭТАЛОН : информ.-поисковая система (дата обращения: 16.04.2025).

97. О Парке высоких технологий : Декрет Президента Респ. Беларусь от 22 сент. 2005 г. № 12 : в ред. от 18 марта 2021 г. № 1 // ЭТАЛОН : информ.-поисковая система (дата обращения: 16.04.2025).

98. О развитии цифровой экономики : Декрет Президента Респ. Беларусь от 21 дек. 2017 г. № 8 : в ред. от 18 марта 2021 г. № 1 // ЭТАЛОН : информ.-поисковая система (дата обращения: 16.04.2025).

99. О порядке исполнения внешнеторговых договоров : Указ Президента Респ. Беларусь от 27 марта 2008 г. № 178 : в ред. от 26 июля 2022 г. № 258 // ЭТАЛОН : информ.-поисковая система (дата обращения: 16.04.2025).

100. Об использовании векселей : Указ Президента Респ. Беларусь от 17 фев. 2015 г. № 69 : в ред. от 8 июля 2021 г. № 265 // ЭТАЛОН : информ.-поисковая система (дата обращения: 16.04.2025).

101. Об особенностях осуществления расчетов : Указ Президента Респ. Беларусь от 2 дек. 2021 г. № 462 : в ред. от 31 июля 2023 г. № 241 // ЭТАЛОН : информ.-поисковая система (дата обращения: 16.04.2025).

102. О государственном регулировании в области экспортного контроля : Указ Президента Респ. Беларусь от 28 фев. 2017 г. № 49 : в ред. от 22 июня 2023 г. № 178 // ЭТАЛОН : информ.-поисковая система (дата обращения: 16.04.2025)..

103. О дополнительных мерах по обеспечению стабильного функционирования экономики : Указ Президента Респ. Беларусь от 14 мар. 2022 г. № 93 : в ред. от 13 марта 2024 г. № 91 // ЭТАЛОН : информ.-поисковая система (дата обращения: 16.04.2025).

104. О мерах по развитию международных автомобильных перевозок грузов : Указ Президента Респ. Беларусь от 17 фев. 2025 г. № 155 // ЭТАЛОН : информ.-поисковая система (дата обращения: 16.04.2025).

105. О совершенствовании специального правового режима Китайско-Белорусского индустриального парка «Великий камень» : Указ Президента Респ. Беларусь от 12 мая 2017 г. № 166 : в ред. от 31 марта 2025 г. № 130 // ЭТАЛОН : информ.-поисковая система (дата обращения: 16.04.2025).

106. О создании и деятельности холдингов : Указ Президента Респ. Беларусь от 7 дек. 2021 г. № 385 : в ред. от 22 июня 2023 г. № 178 // ЭТАЛОН : информ.-поисковая система (дата обращения: 16.04.2025).

107. О таможенном регулировании : Указ Президента Респ. Беларусь от 22 дек. 2018 г. № 490 : в ред. от 3 дек. 2024 г. № 450 // ЭТАЛОН : информ.-поисковая система (дата обращения: 16.04.2025).

108. О недопустимости роста цен : Директива Президента Респ. Беларусь от 6 окт. 2022 г. № 10 // ЭТАЛОН : информ.-поисковая система (дата обращения: 16.04.2025).

109. О повышении эффективности внешнеэкономической деятельности : постан. Совета Министров Респ. Беларусь от 7 сент. 2023 г. № 585 // ЭТАЛОН : информ.-поисковая система (дата обращения: 16.04.2025).

110. О применении межведомственной распределенной информационной системы «Банк данных электронных паспортов товаров» : постан. Совета Министров Респ. Беларусь от 22 авг. 2011 г. № 1116 : в ред. от 22 апр. 2021 г. № 230 // ЭТАЛОН : информ.-поисковая система (дата обращения: 16.04.2025).

111. О регистрации лицензионных договоров, договоров уступки прав на объекты права промышленной собственности, договоров о залоге имущественных прав, удостоверяемых свидетельством на товарный знак, знак обслуживания, и договоров комплексной предпринимательской лицензии (франчайзинга) : постан. Совета Министров Респ. Беларусь от 21 мар. 2009 г. № 346 : в ред. от 20 нояб. 2023 г. № 791 // ЭТАЛОН : информ.-поисковая система (дата обращения: 16.04.2025).

112. Об утверждении формы государственной статистической отчетности 12-вэс (услуги) «Отчет об экспорте и импорте услуг» и указаний по ее заполнению : постан. Национального статистического комитета Респ. Беларусь от 14 окт. 2022 г. № 95 : в ред. от 29 сент. 2023 г. № 134 // ЭТАЛОН : информ.-поисковая система (дата обращения: 16.04.2025).

113. Об утверждении Инструкции о порядке проведения валютно-обменных операций : постан. Правления Национального банка Респ. Беларусь от 28 мая 2021 г. № 141 : в ред. от 15 июля 2024 г. № 214 // ЭТАЛОН : информ.-поисковая система (дата обращения: 16.04.2025).

114. О проведении валютных операций : постан. Правления Национального банка Респ. Беларусь от 31 мая 2021 г. № 147 : в ред. от 19 дек. 2024 г. № 404 // ЭТАЛОН : информ.-поисковая система (дата обращения: 16.04.2025).

115. О регистрации резидентами валютных договоров : постан. Правления Национального банка Респ. Беларусь от 12 февр. 2021 г. № 37 : в ред. от 20 сент. 2024 г. № 299 // ЭТАЛОН : информ.-поисковая система (дата обращения: 16.04.2025).

116. Об утверждении структуры и формата электронных накладных и иных документов при осуществлении взаимной торговли : постановление Национальной академии наук Беларуси, Министерства финансов Республики Беларусь, Министерства по налогам и сборам Республики Беларусь, Министерства связи и информатизации Республики Беларусь, 18 дек. 2023 г., № 9/75/35/26 : в ред. от 24 сент. 2024 г. № 11/49/30/26 // ЭТАЛОН : информ.-поисковая система (дата обращения: 16.04.2025).

117. О применении судами законодательства о признании и исполнении решений иностранных судов иностранных арбитражных решений : постановление Пленума Верховного Суда Респ. Беларусь от 23 дек. 2014 г. № 18 : в ред. от 28 сент. 2017 г. № 11 // ЭТАЛОН : информ.-поисковая система (дата обращения: 16.04.2025).