

Семенюк А. А.

г. Минск,
Международный университет «МИТСО»,
студентка экономического факультета

Залесовский А. С.

г. Минск,
Международный университет «МИТСО»,
доцент кафедры экономики и менеджмента

НОВЫЕ ИНДУСТРИАЛЬНЫЕ СТРАНЫ: МОДЕЛИ РАЗВИТИЯ И ФОРМЫ СОТРУДНИЧЕСТВА С РЕСПУБЛИКОЙ БЕЛАРУСЬ

Аннотация: Новые индустриальные страны мира первой волны в данный момент находятся на пиковой стадии социально-экономического развития; догоняющий характер политики других новых индустриальных стран постоянно усиливает процесс глобализации мирового хозяйства; ТНК новых индустриальных стран являются крупнейшими в мире производителями в научно-конструкторской сфере, а также в производстве автомобилей.

Ключевые слова: новые индустриальные страны, социально-экономическое развитие, глобализация, транснациональные корпорации, инновационная сфера, инвестиции, научно-технический потенциал.

На сегодняшний день взаимодействие новых индустриальных стран с Республикой Беларусь активно развивается и взаимовыгодно. Анализ показателей экономического роста новых индустриальных стран за последние десятилетия свидетельствует о том, что проводимая ими политика является очень результативной. И для Республики Беларусь прибыльно учиться у стран НИС развитию экономики как в отдельных отраслях, так и экономики в целом. И развитие внешнеэкономических связей этих стран никак не помешают успешному сотрудничеству и экономическому развитию Республики Беларусь со странами НИС, а наоборот улучшат их позиции на мировом рынке.

Новые индустриальные страны (НИС) – группа развивающихся стран, в которых за последние десятилетия произошел качественный скачок социально-экономических показателей. Экономика этих стран за короткий срок совершила переход от отсталой, типичной для развивающихся стран, к высокоразвитой.

Основные критерии (показатели) выделения НИС: размер ВВП (на душу населения); среднегодовой темпы его прироста (8 – 10 % в год); удельный вес обрабатывающей промышленности более 20 %; общий объем экспорта товаров; объем зарубежных прямых инвестиций [1].

Две основные модели развития экономики НИС: Азиатская модель – характерной чертой является маленькое количество государственной

собственности в экономике, но также высокая степень государственного влияния на процессы в экономике (интервенционизм), наличием лояльности к корпорациям, основанным внутри страны, приоритетом национального интереса над международным, отечественная экономика ориентирована в основном на внешний рынок. Латиноамериканская модель – развитие отечественной экономики с ориентацией на замещение импортных товаров.

Общие черты: самые высокие темпы развития экономики; ведущая отрасль – обрабатывающая промышленность; активная интеграция; образование собственных ТНК, не уступающих ТНК ведущих стран мира; большое внимание развитию образования; использование высоких технологий; дешевизна рабочей силы; обладание значительными сырьевыми ресурсами; развитие банковского и страхового сектора; главная визитная карточка – производство бытовой техники и компьютеров, одежды и обуви.

Для всех НИС характерны: довольно разнообразная отраслевая структура экономики; широкое распространение индустриальных форм труда; большой удельный вес в промышленном производстве средств производства; экспорт изделий обрабатывающей промышленности. НИС принадлежит особая индустриальная ниша в международном разделении труда, она определяется выпуском отдельных изделий легкой промышленности, металлоемкой машиностроительной продукции, а также микроэлектронной аппаратуры ограниченного ассортимента по технологиям, уже получившим широкое распространение в постиндустриальных странах. Внешнеэкономические связи новых индустриальных стран являются важнейшим звеном их хозяйственного развития. Основной формой таких связей НИС является внешняя торговля. Уровень развития внешней торговли НИС, ее характер, структура и географическое направление в значительной мере определяют роль и место этих стран в мировой системе хозяйственных отношений. Развитию экспорта в экономике НИС отводится особое место. Именно экспортные доходы во многом способствовали росту внутренних накоплений и ускоренной индустриализации хозяйства. Ведущей статьей экспорта НИС является продукция обрабатывающей промышленности. В экспорте отдельных НИС сохраняется и значительная доля сырьевых товаров [2].

В странах НИС идет активный процесс концентрации производства и капитала, слияние банковского и промышленного капитала, формируется национальный финансовый капитал. Складывается широкая монополистическая структура, деятельность национальных корпораций принимает международный характер. В наиболее развитых из числа НИС образовались ТНК, по масштабам своих операций не уступающие ТНК ведущих капиталистических стран. Наряду с экспортом товаров растет вывоз предпринимательского капитала, за рубежом образуется сеть филиалов и дочерних компаний производственного характера. Прямые зарубежные инвестиции начинают дополняться вывозом капитала в ссудной форме.

Постепенно НИС втягиваются в борьбу за рынок сбыта товаров, сферу приложения капиталов, экономический передел мира.

НИС выступают крупными поставщиками на мировых рынках в основном по сырьевым и продовольственным товарам – жидкое топливо – 56,6 %, сырье без нефти – 31,6 %, продовольствие – 29,9 %. Высокими темпами развивается экспорт в этих стран. Дело в том, что, обладая высокой конкурентоспособностью, продукция обрабатывающей промышленности НИС все более интенсивно захватывает позиции на мировом рынке. НИС превратились в крупнейших экспортеров обуви, одежды, текстильных изделий, стремительно наращивают вывоз бытовой электронной аппаратуры и т. д. При этом НИС удалось не только найти свою нишу на мировом рынке, но и потеснить конкурентов из числа развитых капиталистических стран,

Использование положительного опыта НИС, осуществивших прорыв на мировой рынок наукоемкой продукции, имеет практическое значение для ускоренного формирования новой модели внешнеэкономических связей восточноевропейских стран, ориентированных на глубокое и комплексное сотрудничество в производстве, науке и технике.

Все написанное выше лишь доказывает то, что для достижения высоких экономических показателей Республика Беларусь нуждается в сотрудничестве с новыми индустриальными странами. Ярким примером является сотрудничество с Китайской Народной Республикой. Белорусско-китайские политические и торгово-экономические связи динамично развиваются, что в первую очередь обусловлено общностью принципов внутренней и внешней политики, совпадением взглядов на важнейшие проблемы международных отношений. Взаимодействие с Китаем приоритетное направление внешней политики Беларуси. Стороны регулярно обмениваются визитами на высшем и высоком уровнях, осуществляется активный межпарламентский диалог, динамично развиваются межведомственные белорусско-китайские контакты. Одним из важных направлений дальнейшего укрепления двустороннего политического стратегического сотрудничества является превращение Республики Беларусь в ведущего регионального участника инициативы «Пояс и Путь» вдоль континентального моста между Европой и Азией. В мае 2017 г. Президент Республики Беларусь А. Г. Лукашенко принял участие в Первом международном форуме «Один пояс, один путь» в Пекине. В апреле 2019 г. Глава государства совершил визит в Китай, в рамках которого принял участие во Втором Форуме международного сотрудничества «Пояс и Путь».

Зарубежные инвестиции, в особенности прямые иностранные инвестиции (далее – ПИИ), являются неотъемлемой частью открытой экономической системы и катализатором ее развития в современных условиях хозяйствования. В отличие от других форм привлечения иностранных инвестиций именно ПИИ выступают дополнительным источником инвестиционных вложений в производство товаров и услуг, способствуют внедрению новых технологий и методов управления,

диверсификации внешнеторговой деятельности. Республика Беларусь и Китайская Народная Республика (КНР) не являются исключением и заинтересованы в использовании всех преимуществ зарубежного инвестирования в целях развития национальных экономик.

Кредитно-инвестиционное сотрудничество является основой белорусско-китайских внешнеэкономических отношений. Если в 2010 – 2013 гг. доля китайских инвестиций в общем объеме поступивших иностранных инвестиций в экономику Республики Беларусь на валовой основе составляла не более 1,0 %, то в 2014 – 2017 гг. – 2,0 – 3,0 %, по итогам 2018 г. – 3,1 %. При этом объем инвестиций из Китая к 2018 г. увеличился в 4,8 раза по отношению к 2010 г. и составил 339,9 млн долл. США (доля прямых инвестиций на валовой основе – 55,0 %).

В январе 2014 г. главами государств была подписана Программа развития всестороннего стратегического партнерства Республики Беларусь и Китайской Народной Республики на 2014 – 2018 гг., которая представляет собой дорожную карту развития двусторонних торгово-экономических и научно-технических отношений на основе активного сотрудничества в кредитно-инвестиционной сфере, разработки новых механизмов межбанковского кредитования, создания благоприятных условий для реализации совместных инвестиционных проектов, где Китайско-Белорусский индустриальный парк «Великий камень» должен был стать важной узловой платформой Шелкового пути [3].

Китайские прямые инвестиции пока остаются ориентированы на внутренний рынок и в большей степени зависят от динамики платежеспособного спроса населения. При этом с учетом динамики развития Китайско-Белорусского индустриального парка «Великий камень» и выхода на полную проектную мощность отдельных предприятий с китайскими инвестициями можно ожидать в будущем увеличения экспорта и улучшения внешнеторгового сальдо. В свою очередь, несмотря на рост объема прямых инвестиций из КНР, увеличение числа предприятий с китайским капиталом, существует ряд возможных рисков, связанных с реализацией инвестиционных проектов с привлечением китайских инвестиций.

Китай является наиболее крупным и ценным сотрудником для Республики Беларусь, но он не единственный партнер нашей страны. Так же есть Турция, Индия, Индонезия, Сингапур, Филиппины и другие страны НИС. Они так же играют важную роль в формировании благоприятных взаимоотношений между странами. Любое отношение между странами, будь это импорт, экспорт, инвестиции, научно-технический потенциал, дает положительное влияние на динамику экономического роста активно участвующих в этом стран. И любое взаимодействие приносит лишь пользу для развития не только отдельных стран, но и мировой экономики в целом.

В 2019 году объем турецких инвестиций в экономику Беларуси составил 43,9 млн долл. США (101,8 % к 2018 году), в т. ч. прямых – 39,9 млн долл. (96,1 %). Прямые иностранные инвестиции на чистой основе

в Беларусь из Индии в первом полугодии 2017 г. составили 450,5 тыс. долл., что в 12,5 раза превышает аналогичный показатель января-июня 2016 г. Динамика товарооборота между Беларусью и Сингапуром в последние годы представлена следующим образом: 2012 год – 26,5 млн долл., 2013 год – 37,4 млн, 2014 год – 27,8 млн долл. Динамика товарооборота между Беларусью и Филиппины в последние годы: 2012 год – 40,1 млн долл., 2013 год – 42,8 млн, 2014 год – 35,2 млн долл. [4].

Новые индустриальные страны – это будущие страны-лидеры мирового рынка. Потому что они очень быстро набирают силы, и в скором будущем они смогут вытеснить многие страны-лидеры и встать на их место.

Список использованных источников

1. Мельников, А. Б. Мировая экономика и международные экономические отношения / А. Б. Мельников, Е. И. Артемов, Л. А. Белова. – Краснодар : КубГАУ, 2013. – 240 с.

2. Экономика новых индустриальных стран, их место и роль в мировой экономике [Электронный ресурс] // Личный финансовый университет. – Режим доступа: <http://finuni.ru/ekonomika-novoindustrialnyh-stran-v-mirovoy-ekonomike>. – Дата доступа: 19.06.2020.

3. Сотрудничество Республики Беларусь и КНР в инвестиционной сфере [Электронный ресурс] // Национальный банк Республики Беларусь. – Режим доступа: <https://www.nbrb.by/bv/articles/10652.pdf>. – Дата доступа: 19.06.2020.

4. Перспективы развития торгово-экономического сотрудничества Республики Беларусь с Индонезией, Малайзией, Сингапуром и Филиппинами [Электронный ресурс] // Посольство Республике Беларусь в Индонезии. – Режим доступа: http://indonesia.mfa.gov.by/docs/vozmozhnosti_razvitiya_tec-20765.pdf. – Дата доступа: 19.06.2020.